

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ДВИЖЕНИИ КАПИТАЛА: СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПРОТИВОРЕЧИЯ

Анализируется роль транснациональных корпораций в международном движении капитала; приведено сравнение между отечественными и иностранными ТНК, их отраслевой направленностью и местом в распределении международного капитала; описаны пути привлечения транснационального капитала в развивающиеся страны и страны с переходной экономикой.

В условиях интеграции России в мировую экономику одной из главных проблем является отношение к российскому и иностранному транснациональному капиталу. Задачи изучения транснациональных корпораций (далее ТНК) определены тем, что это наиболее значительные потенциальные субъекты инвестирования в экономику России. Кроме того, глобализация мировой экономики на рубеже XX–XXI вв. развивается на базе интернационализации не столько рынка (что характерно для начала XX в.) или производства (этот процесс особенно активно развивался во второй половине XX в.), сколько предпринимательского капитала и внешней торговли. ТНК сегодня контролируют более 90% прямых зарубежных инвестиций и более 80% мировой торговли.

Основной причиной возникновения ТНК является интернационализация производства и капитала на основе развития производительных сил, перерастающих национальные границы.

Интернационализация производства и капитала приобретает характер экспансии хозяйственных связей посредством создания крупнейшими компаниями многочисленных отделений за границей и превращения национальных корпораций в ТНК. Экспорт капитала становится важнейшим фактором в формировании и развитии ТНК.

К числу причин возникновения ТНК следует отнести их экономическую эффективность, обусловленную большими масштабами производства во многих отраслях; появляется возможность снизить издержки производства и получить сверхприбыль.

Немаловажную роль в становлении национальных международных корпораций играет государство. Оно поощряет их деятельность на мировой арене и обеспечивает им рынки сбыта путем заключения различных политических, экономических и торговых союзов и международных договоров.

Будучи порождением объективных экономических процессов в мировом хозяйстве, ТНК обладают рядом специфических черт.

Движение капиталов ТНК происходит, как правило, независимо от процессов, происходящих в стране базирования корпорации. ТНК устанавливают систему международного производства, основанную на размещении филиалов, дочерних компаний, отделений по многим странам мира; проникают в высокотехнологичные, наукоемкие отрасли производства, которые требуют огромных инвестиций и высококвалифицированных работников (персонала), при этом проявляется тенденция к монополизации этих отраслей.

Существенной чертой деятельности международных компаний является диверсификация их производ-

ства и услуг. В свою очередь, каждая из крупнейших ТНК США имеет в среднем предприятия в 10 отраслях промышленности, а наиболее мощные охватывают по 30–50 отраслей. В группе из 100 ведущих промышленных фирм Великобритании многоотраслевыми являются 96, в Германии – 78, во Франции – 84, в Италии – 90. Количество и характер входящих в ТНК предприятий определяются главным образом экономической целесообразностью.

Основная часть международных корпораций сосредоточена в США, странах ЕС и Японии. Объем произведенной продукции на предприятиях этих корпораций ежегодно превышает 1 трлн долл. США. На них работает около 80 млн сотрудников, т.е. каждый десятый занятый в мире, исключая сельское хозяйство.

Эксперты ООН к числу ТНК долгое время относили фирмы, которые имели годовой оборот, превышающий 100 млн долл., и филиалы более чем в шести странах. В последние годы было сделано некоторое уточнение: о международном статусе фирмы теперь свидетельствует и такой показатель, как размер процента продаж товаров, реализуемых за пределами страны происхождения компании. Международную корпорацию можно узнать и по структуре ее активов. В некоторых зарубежных исследованиях к международным корпорациям относят компании, имеющие 25% активов за рубежом.

Хотя ведущие ТНК мира имеют за рубежом свыше 200 тысяч дочерних компаний, в России их функционирует около тысячи. Наибольшее количество дочерних фирм у нас создали ТНК из США, Германии и Японии. По экспертным оценкам, в конце 1990-х гг. предпринимательской деятельностью в России занимались 75 из 100 крупнейших мировых ТНК (в том числе 22 американские корпорации, 16 японских, 9 германских, по 8 французских и британских, 4 швейцарских, по 2 корпорации из Италии, Нидерландов и Швеции). Основными сферами деятельности этих ТНК в России являются электроника, электротехника, телекоммуникации, авиакосмическая промышленность, топливно-энергетический комплекс, приборостроение. Наиболее широко на российском рынке представлены: «General Motors», «Ford Motors», «Fiat Spa», «BMW AG», «Renault SA» (автомобилестроение); «Exxonmobil Corporation», «Royal Dutch/Shell Group», «BP», «Total» (нефтяная отрасль); «Unilever» и «Procter & Gamble» (химическая промышленность); «Nestle SA», «Danone Groupe SA», «Coca-Cola Company» (пищевая отрасль).

Для ведущих промышленно развитых стран именно зарубежная деятельность их ТНК определяет характер внешнеэкономических связей. Так, до 40% сто-

имости имущества 100 крупнейших ТНК (включая финансовые) находится за пределами страны их базирования. В 1990-е гг. в среднем 45% общего объема продаж ТНК приходилось на экспорт. ТНК охватывают 90% мировой торговли пшеницей, кофе, кукурузой, лесоматериалами, табаком, джутом и железной рудой, 85% – медью и бокситами, 80% – чаем и оловом, 75% – натуральным каучуком и сырой нефтью.

Отраслевая структура производства ТНК достаточно широка. 60% материальных компаний заняты в сфере производства, 37% – в сфере услуг и 3% – в добывающей промышленности и сельском хозяйстве. Четко обозначилась тенденция увеличения инвестиций в сфере услуг и технологически интенсивном производстве. Одновременно снижается доля в добывающей промышленности, сельском хозяйстве и ресурсоемком производстве.

По экспертным оценкам, главную роль среди 500 крупнейших ТНК мира играют четыре комплекса: электроника, нефтепереработка, химия и автомобилестроение. Их продажи составляют около 80% общей активности. Весьма характерна отраслевая направленность инвестиций ТНК. Как правило, они делают капиталовложения в отрасли обрабатывающей промышленности новых индустриальных стран и относительно развитых и развивающихся государств. В этом случае идет конкурентная борьба за инвестиции стран – получателей капитала. Для беднейших стран политика иная – ТНК считают целесообразным осуществлять там капиталовложения в добывающую промышленность, но главным образом наращивать товарный экспорт. В этом случае между корпорациями разворачивается жесткая конкурентная борьба за продвижение своих товаров на местные рынки.

Основа мирового господства ТНК – экспорт капитала и его эффективное размещение. Совокупные зарубежные инвестиции всех корпораций в настоящее время играют более существенную роль, чем торговля. ТНК контролируют треть производительных капиталов частного сектора всего мира, до 90% прямых инвестиций за рубежом. Прямые инвестиции ТНК за рубежом в середине 1990-х гг. превысили 3 трлн долл. При этом прямые инвестиции росли в три раза быстрее, чем инвестиции в целом, хотя первые все еще составляют примерно 6% годовых капиталовложений промышленно развитых стран.

Обладая огромными капиталами, ТНК активно действуют на международных финансовых рынках; их совокупные валютные резервы в несколько раз больше, чем резервы всех центральных банков мира вместе взятых. Перемещение 1–2% массы денег, находящихся в частном секторе, вполне способно изменить взаимный паритет национальных валют. ТНК часто рассматривают обменные валютные операции в качестве наиболее выгодного источника своих прибылей.

ТНК во все большей степени становится определяющим фактором для решения судьбы той или иной страны в международной системе экономических связей. Активная производственная, инвестиционная, торговая деятельность позволяет им выполнять функцию международного регулятора производства и распределения

продукции и даже, как считают эксперты ООН, содействовать экономической интеграции в мире.

ТНК вторгаются в сферы, которые традиционно считались областью государственных интересов, – делают вывод эксперты ООН в докладе ЮНКТАД о транснациональных корпорациях (1993 г.). Вместе с тем речь не идет о движении к полной интеграции мировой экономики под руководством ТНК. В действительности их деятельность ведет к интеграции, интернационализации только в тех границах, которые определены получением максимальной прибыли.

Отмечая положительные стороны функционирования ТНК в системе мирового хозяйства и международных экономических отношений, следует сказать о том, что до сих пор сохраняется озабоченность, связанная с их потенциально негативными последствиями в экономике тех стран, где они функционируют. К основным вопросам, вызывающим беспокойство, относятся:

- антиконкурентная практика, используемая иностранными филиалами;
- изменчивый характер инвестиционных потоков и связанные с ними платежи, наносящие вред платежным балансам;
- уклонение от налогов и недобросовестное трансфертное ценообразование филиалами иностранных компаний;
- противодействие реализации экономической политики тех государств, где ТНК осуществляют свою деятельность;
- перемещение загрязняющих окружающую среду производств и технологий;
- вытеснение местных фирм и сдерживание развития предпринимательской деятельности внутри страны;
- вытеснение местной продукции, технологий, бизнес-сообществ и деловых традиций с последующим вредным воздействием на социокультурную систему;
- уступки ТНК, особенно в зонах, работающих на экспорт, позволяющие им обходить трудовое законодательство и законодательство по защите окружающей среды;
- чрезмерное влияние на экономическую деятельность и процесс принятия решений с возможными негативными последствиями для промышленного развития и национальной безопасности.

Озвученные промышленно развитыми и развивающимися странами еще в прошлом, эти проблемы стали менее напряженными, но остаются еще достаточно серьезными, поэтому многие государства чувствуют необходимость в контроле над притоком прямых иностранных инвестиций и деятельностью иностранных филиалов. Наиболее важные из них связаны с антиконкурентной практикой ТНК, особенно по ограничению предпринимательства.

Послевоенная история западно-европейских стран, Японии, новых индустриальных стран Азии свидетельствует о том, что национальный капитал способен выдерживать конкуренцию с ТНК в том случае, если он сам структурируется в мощные финансово-промышленные образования (адекватные международным аналогам), способные проводить активную внешнеэкономическую политику.

Сегодня мир оказался на пороге нового передела, но не военно-политического, а экономического, где главными игроками будут уже не государства и даже не блоки стран, а ведущие ТНК крупнейших промышленно развитых государств. Ставками же являются новые рынки, технологии и сверхприбыли.

В целом ТНК – это достаточно сложный и постоянно развивающийся феномен в системе межхозяйственных связей, требующий постоянного внимания, изучения и международного контроля. Тем более что в на-

шей стране начинают возникать и развиваться крупные российские корпорации – финансово-промышленные группы, видящие свои перспективы в активной экспансии на внешних рынках. Во многом это связано с тем, что российские частные компании еще не развились до того, чтобы стать международными, транснациональными. Для иностранного же, прежде всего западного, капитала в России не созданы благоприятные юридические и экономические условия, что препятствует их массовой деятельности в нашей стране.

ЛИТЕРАТУРА

1. *Доклад* о мировом развитии 2005. Как сделать инвестиционный климат благоприятным для всех: Пер. с англ. М.: Весь Мир, 2005. 288 с.
2. *World Investment Report* 2004 // UN. New York; Geneva, 2005.

Статья представлена кафедрой мировой экономики экономического факультета Томского государственного университета, поступила в научную редакцию «Экономические науки» 3 июля 2006 г.