

Вестник

Томского государственного университета

№267

АПРЕЛЬ 1999

- ФИЛОСОФИЯ
- СОЦИОЛОГИЯ
- ЭКОНОМИКА
- ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ
- ИСТОРИЯ ТОМСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО
УНИВЕРСИТЕТА И ВЫСШЕГО
ОБРАЗОВАНИЯ В СИБИРИ
- ПРОБЛЕМЫ УНИВЕРСИТЕТСКОГО
ОБРАЗОВАНИЯ
- ИНФОРМАЦИЯ



чая сила соединяется с созданными фондами, производительный капитал приобретает товарную форму, появляется прибавочная стоимость

Ради справедливости следует отметить, что последний сектор включается в инвестиционную сферу региона только в той мере, в которой в нем реализуется созданная посредством инвестиций прибавочная стоимость. Такое мнение разделяется не всеми, многие ученые не включают в инвестиционную сферу эксплуатацию созданных или приобретенных фондов, реализацию произведенной продукции.

Мы считаем, что так делать нельзя, поскольку в этом случае разрывается кругооборот инвестированного капитала, вложенные средства отрывается от распределения полученной прибыли (которое включается в инвестиционную сферу), а это чревато неполучением запланированного дохода. В российских условиях успех инвестиционного проекта зависит от того, насколько хорошо будет реализована созданная продукция. Поэтому, разрабатывая систему регулирования инвестиционной деятельности в регионе, следует обязательно предусмотреть рычаги воздействия на процесс эксплуатации созданных мощностей, на количество и качество производимой продукции, на сбыт этой продукции и своевременное получение выручки. Только такой комплексный подход к регулированию инвестиционной деятельности позволит получить достаточный эффект от вложенных средств.

Формы и методы инвестирования в регионах стандартны, но способы привлечения ресурсов, подходы к формированию инвестиционного климата отличаются большим разнообразием. Конституция РФ предоставляет регионам широкие права по законодательному, экономическому, организационному регулированию этой деятельности. Организационными формами привлечения инвестиций в регионы являются ярмарки, выставки проектов и производимой в регионе продукции, презент-

тации региона в других субъектах РФ и зарубежных странах; размещение рекламной информации о регионе в СМИ, в системе Интернет, установление экономических, научных, культурных и пр. связей с другими регионами и странами; участие в российских и международных программах; учреждение инвестиционных фондов, бирж, банков, компаний.

С помощью этих и подобных им форм регион заявляет о себе и привлекает к себе внимание инвесторов. Для получения инвестиций используются более активные методы – предоставление льгот и различных преференций. Основными их видами являются: инвестиционный кредит; освобождение (отсрочка) от уплаты части ставок налогов; предоставление оборудования, технологий, товаров; соглашение о разделе продукции; совместное осуществление проекта на долевых началах; продажа доли собственности региона; снижение или полное освобождение от арендной платы, от платежей за пользование недрами; предоставление бюджетных субсидий инвесторам, строителям, эксплуатационникам и пр. В процессе осуществления инвестиционных проектов власти регионов обычно продолжают оказывать поддержку инвесторам, снижают уровень региональных рисков.

Итак, под инвестиционной деятельностью в регионе понимается совокупность организационных, экономических и нормотворческих действий органов власти, хозяйствующих субъектов и физических лиц по формированию необходимых инвестиционных ресурсов, их эффективному использованию в инвестиционных проектах, обеспечению долговременного и гарантированного получения дохода на уровне, соответствующем принятым в регионе нормам. В случае совпадения этой деятельности с региональными приоритетами, она в преимущественном порядке обеспечивается льготами и преференциями.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 *Большой экономический словарь* / Под ред. А.Н. Азриляна. 2-е изд., доп. и перераб. М.: Институт новой экономики, 1997. 864 с.
- 2 *Статистический словарь*. Гл. ред. Ю.А. Юрков. Гос. ком. РФ по статистике. Финстатинформ, 1996. 479 с.
- 3 *Гузнер С.С., Харитонова В.Н., Вишнина И.А.* Внутрирегиональная дифференциация инвестиционного климата: рейтинговая оценка // *Региональная экономика и социология*. 1997. № 2.
- 4 *Гусева К.* Ранжирование субъектов Российской Федерации по степени благоприятности инвестиционного климата // *Вопросы экономики*. 1996. № 6.
- 5 *Харитонова В.* Как "измерить" инвестиционный климат? // *Финансы в Сибири*. 1998. № 3.
- 6 *Шахматов А., Ройzman И.* Инвестиционная привлекательность регионов и региональные особенности государственной инвестиционной политики // *Известия в России*. 1996. № 9.
- 7 *Унтура Г.* В помощь инвестору: региональные риски // *Финансы Сибири*. 1996. № 9.

Статья поступила в научную редакцию 15 сентября 1998 г.

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УДК 339.9.06

В.С. Цитленок

ОБ ИСХОДНОЙ КАТЕГОРИИ ГЕОЭКОНОМИКИ И ЕЕ СОДЕРЖАНИИ

Исходная категория мировой экономики рассматривается автором как отношение между людьми по поводу реализации их способности к труду. Между созидательной функцией исходного отношения и отрицательным воздействием трудовой деятельности на внешнюю среду существует постоянно воспроизводящееся противоречие. Носителем исходного отношения является геопланетарный работник. Его состояние определяется отраслевой, профессионально-квалификационной, социально-экономической и демографической структурами, уровнем занятости, индексом развития человеческого потенциала. Автор приходит к выводу, что оптимальное использование человеком своего потенциала, превращение творческих видов деятельности в доминирующий фактор составляет содержание исходной категории теоретической геоэкономики.

По мере роста масштабов и интенсивности хозяйственной деятельности человечества всё более актуальным становится предвидение ее влияния на самих людей и на внешнюю природную среду. Теоретическая геоэкономика призвана не только раскрыть логику этой деятельности, но и способствовать разработке, принятию и реализации оптимальных хозяйственных решений на уровнях национальных правительств, международных и геопланетарных организаций. Решение этой задачи предполагает выявление основного и исходного отношений в пределах мировой экономики.

Основное отношение возникает в связи с необходимостью максимального удовлетворения потребностей человечества в жизненно необходимых благах, создаваемых его трудоспособной частью. Отношение между людьми при реализации их способности к труду следует считать исходным. Оно проявляется в способе превращения потенциального работника в реального. Содержание категории может быть раскрыто через выявление условий и факторов, обеспечивающих непрерывность трудовой деятельности, способов привлечения к труду, методов его стимулирования и принципов распределения. Благодаря труду идет непрерывное саморазвитие способностей людей, их интеллектуального потенциала.

Исходному отношению свойственно противоречие. Оно состоит в том, что труд, будучи процессом созидания, оказывает разрушительное воздействие на природную среду. Являясь средством удовлетворения жизненных потребностей людей, труд порождает новые потребности.

Интенсивность и продуктивность труда зависят от характера национальных экономических отношений. В тех странах, где они стимулировали трудовую деятельность, уровень развития выше. В ходе спонтанного экономического саморазвития сформировались 3 группы хозяйств: высокоразвитые, среднеразвитые, слаборазвитые. Дифференциация хозяйств по уровню и качеству трудовой деятельности определялась степенью развития и ролью капиталистических отношений. Благодаря им страны Западной Европы, Северной Америки и Японии стали лидерами мировой экономики. В условиях развивающейся международной экономической интеграции страны-лидеры превращаются в структуроформирующее её ядро, которое влияет на поведение не вошедших в него стран.

Носителем исходного отношения является геопланетарный работник, представленный множеством работников национальных хозяйств. Его состояние характеризуется отраслевой, профессионально-квалификационной, социально-экономической и демографической структурами, уровнем занятости активной части населения, индексом развития человеческого потенциала.

Поскольку реальный геопланетарный работник – это множество работников национально-государственных хозяйств, то одним из факторов, определяющих его поведение, является этнокультура. Она представлена системой национально-этических норм, традиций и этнопсихологических установок. Этнокультура стран-лидеров (экономически развитых стран) оказывает влияние

на этнокультуру других стран. Естественным основанием геопланетарного работника является его демографическая структура. Она представлена частью населения планеты, определяемой границами трудоспособного возраста, а также необходимым уровнем физического и психического его здоровья.

Из-за различных обстоятельств часть экономически активного населения временно не имеет возможности реализовать свой трудовой потенциал, формируя слой безработных. Небольшая часть населения трудоспособного возраста являются либо социальными изживенцами, либо нарушителями установленных обществом норм экономического поведения (занятые криминальной или нелегальной деятельностью в мировом хозяйстве). В целом по планете позитивной экономической деятельностью занято менее 45 % её населения, тогда как удельный вес трудоспособных достигает 65 %.

По степени геопланетарности все виды трудовой деятельности можно разделить на 4 группы: глобальную, международно-транснациональную, национально-государственную и локальную. Такие виды трудовой деятельности, как авиационно-космическая, спутниковая связь и компьютерно-информационные системы, мореплавание и морское производство, научная деятельность, подготовка научных кадров высшего квалификационного уровня функционально глобальны. Международно-транснациональный характер носят такие виды деятельности, как промышленная, строительная, торговая, финансовая, подготовка специалистов с высшим образованием. К группе национально-государственных видов деятельности относятся: аграрная, природоресурсная, этнокультурная, общеобразовательная, оборонная, правоохранительная. Локальный характер носят такие виды деятельности как домохозяйственная, жилищно-коммунальная, дорожно-строительная, дошкольно-воспитательная, ремесленно-промышленная, культурно-образовательная, рекреационная.

Динамика структуры функциональной занятости геопланетарного работника определяется постоянным ростом удельного веса интеллектуальных видов деятельности, возрастанием роли нематериального производства и творческого характера труда. Ныне в сфере материального производства занято около 65 %, из которых в первичном секторе экономики – 50 %, во вторичном – 15 %, в сфере услуг – 35 %. Уже сейчас в экономически развитых странах в нематериальном производстве занято почти 65 %, а из 35 % занятых в сфере материального производства, на долю вторичного сектора приходится 30–25 %.

В силу целого ряда причин в геоэкономике часть трудоспособного населения временно не работают. В рыночно развитых национальных хозяйствах уровень безработицы, как правило, ниже, чем в средне- и слаборазвитых. В странах-лидерах он находится в пределах 4–10 %, в странах с переходной к рынку экономикой – 10–14 %, в странах со слаборазвитой рыночной экономикой – свыше 20 %. Имеются и исключения. В Испании уровень безработицы достигает 24 %, в Финляндии и Ирландии – 18 %, тогда как в Таиланде, Малайзии, Индонезии он лежит в пределах 2–4 % [1, с. 2].

Основной тенденцией в изменении содержания трудовой деятельности геопланетарного работника является ее интеллектуализация, опережающий рост вакантных мест специалистов и высококвалифицированных рабочих. Пока основная часть геопланетарного работника занята преимущественно репродуктивными видами деятельности, т.е. такими видами, в содержании которых преобладают стандартные интеллектуальные операции в пределах жестких технологий. Кроме того, значительный удельный вес работников, занятых тяжелым физическим (механическим) трудом.

Поскольку статистическая информация на уровне мирового хозяйства относительно содержания выполняемых работ отсутствует, то приходится использовать метод экстраполяции. Эталоном в данном случае выступает наиболее развитая национальная экономика – экономика США. В 1900 г. рутинным (механическим) трудом в США было занято 47 % работающих, репродуктивным – 33 %, преимущественно творческим – 20 %. К середине 80-х гг. XX века удельный вес работников с преобладанием элементов творчества по сравнению с началом века возрос в 2,2 раза, а доля занятых механическими видами работ сократилась до 13 % [2, с. 43–45].

Основным видом механического (рутинного) труда является аграрный. Будем считать, что его удельный вес в структуре других видов деятельности тождествен удельному весу сельского населения среди всего населения планеты. Сопоставляя удельный вес занятых механическим (рутинным) трудом в США начала XX века с удельным весом сельского населения планеты к концу XX века, можно сделать вывод об относительной адекватности структуры национального работника США начала XX века структуре содержания труда (функциональной структуре занятости) геопланетарного работника конца того же века.

Для характеристики качественного состава геопланетарного работника следует использовать показатель “Индекс развития человеческого потенциала”, рассчитываемого Институтом развития ООН. Он учитывает такие характеристики, как среднелюдской размер валового национального продукта, среднюю продолжительность жизни, уровень образования населения для отдельной страны, для группы стран и для планеты в целом. Все составляющие индекса с течением времени устойчиво возрастают, что свидетельствует о постоянном росте качества трудового потенциала человечества.

Наиболее высоким качеством трудового потенциала обладают страны развитой рыночной экономики. В начале 90-х гг. индекс гуманитарного развития 24 стран-лидеров равнялся 0,918, а 46 стран-аутсайдеров – 0,403. Высокий уровень гуманитарного развития достигнут в 36 % стран, в 27 % всех стран он считается низким [3, с. 166–171]. За 1960–1992 гг. удельный вес населения с высоким уровнем гуманитарного развития в развитых странах возрос с 16 до 30 %, со средним – с 11 до 39 %. Удельный вес населения с низким уровнем гуманитарного развития сократился с 73 до 31 % [3, с. 146]. Если считать, что уровень гуманитарного развития порожден соответствующим типом труда, тогда доля занятых репродуктивной деятельностью на планете будет доминировать (39 %).

Переход к доминированию труда преимущественно творческого типа будет происходить по мере становления гуманитарно ориентированных национально-государственных рыночных систем и формирования единого геоэкономического пространства. Оптимальное использование человечеством своего трудового потенциала, превращение творческих видов деятельности в доминирующее звено составляет содержание исходной категории теоретической геоэкономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аноринов В.Д. О трудовых ресурсах России // БИКИ 1997 № 5 С. 2
2. Бушмарин И. Современный капитализм: развитие трудовых ресурсов творческого типа // МЭиМО. 1990 № 2 С. 41–50
3. Человеческий потенциал. Из доклада “О развитии человека” // Общество и экономика 1996 № 5. С. 133–165

Статья поступила в научную редакцию 15 ноября 1998 г.