МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
Международный факультет управления
Кафедра экономики

Н.В. Андреева

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Методическое сопровождение курса

Томск
2012

РЕКОМЕНДОВАНО в печать методической комиссией кафедры экономики

Протокол № 6 от 28 августа 2012 г.

Методическое сопровождение курса предполагается использовать как вспомогательный материал к лекционным, семинарским и домашним занятиям при изучении вопросов структуры и развития мирового хозяйства и мировой валютно-финансовой с системы. Пособие содержит в сжатой форме основные понятия и информационный материал по темам курса, контрольные вопросы и практические задания к темам, список необходимых источников для освоения материала и выполнения практических заданий. Пособие разработано в соответствии с федеральным стандартом и программой специализации «Мировая экономика» на кафедре экономики Международного факультета управления ТГУ и предназначено для бакалавров очного и заочного обучения специальности «Экономист».

СОСТАВИТЕЛЬ – Андреева Наталья Викторовна,
ст. преподаватель

Рецензент – Шимширт Наталья Дмитриевна, канд. эконом. наук, доцент, зав. кафедрой экономики МФУ ТГУ

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение 4
1. Программа курса «Мировая экономика» 5
2. Тематический план курса 6
3. Основные источники информации 7
4. Тематическое сопровождение курса 11
Тема 1. Введение в мировую экономику 11
Тема 2. Субъективная структура мирового хозяйства 26
Тема 3. Ресурсный потенциал мировой экономики 66
Тема 4. Страновая структура мирового хозяйства и место России в МЭ 85
Тема 5. Глобальные проблемы современного мирового хозяйства 94
Тема 6. Основные направления и тенденции развития мирового хозяйства 98
5. Требования и примерные варианты контрольных работ 100
5.1. Требования к написанию и критерии оценки контрольной работы № 1 100
5.2. Примерные варианты контрольной работы № 2 103
6. Параметры оценки деятельности студента 106
7. Вопросы для зачета 107
8. Примерные темы курсовых работ 109

ВВЕДЕНИЕ

Вопрос эффективной для России интеграции в мировую экономику требует знания структуры, характеристики элементов мировой экономической системы, природы взаимосвязей между ними, повышает значимость и актуальность данных знаний в условиях динамичной интернационализации и глобализации мирового хозяйства и создавшихся благоприятных условий для восстановления статуса России в соответствии с возможностями страны. Целью изучения субъектной, ресурсной и страновой структуры мирового хозяйства является формирование фундаментального знания мировой экономической системы. Полученные знания лежат в основе и активно используются при изучении последующих курсов («Международные экономические отношения» и «Международные валютно-кредитные отношения»). Они дают возможность анализировать мировые экономические процессы, применять знания и опыт международной деятельности разных стран, ТНК, интеграционных объединений, рекомендации международных экономических организаций для эффективной реализации ресурсного потенциала страны, получении выгод от участия в мировом хозяйстве, повышении уровня экономического развития страны.

Курс «Мировая экономика» входит в блок специальных дисциплин, обеспечивает знание основ появления, развития и функционирования мирового хозяйства и мировых экономических процессов. В результате изучения данного курса студент должен усвоить историю возникновения и развития мировой экономики, структуру и характеристику субъектов мирового хозяйства, основы анализа ресурсного и странового потенциала мировой экономики, проблемы и тенденции развития мирового хозяйства в целом и России в частности. В результате изучения курса студент должен уметь исходя из анализа ресурсного потенциала любой страны оценить ее место и значение в мировой экономике, а исходя из оценки предпосылок и текущего состояния мировой экономики, уметь определять возможные направления развития мирового хозяйства, места и направлений повышения эффективности участия страны в нем.

1. ПРОГРАММА КУРСА «МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

1. Введение в мировую экономику. История становления мировой экономики. Формирование мировой экономики как науки. Понятие мировой экономики и трансформация его содержания в процессе развития мирового хозяйства. Понятие глобализации, интернационализации, регионализации, транснационализации, интеграции. Структура современного мирового хозяйства и его элементы. Основные теории мировой экономики. Основные показатели развития и статистика мировой экономики.

2. Структура мирового хозяйства по субъектам. Роль национальной экономики в системе мирового хозяйства и направления взаимодействия. Государственное регулирование международной экономической деятельности. Принципы и критерии классификации национальных экономик. ТНК в структуре мирового хозяйства. Международные интеграционные объединения. Экономические организации и их значение для национальной и мировой экономик.

3. Ресурсный потенциал мировой экономики. Краткая характеристика природно-ресурсного, трудового, финансового, отраслевого, предпринимательского, научного и информационно-технологического потенциала мировой экономики.

4. Страновая структура мирового хозяйства и место России в МЭ. Классификация стран, ее значение и параметры классификации. Основные группы стран мира, их краткая характеристика и роль в мировой экономике. Анализ места и роли России в мировом хозяйстве. Ресурсный потенциал и место России в общей структуре международной экономики. Россия в международном движении товаров и факторов производства. Участие РФ в интеграционных процессах и международных экономических организациях.

5. Глобальные проблемы современного мирового хозяйства. Современные глобальные проблемы развития мирового хозяйства. Угроза для развития мировой экономики. Методы решения. Участие международных организаций в их решении.

6 Основные направления и тенденции развития мирового хозяйства. Основные тенденции развития мирового хозяйства в XXI в.

2. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН КУРСА

Общий объем курса 64 часа. Из них: лекции – 20 ч, семинарские занятия – 12 ч, самостоятельная работа студентов – 32 ч. Зачет по итогам курса.

Тематический план курса

№	Название темы	Всего часов	Лекции	Семинары	Самост. работа
1	Введение в мировую экономику	12	4	2	6
1.1	История формирования мирового хозяйства				
1.2	Понятие и структура мирового хозяйства				
1.3	Теории мировой экономики				
1.4	Критерии анализа мировых экономических процессов				
2	Понятие и структура мировой экономики.	15	4	5	8
2.1	Национальная экономика как часть всемирного хозяйства			1	
2.2	ТНК			1	
2.3	Интеграционные объединения			2	
2.4	Международные экономические организации			1	
3	Ресурсный потенциал мировой экономики	16	6	2	8
3.1	Природно-ресурсный потенциал				
3.2	Трудовой потенциал				
3.3	Финансовый потенциал				
3.4	Отраслевой потенциал				
3.5	Информационный и информационный потенциал				
4	Страновая структура мирового хозяйства и место России в МЭ	16	4	2	8
4.1	Классификация стран, ее значение и параметры дифференциации			1	
4.2	Характеристика групп стран			1	
5	Глобальные проблемы современного мирового хозяйства	4	1	1	2
6	Основные направления и тенденции развития мирового хозяйства	1	1		
Итого		**64**	**20**	**12**	**32**

3. ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ

Учебники:

1. Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / пер. с англ. ; под ред. А.Г. Медведева. СПб. : Питер, 2006. 1088 с. (НБ ТГУ, ч/з)

2. Международные экономические отношения : учебник для вузов по экономическим специальностям : по специальности экономики и управления (080100) / В.Е. Рыбалкин, Ю.А. Щербанин, Л.В. Балдин и др. ; под ред. В.Е. Рыбалкина. 8-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2009. 591 с. (НБ ТГУ, абонемент)

3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : [по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение» / В.В. Алексеев, Э.П. Бабин, А.И. Бельчук и др.] ; под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (ун-т) МИД РФ. М. : Магистр, 2010. 653 с. (НБ ТГУ, ч/з)

4. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : в 2 ч. / под ред.чл.-корр. РАН, д-ра экон.наук, проф. Р.И. Хасбулатова. М. : Гардарики, 2006. (НБ ТГУ, ч/з)

5. Мировая экономика и международный бизнес : экспресс-курс : [учебник : для студентов, обучающихся по специальности «Мировая экономика» / В.В. Поляков, Р.К. Щенин, Ю.Л. Адно и др.] ; под общ. ред. В.В. Полякова, Р.К. Щенина ; Гос. ун-т управления. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Кнорус , 2010. 278 с (НБ ТГУ, ч/з)

6. Мировая экономика : учебник / под ред. А.С. Булатова. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Экономистъ, 2007. 860 с. (НБ ТГУ, абонемент)

7. Мировая экономика: учебник : [для студентов, обучающихся по специальностям 080105 (060400) «Финансы и кредит», 080102 (060600) «Мировая экономика», 080107 (351200) «Налоги и налогообложение», 080109 (060500) «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / А.А. Абалкин, А.А. Галазов, О.Н. Кабанов и др.] ; под ред. Б.М. Смитиенко. М. : Юрайт [и др.], 2009. 580 [1] с. (НБ ТГУ, ч/з)

8. Смитиенко Б.М. Международные экономические отношения : учебник : [для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Мировая экономика» / Б.М. Смитиенко, Л.И. Комиссарова, Н.В. Лукьянович и др.] ; под ред. Б.М. Смитиенко. 2-е изд. М. : ИНФРА-М, 2012. 526 [1] с.

9. Хасбулатов Р.И. Международные экономические отношения: учебник для бакалавров. М. : Юрайт, 2012. 910 с. (НБ ТГУ, ч/з)

10. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика : учебник для бакалавров. М. : Изд-во Юрайт, 2012. 884 с. (НБ ТГУ, ч/з)

Дополнительная рекомендуемая учебная литература:

11. Абрамов В.Л. Мировая экономика. М. : Дашков и Ко, 2010. 309 с.

12. Абрамов В.Л. Мировая экономика : учеб. пособие : [для студентов и слушателей экономических специальностей]. 6-е изд., перераб. М. : Дашков и Ко, 2010. 309 с.

13. Алексеев И.С. Внешнеэкономическая деятельность. М. : Дашков и Ко, 2010. 302 с. : ил.

14. Глобальное экономическое регулирование : учебник : [для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Мировая экономика» / В.Н. Зуев, Н.Е. Злоказова, Т.А. Мешкова и др.] ; под ред. В.Н. Зуева ; Гос. ун-т Высшая шк. экономики (ГУ ВШЭ). М. : Магистр , 2011. 573 [1] с. : ил., табл.

15. Даниленко Л.Н. Мировая экономика. М. : Кнорус, 2010. 318 с. : ил., табл.

16. Ивасенко А.Г. Мировая экономика [учебное пособие для студентов высшего профессионального образования, обучающихся по экономическим специальностям]. М. : Кнорус, 2010. 636, [4] с. : рис., табл. ; 22 см

17. Киреев А.П. Международная экономика : учебное пособие для вузов : в 2 ч. М. : Междунар.отношения, 1999. 488 с.

18. Спиридонов И.А. Мировая экономика учебное пособие для вузов. М. : ИНФРА-М, 2010. 271 [1] с. : ил.

19. Суэтин А.А. Международные валютно-финансовые и кредитные отношения. Серия: Высшее образование. М. : Феникс, 2010. 416 с.

20. Ткаченко А.А. Международная экономическая интеграция : лекция / Российская акад. гос. службы при Президенте Российской Федерации. М. : Изд-во РАГС, 2010. 49 с. : табл.

21. Халевинская Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения. М. : Магистр [и др.], 2011. 364 [1] с. табл., рис.

22. Шмелев В.В. Глобализация мировых валютно-финансовых рынков монография. М. : Проспект, 2010. 196 [1] с.: ил.

Журналы:

1. Азия и Африка сегодня.

2. Банковские услуги.
3. Банковское дело.
4. Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика.
5. Вопросы экономики.
6. Восток = Oriens: афро-азиатские общества: история и современность.
7. Деньги и кредит.
8. Европа.
9. Инвестиции в России.
10. Латинская Америка.
11. Маркетинг.
12. Международная жизнь.
13. Менеджмент в России и за рубежом.
14. Мировая экономика и международные отношения.
15. Наш современник.
16. Обозреватель.
17. Общество и экономика.
18. Проблемы прогнозирования.
19. Проблемы теории и практики управления.
20. Регионология.
21. Российский внешнеэкономический вестник.
22. Российский экономический журнал.
23. Российское предпринимательство.
24. Россия в глобальной политике.
25. Россия и современный мир.
26. США – Канада: экономика, политика, культура.
27. ЭКО.
28. Экономика и управление в зарубежных странах.
29. Экономист.
30. Экономическое развитие России.

Официальные сайты:

Международные экономические организации

1. http://www.apec.org – ОПЕК.
2. http://www.gatt.org – ГАТТ.
3. http://www.imf.org – МВФ.
4. http://www.oecd.org – ОЭСР.
5. http://www.un.ru – ООН.
6. http://www.worldbank.org – Всемирный банк.

7. http://www.wto.ru – ВТО.

8. http://www.unctad.org – ЮНКТАД.

9. http: //www.afdb.org – Африканский банк развития

10. http://www.adb.org – Азиатский банк развития.

11. http://www.bis.org – Банк международных расчетов.

12. http://www.clubdeparis.org – Парижский клуб кредиторов.

13. http://www.ebrd.org/ru – Европейский банк реконструкции и развития.

14. http://www.finec.ru/rus/parts/sbio-site/resource/putevod/trade/international.html – официальные сайты международных экономических организаций.

15. http://www.iadb.org – Межамериканский банк развития.

16. http://www.ifc.org – сайт Международной финансовой корпорации.

Интеграционные объединения

17. http://europa.eu.int – ЕС.

18. http://www.aseansec.org – АСЕАН.

19. http://www.whitehouse.gov/WH/Publications/html/nafta.html – НАФТА.

Российские организации

20. http://www.gks.ru – Федеральная служба государственной статистики.

21. http://www.cisstat.com/rus/index.htm – Стат. комитет стран СНГ.

22. http://www.mid.ru – МИД РФ.

23. http://www.ln.mid.ru – международные структуры РФ.

24. http://www.micex.ru – ММВБ (московская валютная биржа).

25. http://www.imemo.ru – Институт мировой экономики и междун. отношений.

26. http://www.imeb.ru – Институт мировой экономики и бизнеса.

27. http://www.vniki.ru – ВНИКИ (Всеросс. науч.-исслед. конъюнкт. институт).

28. http://www.beafnd.org – Бюро экономического анализа.

Электронные журналы и статьи

29. http://asiainfo.narod.ru – азиатский сетевой журнал.

30. http://www.expert.ru – Журнал Эксперт.

31. http://www.economist.com – Журнал The Economist.

32. http://www.vavt.ru/www/publish.nsf/by_id/journal – Российский внешнеэкономический вестник.

4. ТЕМАТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ КУРСА

Тема 1. Введение в мировую экономику

Вопросы темы:

1. История формирования мирового хозяйства.
2. Понятие и структура мирового хозяйства.
3. Теории мировой экономики.
4. Критерии анализа мировых экономических процессов.

1. История формирования мирового хозяйства. Развитие МЭ началось с международного обмена товарами между странами и развивалось в 3 этапа:

I. Период зарождения мирового хозяйства – с VII–VIII вв. н.э. до XV в.

В древневосточных и античных государствах купцы совершали весьма далекие путешествия. Однако, несмотря на развитие торговли:

✓ хозяйство древних государств было в основном натуральным, замкнутым. Главными отраслями производства были земледелие и скотоводство;

✓ экономические зоны были слабо связаны между собой и разделены промежуточными пространствами.

В VII–VIII вв. произошло потепление климата, что способствовало снижению распространения эпидемий и повышению хозяйственного и демографического развития.

Характерные черты:

1) разный уровень развития ремесла и земледелия разных народов стимулировал обмен продукции менее развитых (скот, лес, металлы) на продукцию более развитых с более высокой степенью обработки;

2) недифференцированное внутреннее производство древних народов в силу его ресурсоемкости также стимулировали обмен;

3) улучшение климатических условий и увеличение населения стимулировали поиск новых территорий и путешествия;

4) увеличение спроса в результате роста населения вело к развитию производительных сил, технологий и совершенствованию производства, разделению труда и углублению экономических связей.

II. Период развития мирового хозяйства – с сер. XV до нач. XX в.

Развитие мирового хозяйства связано в первую очередь с Великими географическими открытиями XV–XVII вв. и с мощным развитием производительных сил в отдельных странах Запада в конце XIX в. в результате промышленного переворота (конец XVIII – первая половина XIX вв.).

Характерные черты:

1) Открытие неизвестных стран и континентов, установление постоянных торговых путей способствовали быстрому развитию торговли между странами.

2) Мореплавание позволило установить экономические связи между континентами, а колонии стали использоваться в качестве хозяйственной периферии европейских стран и послужили основой расширения мирового обмена.

3) Западноевропейские потребители восточных товаров ищут пути избавления от зависимости от арабской, турецкой, итальянской монополии в поставках восточных товаров в Европу. Однако у Европы отсутствовали товары, которые были способны конкурировать на рынках Азии с местной продукцией. Восточные страны превосходили западные и по потенциалу рабочей силы. Но со второй половины XV в. Западная Европа начинает догонять страны Востока. В связи с резким ростом промышленности и торговли в XV в. Европе не хватает платежных средств – золота и серебра. Из открытых земель в Европу было вывезено огромное количество золота и серебра.

4) Великие географические открытия и колониальная экспансия стимулировали спрос на товары и услуги со стороны иноземных купцов и создали предпосылки для международного разделения труда (МРТ)[1]. Развитие МРТ закладывает материальные основы формирования и последующего динамичного развития мирового рынка[2].

---

[1] *МРТ* – специализация отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми они обмениваются между собой. Проявляется в международной специализации и кооперации. До промышленного переворота МРТ базировалось на различиях в наделенности стран природными ресурсами: климатом, почвами, недрами, водными и лесными ресурсами и т.д. Затем усиливается специализация, основывающаяся на различиях в наделенности стран остальными факторами производства – капиталом, трудом, предпринимательскими способностями, знаниями. Именно это сегодня во многом определяет, на производстве каких товаров и услуг для мирового рынка специализируется страна.

[2] *Мировой рынок* – единое общемировое рыночное пространство, в котором перемещаются товары, услуги и факторы производства между странами.

5) Расширение мирохозяйственных связей сопровождалось зарождением международного кредита.

6) В результате промышленного переворота в отдельных странах Запада наблюдается мощное развитие производительных сил: рост выпуска продукции, расширение товарообменных операций. Все это способствует дальнейшему оформлению мирового хозяйства и интернационализации производства.

7) На мировом рынке доминировали товары, но одновременно широко продавались и некоторые виды услуг фрахтовые, банковские, биржевые.

8) Сложившаяся к началу XX в. мировая хозяйственная система состояла из промышленно развитых капиталистических (индустриальных) стран и огромной массы аграрно-сырьевых колониальных и зависимых стран.

9) Основными экспортными рынками в конце XIX – начале XX вв. становятся индустриальные страны. Доминирующее положение занимала Европа – 66,7% всего экспорта в 1870 г. На развивающиеся страны приходилось около 20%. Торговля с колониями не занимала большого места в экономике западных стран и составляла около 15% всего экспорта.

10) В товарной структуре мировой торговли преобладали сырьевые товары (1890 г. – 68%, 1913 г. – 62,5%).

11) Торговая политика в начале XX в. характеризовалась *протекционизмом.*

12) Закономерности развития развитых стран стали определять основные направления мирохозяйственных отношений, импульсы экономического развития мировой экономики.

III. Период становления мирового хозяйства – нач. XX в. – наст. время.

Характерные черты:

1) Первая мировая война и революция в России положили начало дезинтеграции хозяйства стран и общей неустойчивости экономических связей. Перевод национальных экономик на военные рельсы, физическое уничтожение огромных производственных и людских ресурсов в ходе войны, экономическое разграбление захваченных территорий нарушили прежние хозяйственные связи, привели к сокращению душевого дохода в мире в целом. Революция 1917 г. создала альтернативу развитию капитализма и внесла в мировой порядок принцип биполярности.

2) 20–30-е гг. XX в. характеризовались кризисными явлениями: снижение темпов роста экспорта товаров и капитала, разрыв мирохозяйственных связей в целом. За 1913–1929 гг. валовой мировой продукт (ВМП) практически не увеличился, темпы мирового экспорта резко упали. Экономический кризис вызвал сильные тенденции к автаркии[3], привел к общему снижению экспорта товаров в мировом хозяйстве, усилил значение национальных сфер производства и сбыта.

3) В период послевоенной реорганизации мирового хозяйства в 40–80-е гг. XX в. сформировалась мировая социалистическая система хозяйства. В основу внешнеэкономических связей социалистических стран был положен не экономический, а политический акцент. При всей обособленности мирового социалистического хозяйства экономические потребности социалистических и капиталистических стран обеспечивали поддержание внешнеэкономических отношений.

4) В результате распада мировой социалистической системы в 90-х гг. XX в. и рыночных преобразований в бывших социалистических странах мировое хозяйство начинает приобретать черты единого, целостного образования. Этот этап сопровождается активизацией сотрудничества между всеми странами, что приводит к сближению их политических и экономических структур.

2. Понятие и структура мирового хозяйства.

Мировая экономика (мировое хозяйство) – наука, изучающая совокупность национальных хозяйств динамично развивающихся на базе расширения и углубления международных связей в их единстве на базе глубокого знания составляющих.

Мировая экономика в широком смысле – это сумма всех национальных экономик мира, в узком — совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром. Однако различие между двумя определениями становится все менее заметным.

Предмет мировой экономики:

1) комплекс связей и взаимосвязей между элементами системы мировой экономики (рис. 1);

2) особенности формирования спроса и предложения на товары и факторы производства на мировом рынке;

[3] **Автаркия (автархия)** – удовлетворение потребностей страны внутренним производством, политика самообеспечения.

3) закономерности взаимодействия хозяйствующих субъектов в процессе международных экономических отношений.

Мировое хозяйство является сложной системой.

Система мирового хозяйства – это механизм, главными частями которого являются национальные экономики, транснациональные корпорации, интеграционные объединения, международные экономические организации. Их деятельность базируется на ресурсном потенциале стран. От эффективного использования последнего зависит уровень развития страны и ее место в мировой страновой структуре (рис. 1).

Транснациональные корпорации (ТНК) – предприятия, для которых полем деятельности (торговой, промышленной, финансовой) является весь мир, которые осуществляют свою деятельность больше, чем в одной стране (General Electric, Toyota, Nestle, McDonalds, British Petroleum)[4].

Региональные интеграционные объединения – хозяйственные группировки, созданные на основе глубоких и устойчивых связей между фирмами стран участниц для регулирования интеграционных процессов, существуют в разных частях света (ЕС, НАФТА, МЕРКОСУР, АСЕАН, СНГ).

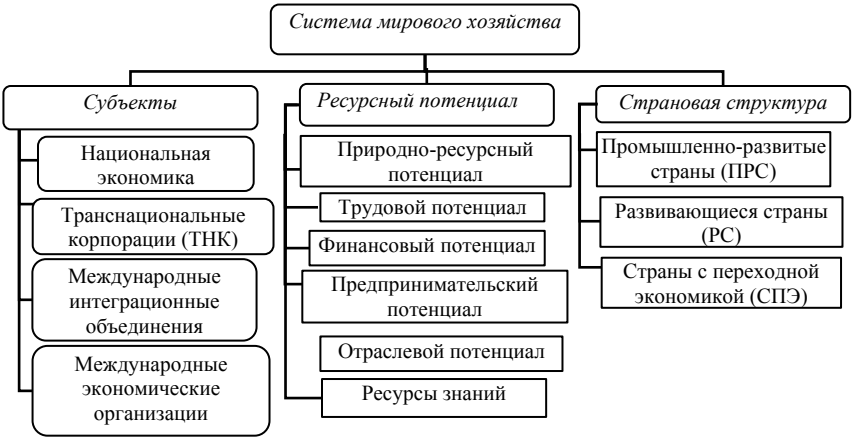


Рис. 1. Система мирового хозяйства

[4] Информацию о ведущих ТНК можно найти в ежегодном отчете ЮНКТАД «Отчет о мировых инвестициях» (World Investment Report), официальный сайт: http://www.unctad.org

В послевоенные годы резко возросло количество *международных экономических организаций* – институты, объединяющие усилия стран для решения мировых проблем, и достижения целей мирового сообщества, которые создаются на основе договоров и соглашений между их учредителями (ООН, МВФ, Группа Всемирного банка, ВТО, ОЭСР, ОПЕК, Международная торговая палата). Они принимают активное участие в регулировании международных экономических отношений, являясь самостоятельной частью механизма всемирного хозяйства. Главным поприщем их деятельности становится решение глобальных проблем, отягощающих развитие многих стран мира и которые решить в одиночку часто невозможно.

Взаимосвязи между элементами мирового хозяйства оформляются *международными экономическими отношениями* (МЭО) и реализуются на *мировом рынке*.

Международные экономические отношения (внешнеэкономические связи, мирохозяйственные связи) – экономические отношения между хозяйствующими субъектами разных стран (в т.ч. подразделениями ТНК, интеграционными объединениями, в рамках международных экономических организаций) по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг, а также механизм реализации этих связей.

Коренная причина возникновения и развития международных экономических отношений – это различия в наделенности стран факторами производства (экономическими ресурсами), что, с одной стороны, ведет к международному разделению труда (МРТ), а с другой стороны, – к перемещению этих факторов между странами.

Международное разделение труда (МРТ). Вследствие разной наделенности факторами производства хозяйствующие субъекты специализируются на производстве ограниченного набора продукции. При этом они достигают высокой производительности труда в ее изготовлении, но одновременно вынуждены обмениваться этой продукцией для удовлетворения своих потребностей.

Движение факторов производства. Суть процесса движения факторов производства – экспортировать имеющиеся в изобилии и импортировать недостающие факторы производства.

Международное движение факторов производства зависит от:

- ✓ спроса и предложения этих факторов в разных странах;
- ✓ от их мобильности;

✓ барьеров на пути движения факторов.

Бедные капиталом страны активно привлекают его из-за рубежа, избыточная для одних стран рабочая сила стремится найти себе применение в других странах, государства с развитой наукой вывозят технологию туда, где такой собственной технологии нет. Объем международного движения факторов производства вполне сопоставим с объемом международной торговли.

Формы международных экономических отношений:

1) *МРТ.*

2) *Международная кооперация производства* – совместная скоординированная долговременная производственно-экономическая и научно-техническая деятельность предприятий разных стран, основанная на разделении производственно-сбытовых программ, равном и взаимовыгодном сотрудничестве.

3) *Международная торговля товарами и услугами.* Природные ресурсы немобильны и участвуют в мирохозяйственных связях через международную торговлю изготовленной на их основе продукции.

4) *Международное движение капитала и зарубежных инвестиций.*

5) *Международная миграция рабочей силы*[5] – переселение трудоспособного населения из одних государств в другие, вызванное причинами экономического и иного характера.

6) *Международная торговля знаниями (международная передача технологии, научно-технический обмен),*

7) *Международные валютно-финансовые и кредитные отношения* – являются производными от международной торговли и движения факторов производства (особенно капитала), но приобрели большую самостоятельность в современном мировом хозяйстве.

8) *Международная экономическая интеграция (МЭИ)* – процесс срастания близких по уровню развития экономик в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых связей.

9) *Деятельность международных экономических организаций.*

Мировой рынок – сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторов производства.

---

[5] Предпринимательские способности перемещаются обычно вместе с капиталом, рабочей силой и знаниями (технологией) и поэтому обычно не фигурируют как самостоятельная форма международных экономических отношений.

3. Теории мировой экономики.

1. Теории стадий развития:

1) Теория стадий экономического роста (Уолт Ростоу – 1960 г. – «Стадии экономического роста: некоммунистический манифест»): 5 стадий:

а) традиционное общество (до конца феодализма);

б) период создания предпосылок для подъема – изменения в 3 сферах: сельском хозяйстве, транспорте, внешней торговли;

в) подъем (сдвиг, взлет, промышленная революция) – до нескольких десятков лет:

1) увеличение темпов капитальных вложений,

2) увеличение выпуска продукции на душу населения

3) быстрое внедрение новой техники небольшой лидирующей группой отраслей;

г) движение к зрелости – длительный этап технического прогресса:

1) развиваются процессы урбанизации,

2) увеличивается доля квалифицированного труда,

3) руководство промышленностью переходит к профессиональным менеджерам;

д) период высокого массового потребления

е) Духовное развитие (в более поздней редакции 1971 г.)

Критерии выделения: технико-экономические характеристики: уровень развития техники, отраслевая структура и т.д.

2) *Теория единого индустриального и нового индустриального общества (*Раймонд Арон, Эллюль, Джон Гелбрейт). Последний автор выделял в экономике 2 сектора: планирующая система (крупные корпорации) и рыночная система (мелкие фирмы).

3) Т*еория постиндустриального общества* – позволили преодолеть разрыв культуры и религии.

А) Концепция постиндустриального общества Даниела Белла – рассматривает экономические особенности общества после завершения индустриализации. 5 признаков ПО:

1. Переход от производства товаров к производству услуг.

2. Преобладание профессиональных специалистов и техников.

3. Ведущая роль теоретического знания.

4. Ориентация на контроль над технологией.

5. Интеллектуальная технология – помощь в принятии решений.

Б) Теория супериндустриализма Алвина Тоффлера («Третья волна» 1980 г.) – переход к ПО объясняется последовательной сменой «волн перемен» в процессе исторического развития:

1. Аграрная волна цивилизации.

2. Планетарные перемены (с конца XVII в.).

3. 3-я волна (с конца XX в. ее приближение).

2. Теории единой цивилизации и столкновения цивилизации – рассматривает вопросы типологии стран мира в будущем.

1) *Теория единой цивилизации* – постепенное движение всех стран мира к либеральной демократии (Френсис Фукуяма) – при достижении ее всеми странами мира наступает единство мира и «конец истории».

2) *Теория столкновения цивилизации* (Сэмуэл Хантингтон) – будущий мир представляет собой совокупность 8 цивилизаций. Результат: усиление многополярности:

1) Западная.

2) Исламская.

3) Индуистская.

4) Китайская.

5) Японская.

6) Православная.

7) Африканская.

8) Латиноамериканская.

В каждой группе выделяются страны-лидеры, воплощающие цивилизации. Рассматриваются культурные, политические аспекты, но снижается доминирующая роль западных стран и растет доля азиатских.

Прочность и устойчивость экономических связей (в т.ч. перспективы интеграционного развития) зависит от того, принадлежат страны к одной или разным цивилизациям.

3) *Теория упадка империй (Пол Кеннеди «Возвышение и упадок великих держав»)* – падение великих держав объясняется их экономическим перенапряжением: большие суммы на их содержание, огромные военные расходы, которые отвлекают их из экономики, что ведет к экономическому упадку.

4. Критерии анализа мировых экономических процессов. Каждый этап развития национальной экономики и всего мирового сообщества вносит изменения в состав его основных показателей, таких как уровень экономического развития страны, ее участие в мировом хозяйстве, динамика и состояние мировой экономики и т.д.

Для получения объективных результатов анализа мировых экономических процессов необходима единая система международных сравнений экономических показателей. Такой системой стала СНС, являющаяся международным универсальным измерителем. Именно она позволила преодолеть трудности в сопоставлении мировой статистической информации, которые тормозили деятельность ООН не позволяя составить ясное представление о мировом экономическом и социальном развитии.

Основа СНС заложена в 1952 г. на опыте применения национальных счетов в США и Великобритании.

СНС – унифицированная схема взаимосвязанных статистических показателей, характеризующих макроэкономические процессы (производства, распределения и использования национального дохода) в рамках отдельной страны. Представляет собой определенный набор счетов и таблиц. Охватывает абсолютно все технические операции и все ресурсы, которыми располагает экономика.

В СНС отражаются компоненты внешнеэкономических операций, деятельность резидентов и нерезидентов и проч. показатели, участвующие в социально-экономической характеристике стран

Основные показатели, характеризующие мировые экономические процессы

1) МВП (мировой валовой продукт, геопланетарный валовой продукт (ГВП)) – выражает общий объем конечных товаров и услуг, произведенных на территории всех стран мира независимо от национальной принадлежности действующих там предприятий за определенный период времени. Не рассчитывается в рамках СНС, но представляет сумму национальных ВВП стран. ВВП является центральным показателем СНС.

Ведущими показателями при анализе уровня экономического развития являются показатели *ВВП/ВНП на душу населения***.** Они положены в основу международных классификаций, подразделяющих страны на развитые и развивающиеся[6].

[6] ППС – соотношение между национальными валютами по их покупательной способности, посредством учета цен на широкий набор товаров и услуг (как торгуемые, так и неторгуемые) в разных странах. По методологии ООН в корзину входят: 3 000–5 000 основных потребительских товаров и услуг, 600–800 основных инвестиционных товаров и 16 типичных строительных объектов, к.п. в USD. ВВП на душу населения по ППС (соотношение между национальными валютами по их покупательной способ-

2) Отраслевая структура национальной экономики. Ее анализ проводится на основе показателя *ВВП по отраслям* – первичный, вторичный, третичный секторы.

Учитывается соотношение между крупными народнохозяйственными отраслями материального и нематериального производства (сфера услуг) по удельному весу отдельных отраслей обрабатывающей промышленности в экономике страны.

Исследуется структура отдельных отраслей по удельному весу в ней отраслей, обеспечивающие научно-технический прогресс.

Анализируется удельный вес крупных хозяйственных комплексов: топливно-энергетического, агропромышленного, строительного, военно-промышленного и др.

Например, количество машиностроительных отраслей и производств в индустриально развитых странах мира достигает 150–200 и более, и лишь 10–15 – в странах с относительно низким уровнем экономического развития.

3) Производство основных видов продукции (уровень развития отдельных отраслей). Позволяют судить о возможностях удовлетворения потребностей страны в основных видах продукции.

Основные показатели:

– производство электроэнергии на душу населения. Электроэнергетика лежит в основе развития всех видов производств, и, следовательно, за этим показателем скрываются и возможности технического прогресса, и достигнутый уровень производства, и качества товаров, и уровень услуг и т.п. Соотношение по этому показателю в настоящее время между развитыми странами и наименее развитыми составляет 500:1, а иногда и более;

– выплавка стали и производство проката, металлорежущих станков, автомобилей, минеральных удобрений, химических волокон, бумаги и ряда иных товаров;

ности) на 2010 г. составляет: страны с низким уровнем доходов – менее 1 005 долл. в год, с уровнем дохода ниже среднего: от 1 006 до 3 975 долл. в год, со средним уровнем доходов: от 3 976 до 12 275 долл. в год, с высоким уровнем доходов: от 12 276 и более. Однако, например, в группе развивающихся стран (с высоким уровнем доходов) есть страны с ВВП на душу населения 21 000 долл. (ОАЭ), однако по совокупности других показателей (отраслевая структура экономики, производство основных видов продукции на душу населения и др.) такие страны не могут быть отнесены к категории развитых, ведь оценка уровня развития – комплексная, поэтому по одному показателю судить некорректно.

– производство на душу населения основных видов продуктов питания: зерна, молока, мяса, сахара, картофеля и др.;

– производство на душу населения непродовольственных товаров: тканей, одежды, обуви, трикотажа и др.;

– показатели наличия или производства на 1000 человек населения или на среднестатистическую семью ряда товаров длительного пользования: холодильников, стиральных машин, телевизоров, легковых автомобилей, видеоаппаратуры, персональных компьютеров и др.

4) Уровень и качество жизни населения.

Характеризуется структурой ВВП по использованию, особенно конечного потребления – личных потребительских расходов. Большая доля в потреблении товаров длительного пользования и услуг свидетельствует о более высоком уровне жизни населения и, следовательно, более высоком общем уровне экономического развития страны.

Анализ уровня жизни населения обычно сопровождается анализом следующих показателей:

– двух взаимосвязанных показателей *потребительской корзины и прожиточного минимума*;

– *состояния трудовых ресурсов* (средняя продолжительность жизни, уровень образования населения, потребление на душу населения основных продуктов питания в калориях, в протеиновом содержании, уровень квалификации трудовых ресурсов, численность учащихся и студентов на 10 тыс. человек населения, доля расходов на образование в ВВП);

– *развития сферы услуг* (число врачей на 10 тыс. человек населения, число больничных коек на 1 тыс. человек населения, обеспеченность населения жильем, бытовыми приборами и т.п.).

В мировой практике используется *индекс общественного развития* страны – объединяет в себе многие экономические и социальные показатели: образовательный уровень населения, продолжительность жизни, рабочей недели и др. А также индекс гуманитарного развития (HDI).

5) Показатель экономической эффективности.

В наибольшей степени характеризует уровень экономического развития, так как показывает качество, состояние и уровень использования основного и оборотного капитала страны, трудовых ресурсов.

Важным условием при анализе этой группы показателей является необходимость рассмотрения их не по отдельности, а в связи друг с другом. Так, высокая производительность труда может быть достиг-

нута ценой чрезмерной интенсификации труда либо огромных капитальных затрат и материальных ресурсов.

Поэтому каждый из основных показателей функционирования экономики страны, как правило, детализируется и анализируется с помощью частных показателей, отражающих влияние различных факторов на основной. Например, производительность труда повышается под влиянием изменений в технике и технологии; качестве рабочей силы (квалификация, состояние здоровья, половозрастной состав); качестве используемых оборотных средств; спросе; государственном регулировании; перераспределении ресурсов капитала в стране и т.д.

б) Активность в мировой торговле. Наиболее распространенными являются показатели, характеризующие активность страны в мировой торговле:

а) экспортная квота, т.е. отношение объема экспортируемых товаров и услуг к ВВП/ВНП; на уровне отрасли – это удельный вес всех экспортируемых отраслью товаров и услуг в их общем объеме;

б) Импортная квота.

в) структура экспорта, т.е. соотношение или удельные веса экспортируемых товаров по видам и степени их переработки. Структура экспорта позволяет выделить сырьевую или машинно-техническую направленность экспорта, роль страны в международной отраслевой специализации. Так, высокий удельный вес продукции обрабатывающих отраслей в экспорте страны, как правило, свидетельствует о высоком научно-техническом и производственном уровне отраслей, продукция которых идет на экспорт;

г) структура импорта, особенно соотношение объемов ввозимого в страну сырья и готовой конечной продукции. Этот показатель наиболее ясно показывает зависимость экономики страны от внешнего рынка и уровень развития отраслей национальной экономики;

д) сравнительное соотношение доли страны в мировом производстве ВВП/ВНП и ее доли в мировой торговле. Так, если доля страны в мировом производстве какого-либо вида продукции: автомобилей, компьютеров, телеаппаратуры и др. составляет 10%, а ее доля в международной торговле этим товаром – 1–2%, то это может означать несоответствие производимых товаров мировому уровню качества как следствие низкого развития этой отрасли.

7) Показатели вывоза капитала (международного движения капитала):

а) в объеме зарубежных инвестиций (активов) данной страны и его соотношении с национальным богатством страны. Страна с высоким уровнем экономического развития имеет большие возможности вложения капитала в экономику др. стран;

б) в соотношении объема зарубежных прямых инвестиций данной страны с объемом иностранных прямых инвестиций на ее территории. Это соотношение характеризует развитие международных интеграционных процессов и тесно связано с эффективностью функционирования и уровнем развития национальной экономики стран — субъектов инвестирования капитала;

в) в объеме внешнего долга страны и его соотношении с ВВП/ данной страны.

План семинарского занятия № 1

Сущность и структура мировой экономики

1. Какова структура современного мирового хозяйства?
2. Что представляет собой процесс глобализации и как проявляется?
3. Почему мировую экономику называют глобальной?
4. Каковы причины глобализации? Какие мотивы лежат в основе ее развития? Оцените их положительные и отрицательные стороны.
5. Является ли глобализация благом, или несет угрозу?
6. Транснационализация, интернационализация, регионализация, глобализация: общее и особенное?
7. Назовите отечественные и иностранные статистические источники, в которых содержится информация по уровню и тенденциям развития мировой экономической системы?

Литература

1. Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / пер. с англ. ; под ред. А.Г. Медведева. СПб. : Питер, 2006. 1088 с. Гл. 1.

2. Международные экономически отношения: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [В.Е. Рыбалкин и др.] ; под ред. В.Е. Рыбалкина. 6-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2007. 591 с. Гл. 1.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : в 2 ч. / под ред. чл.-корр. РАН, д-ра экон. наук, проф. Р.И. Хасбулатова. М. : Гардарики, 2006. Ч. 1, раздел I, гл. 1–2.

4. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник : [для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение»] / [В. В. Алексеев и др.] ; под ред. А.С. Булатова и Н.Н. Ливенцева ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (университет) МИД РФ. Изд. с обновлениями. М. : Магистр, 2010. 653 [1] с. Гл. 1–3.

5. Мировая экономика и международный бизнес : учебник / кол. авт. ; под общ. ред. д-ра экон. наук., проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук., проф. Р.К. Щенина. 3-е изд., стер. М. : КНОРУС, 2006. 656 с. Гл. 1, с. 17–45.

6. Мировая экономика : учебник / под ред. проф. А.С. Булатова. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Экономистъ, 2007. 860 с. Раздел I. гл. 1, 2 (п. 2.1., 2.4.), гл. 7.

7. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика : учебник для бакалавров. М. : Юрайт, 2012. 884 с. Раздел I.

Дополнительная литература:

1. Глобализация мирового хозяйства : учебное пособие: [для студентов высших учебных заведений, обучающихся по экономическим специальностям] / МГУ им. М. В. Ломоносова, экон фак. ; под ред. М.Н. Осьмовой, А.В. Бойченко. М. : ИНФРА-М, 2011. 374 с.

2. Климовец О.В. Интернационализация и транснационализация факторов производства объективная основа развития мировой экономики // Экономические науки. 2009. № 56. С. 349–352. URL: http://elibrary.ru

3. Мещерякова Е.В. Регионализация в мировом хозяйстве как следствие глобализации // Школа университетской науки: парадигма развития. 2010. № 1–2. С. 82–87. URL: http://elibrary.ru

4. Фаминский И.П. Глобализация – новое качество мировой экономики : учебное пособие. М. : Магистр: ИНФРА-М, 2010. 396 с.

5. Харченко Н.В. Современные методы и методики оценки глобализованности экономики регионов // Региональная экономика: теория и практика. 2010. № 21 (156). С. 19–28.

Тема 2. Субъективная структура мирового хозяйства

Вопросы темы:

1. Национальная экономика (НЭ) как часть мирового хозяйства (МХ).
2. Транснациональные корпорации (ТНК).
3. Международные интеграционные объединения (МИО).
4. Международные экономические организации (МЭО).

1. Национальная экономика как часть мирового хозяйства. Природа участия НЭ в МХ определяется уровнем ее открытости.

Открытая экономика – это такое национальное хозяйство, где иностранным хозяйствующим субъектам открыт доступ на большинство рынков и в большинство отраслей и сфер.

Положительные моменты открытости:

1) чем выше уровень внешнеэкономического либерализма, тем выше темпы экономического роста;

2) открытость позволяет стране специализироваться на производстве той продукции, в которой она имеет сравнительные преимущества, обеспечивая наилучшее и эффективное размещение ресурсов и производств в МЭ;

3) внешнеэкономические связи (ВЭС) усиливают благоприятную конъюнктуру в периоды подъемов экономики, стимулируют НТП в стране, ведут к снижению издержек и улучшению качества выпускаемой продукции;

4) новые возможности развития и решения проблем: изменение общего объема ресурсов, усиление возможностей заимствования знаний;

5) наибольший выигрыш получают конкурентоспособные ТНК, утвердившиеся экспортные компании за счет расширения рынков сбыта и эффекта масштаба - снижения издержек и увеличения прибыли.

Отрицательные моменты открытости:

1) полное открытие национальных рынков способно разрушить хозяйственную структуру, сделав неконкурентоспособными ряд производств, что может привести к вымыванию целых отраслей, увеличению зависимости от внешней торговли;

2) усиление экономических трудностей в периоды кризиса и международных последствий нарушений на каком-либо участке мировой системы за счет усиления взаимозависимости и взаимного влияния.

Конкурентоспособность страны – способность ее фирм и отраслей опережать соперника в завоевании и укреплении позиций на зарубежных рынках. Обусловлена экономическими, социальными, политическими и др. факторами. Исследуется на основе изучения конкурентных преимуществ и слабостей страны.

Оценка уровня конкурентоспособности страны – это оценка способности фирм и отраслей страны иметь направления деятельности, позволяющие опережать конкурента в завоевании и укреплении позиций на зарубежных рынках – конкурентные преимущества. Набор конкурентных преимуществ индивидуален.

Группы показателей конкурентоспособности (согласно методу Всемирного экономического форума): внутренний экономический потенциал, ВЭС, государственное регулирование, финансово-кредитная система, инфраструктура, система управления, научно-технический потенциал, трудовые ресурсы.

Концепция «справедливой торговли» (Я. Вайнер, В. Кейбл, Л. Аньел и др.) – фирмы должны преследовать коммерческие цели в рамках рыночных отношений, а не стремиться подавить конкурента, иначе – применение государством ограничений.

Теория конкурентных преимуществ (КП) М. Портера – констатирует, что международная конкурентоспособность отраслей и подотраслей НЭ зависит от того, в какой макросреде они действуют внутри страны. Центральное место – идея «национального ромба» – *4 детерминанты* экономики, формирующие конкурентную среду реализации конкурентных преимуществ страны:

1) Параметры факторов производства – материальные и нематериальные условия формирования КП.

2) Наличие соперничества между фирмами, ориентация стратегии фирм на деятельность в условиях конкуренции, создание соответствующей структуры.

3) Параметры спроса – емкость, динамика развития, дифференциация по видам товаров, требовательность покупателя к качеству.

4) Наличие высокоразвитых родственных и поддерживающих отраслей – для обеспечения материальными и нематериальными активами.

Случайные события – крупные технологические сдвиги, новые изобретения, резкое изменение цен на ресурсы, валютных курсов, ми-

рового и внутреннего спроса, финансовые кризисы, политические решения и войны,

Роль национального правительства – оказание влияния на все детерминанты – экономическая политика.

Портер выделял *4 стадии конкурентоспособности НЭ*:

– конкуренция на основе факторов производства (их цены),

– конкуренция на основе инвестиций,

– конкуренция на основе нововведений,

– конкуренция на основе богатства.

Взаимодействие НЭ с МЭ – сложный процесс. Нуждающийся в активном госрегулировании, которое основывается на.

Внешнеэкономическая политика (ВЭП) – это целенаправленные действия государства и его органов по определению режима регулирования ВЭС и оптимизации участия страны в МРТ. *Включает*: внешнеторговую политику (экспорт и импорт), политику привлечения иностранных инвестиций и регулирования национальных капиталовложений за рубежом, валютную политику, политику экономической безопасности.

Торгово-политический механизм (ТПМ) – совокупность инструментов ВЭП – таможенные тарифы, налоги, нетарифные методы (квоты, лицензии), технические барьеры (технические стандарты, санитарные, экологические и иные нормы) государственные программы развития, кредитование, страхование, льготы. ТПМ может быть либеральным и в форме протекционизма, либо смешанная форма.

2. Транснациональные корпорации. *ТНК* – это хозяйственные объединения, состоящие из головной (родительской, материнской) компании и зарубежных филиалов по производству и сбыту, в основе которых лежит международное производство на базе интернационализации и иностранных инвестиций. Головная компания регулирует деятельность дочерних предприятий путем участия в их капитале (обычно более 10% акций). *Крупнейшие ТНК* – США, Япония, ЕС, Новые индустриальные страны (НИС).

60% – сфера производства (электроника, автомобилестроение, химическая промышленность, фармацевтика), 37% – сфера услуг, 3% – добывающая и сельское хозяйство.

С 1982 г. по 2007 г. активы ТНК увеличились в 34 раза до 68,7 трлн долл., валовая продукция увеличилась с 676 млрд долл. в

1982 г. до 6,029 трлн долл. (11% ГВП). По состоянию на 2007 г. в мире насчитывалось 79 000 материнских ТНК и 790 000 филиалов.[7]

Причины возникновения ТНК:

1) Технологические причины (Дж. Гэлбрейт) – необходимость сбыта и техобслуживания за рубежом сложной современной продукции посредством товаро- и услугопроводящей сети предприятий в принимающей стране.

2) Монополистическое (уникальное) преимущество новой оригинальной продукции (С. Хаймер).

3) Решение проблемы спада продаж на последней стадии жизненного цикла товара (Р. Вернон).

4) Характер деятельности ТНК – осуществление производства продукта от появления его составляющих до потребления, поэтому эффективнее в рамках МЭ.

Наиболее полно причины развития ТНК обоснованы в *эклектической модели Дж. Даннинга:* фирма начинает производство товаров и услуг за рубежом при одновременном совпадении трех предпосылок:

1) Специфические преимущества собственника – наличие конкурентных (монополистических) преимуществ в принимающей стране (специфические преимущества собственника).

2) Преимущества интернационализации производства – условия в принимающей стране способствуют организации там производства вместо экспорта.

3) Преимущества месторасположения - возможность использовать некоторые производственные ресурсы в принимающей стране более эффективно, чем у себя дома.

Теория интернационализации П. Бакли, М. Кэссона, Дж. Макмануса и др. – значительная часть международных экономических операций являются внутрифирменными операциями между подразделениями больших хозяйственных комплексов – ТНК.

Причины эффективности деятельности ТНК:

✓ Преимущества владения, доступа и использования ресурсов всего мира.

✓ Оптимальное расположение предприятий по странам.

✓ Возможность аккумулирования ресурсов в рамках всей системы ТНК.

[7] Источник: Мировая экономика и международные отношения. 2010. № 1. С. 8–9.

✓ Постоянное владение информацией о мировой конъюнктуре.

✓ Рациональная и оптимальная организационная структура.

✓ Брэнд и репутация.

Структура ТНК:

Отделение – головная ТНК владеет полностью, либо оно является частью совместного предприятия ТНК, причем отделение не является юридическим лицом.

Дочерняя компания – головной ТНК принадлежит более ½ пакета акций с правом решающего голоса и назначения руководителя, а также которая регистрируется как юридическое лицо.

Ассоциированная компания – головной ТНК принадлежит не менее 10%, но не более 50% пакета акций с правом принимать участие в контроле, но не контролировать.

Международный стратегический альянс – сотрудничество различных ТНК для объединения научного потенциала, производственного кооперирования, разделения рисков без взаимного поглощения, но с возможным последующим слиянием.

План семинарского занятия № 2

Национальная экономика и деятельность ТНК

1. Приведите доводы за и против открытой экономики.
2. По каким направлениям осуществляется регулирование внешнеэкономических связей?
3. Преимущества и недостатки политики поддержания базовых отраслей экономики.
4. Что такое справедливая торговля?
5. ТНК и их роль в инвестиционной деятельности принимающих стран.
6. Проблемы и особенности управления ТНК.
7. Отраслевая структура ТНК. Примеры ТНК.
8. Транснациональные банки.
9. Какими показателями измеряется деятельность ТНК?
10. Преимущества стратегических альянсов.

Литература

1. Мировая экономика : учебник / под ред. проф. А.С. Булатова. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Экономистъ, 2007. 860 с. Гл. 15–16.

2. Мировая экономика и международный бизнес : учебник / кол. авт. ; под общ. ред. д-ра экон. наук., проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук., проф. Р.К. Щенина. 3-е изд., стер. М. : КНОРУС, 2006. 656 с. Гл. 2.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник : [для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение»] / [В. В. Алексеев и др.] ; под ред. А.С. Булатова и Н.Н. Ливенцева ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (университет) МИД РФ. Изд. с обновлениями. М. : Магистр, 2010. 653 [1] с. Гл. 7–8.

4. Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / пер. с англ. ; под ред. А.Г. Медведева. СПб. : Питер, 2006. 1088 с. Гл. 9, 13.

5. Хасбулатов Р.И. Международные экономические отношения: учебник для бакалавров. М. : Юрайт, 2012. 910 с. Гл. 3–4, 15–17.

6. Annexes, “World Investment Report” 2009–2012 гг. // Официальный сайт ЮНКТАД. URL: http://www.unctad.org

Дополнительная периодическая литература

1. Баранов В.Д. Российские ТНК на международных рынках товаров и услуг // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 6, 7.

2. Знаменский А.О. Стратегические альянсы как международные объединения корпораций // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 4.

3. Корухов А.А. Перспективы развития ТНК с позиции национальных интересов России// Вестник Российского государственного гуманитарного университета. 2011. № 4. С. 166–174. URL: http://elibrary.ru

4. Костоянцев А.Е. Транснационализация как международная форма организации предпринимательства в глобализирующейся экономике // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2011. № 7. С. 7–27. URL: http://elibrary.ru

5. Кузьмин Д.В. Национальная конкурентоспособность: актуальный международный аспект // Финансы и кредит. 2011. № 8. С. 70–74.

6. Оболенский В.П. Оценка конкурентоспособности российской экономики // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 4. С. 3–10.

7. Процессы транснационализации в ЦВЕ и СНГ // Экономика и управление в зарубежных странах. 2007. № 1.

8. Сапунцов А. Методологические основы оценки деятельности транснациональных корпораций // Инвестиции в России. 2007. № 1 (144). С. 27–32.

9. Шевченко И.В. и др. Проблемы транснационализации российского бизнеса // Финансы и кредит. 2010. № 3 (387). С. 2–10.

10. Ярошук М.П., Батьковский А.М., Божко В.П. и др. ТНК и транснационализация мировой экономики… // Российское предпринимательство. 2010. Т. 1, № 1. С. 28–33. URL: http://elibrary.ru

3. Международные интеграционные объединения. Интеграция (от лат. Integration – Восполнение, или integer – целый).

Интеграционные объединения – хозяйственные группировки, созданные на основе глубоких и устойчивых связей между фирмами стран участниц для регулирования интеграционных процессов.

Международная экономическая интеграция (МЭИ) - процесс срастания близких по уровню развития экономик в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых связей.

Причины развития МЭИ:

✓ Интернационализация.

✓ Усиление международной специализации и кооперации производства (в рамках ТНК: расширение рынков сбыта => оживление международной торговли => импульс реорганизации производства => оживление экономики => стимул для роста инвестиций = рост прибыли).

✓ Сращивание капиталов.

✓ Наличие центров соперничества на мировом рынке.

✓ Валютная нестабильность.

✓ Культурные и исторические близкие уровни развития.

Этапы интеграции:

1. *Торговое соглашение* – предоставление более благоприятного режима друг другу, преференциальные соглашения. Нет органов управления.

2. *Зона свободной торговли (ЗСТ)* – снижение или отмена таможенных тарифов и количественных ограничений внутри объединения при сохранении их с третьими странами, кроме продуктов сельского хозяйства. Периодические совещания руководителей соответствующих ведомств. Цель: либерализация внешней торговли и стабилизация торговой политики стран-участниц, придерживаться принципа взаимного моратория на ограничения и ухудшение условий внешней

торговли при возможности расширения защитных мер в особых случаях на оговоренный срок.

3. *Таможенный союз* (ТС) – более совершенная, чем ЗСТ интеграционная структура – согласованная отмена группы национальных таможенных тарифов и введение общего таможенного тарифа и единой системы нетарифного регулирования для третьих стран. Требует создания развитой системы межгосударственных органов, координирующих проведение согласованной внешнеэкономической политики. Постоянно действующий межгосударственный секретариат. ТС создает более благоприятные условия для иностранных инвестиций. Если внешний тариф становится выше единого тарифа – ограничение зависимости от импорта посредством разработки природных ресурсов, новых материалов, технологий, наукоемких изделий. Если внешний тариф становится ниже единого тарифа – ориентация на рынки третьих стран для усиления конкуренции между внутренними и внешними производителями.

Иногда ТС дополняется *Платежным союзом*, предусматривающим взаимную конвертируемость валют и функционирование единой расчетной денежной системы.

4. *Общий рынок* – подписание договора о «четырех свободах» пересечения границ: свобода движения *товаров, услуг*, факторов производства – *капитала и людей*. Проводится гармонизация промышленных стандартов, правовых норм, координация внешнеэкономической политики, разработка мероприятий по предотвращению нарушений норм и регулирующих конкуренцию. Периодические совещания глав государств, встречи. Секретариат.

5. *Экономический и валютный союз* – наиболее сложная форма МЭИ с высокоразвитыми, прочными, долговременными ВЭ и политическими связями – координация макроэкономической политики, унификация законодательства в валютной, бюджетной и денежной сферах, введение единой валюты. Договоры о ЗСТ, ТС и ОР дополняются соглашениями о проведении общей экономической и валютной политики.

В основе валютной интеграции лежит оздоровление национальных финансовых систем и создание стабильных СКВ.

Переход части государственных функций и суверенитета в пользу надгосударственных органов и институтов – совет глав государств, совет министров. ЦБ и т.д.

6. *Политический союз* – передача основной части функции государства в отношении с третьими странами надгосударственным органам. Развитие сотрудничества в области правосудия и внутренних дел, культуры, образования, защиты прав и интересов всех граждан. Создание союзного государства.

Положительные результаты интеграции:

* улучшение условий торговли,
* сокращение административных расходов на содержание таможенных органов,
* экономия от масштаба,
* рост преимуществ узкой специализации экспорта за счет эффекта масштаба,
* увеличение спроса в рамках региона,
* усиление конкуренции и качества товаров,
* рост степени ценовой конкурентоспособности за счет устранения тарифных и нетарифных барьеров,
* стабильности цен,
* стимулирование НИОКР,
* приток иностранных инвестиций,
* повышение благосостояния,
* защита экономически более слабых стран-членов посредством нейтрализации конъюнктурного риска.

Отрицательные результаты интеграции:

* ограничение суверенитета государства,
* ущерб менее конкурентным отраслям страны-члена,
* нарушение режима наибольшего благоприятствования.

Европейский союз (ЕС).

Насчитывает 27 стран-членов.

15 центральноевропейских:

1952

1. Германия
2. Франция
3. Италия
4. Бельгия
5. Нидерланды
6. Люксембург

1973

7. Великобритания

8. Ирландия
9. Дания
1981
10. Греция
1986
11. Испания
12. Португалия
1995
13. Финляндия
14. Швеция
15. Австрия
Население – 370 млн чел.
1 мая 2004 г. 10 восточноевропейских стран.
16. Чехия
17. Венгрия
18. Польша
19. Словения
20. Эстония
21. Словакия
22. Мальта
23. Литва
24. Латвия
25. Кипр
01.01.2007 – 2 восточноевропейские страны
26. Болгария
27. Румыния

Кандидаты: Македония, Исландия, Черногория, Сербия, Турция. *Потенциальные страны участницы:* Албания, Босния и Герцеговина, Косово.

Причины создания:

✓ Предотвращение повторения II мировой войны.

✓ Противоречие между интернациональным характером современного производства и узкими национально-государственными границами его функционирования.

✓ Готовность хозяйственного механизма стран Западной Европы к тесному взаимодействию друг с другом – высокая зависимость стран от внешних рынков и международных условий воспроизводства, сходство экономических структур, территориальная и социокультурная близость.

✓ Стремление западноевропейских стран укрепить свои позиции на мировом рынке перед мощным конкурентом США.

Органы ЕС:

1. *Европейский Совет* (СЕС) – 2 раза в год сессии глав государств – стратегические решения по ключевым вопросам интеграционной стратегии ЕС, нормотворческая функция.

2. *Совет министров* – вопросы текущей экономической политики.

3. *Комиссия ЕС* (Брюссель) – исполнительный орган, издает директивы и регламенты, претворяет в жизнь решения европейского совета, разработка направлений и форм дальнейшего развития ЕС, управляет финансами.

4. *Европейский Парламент (Страсбург)* – избирается прямым голосованием граждан во всех странах-членах ЕС раз в 5 лет – принятие бюджета ЕС, контроль над КЕС, право поручать КЕС разработку предложений по развитию ЕС, совместно принимать решения по отдельным вопросам законодательства совместно с СЕС.

5. *Европейский суд* – обеспечивает единообразное толкование законодательства ЕС.

ФЕОГА (Fonds européen d'orientation et de garantie agricole) – аграрный фонд ЕЭС – на него приходится большая часть (около 70%) бюджета ЕС.

6. *Европейский социальный фонд* – помощь в перемещении и адаптации рабсилы.

7. *Европейский фонд регионального развития* – структурная перестройка кризисных регионов.

8. *Европейский инвестиционный банк* – кредиты госструктурам стран-членов, функции коммерческого банка.

НАФТА (http://www.nafta-sec-alena.org)

Этапы становления и развития НАФТА:

1) «План Эббота» (1947 г.) цель: стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики.

2) Соглашение о совместном военном производстве (1959 г.) – способствовало внедрению американских стандартов в канадское производство военной техники.

3) Соглашение о либерализации торговли продукцией автомобилестроения (1965 г.) – стимулировало интеграцию в автомобилестроении и во многих других отраслях.

4) Закон «О торговых соглашениях» 1979 г. – предлагал изучить перспективы создания Североамериканской зоны свободной торговли с целью последующего торгово-политического объединения США и Канады (изначально речь шла об оформлении энергетического союза 3 стран).

5) Американо-Канадское соглашение о свободной торговле (сент. 1988 г.) – согласно которого в течении предстоящего десятилетия между США и Канадой должна была сформироваться зона свободной торговли. В этот период наблюдалась:

а) серьезная положительная динамика торгово-производственных связей между 2 странами

б) тщательное изучение возможности расширения сферы действия двустороннего соглашения на Мексику

6) Американо-канадско-мексиканское соглашение о свободной торговле – НАФТА (январь 1994 г.) – было подписано в 1992 г., в основе: уже действующее Американо-Канадское соглашение о свободной торговле 1988 г.

Выгоды для:

а) США – подготовка к более широкой континентальной интеграции,

б) США и Канады – расширение рынка сбыта продукции,

в) Мексики – сокращение издержек производства, увеличение прибыльности сфер производства, подтягивание национального производства до современного уровня, смягчение вопросов безработицы.

7) Дополнительные соглашения по экологическому и трудовому сотрудничеству – редкость в международной практике – расширили круг договоренностей за пределы экономического фактора.

7.1) Североамериканское соглашение по сотрудничеству в сфере окружающей среды (North American Agreement on Ecological Cooperation – NAAEC) 1992 г. – экологические стандарты, правила контроля по их соблюдению, определены механизмы по разрешению споров – Комиссия по экологическому сотрудничеству НАФТА (1993 г.).

7.2) Североамериканское соглашение по трудовому сотрудничеству (North American Agreement on Labour Cooperation – NAALC) 1994 г. – направлено на создание «новых возможностей для занятости и улучшения условий труда и жизненных стандартов», а также защиты и развития прав трудящихся – Трехсторонняя комиссия по трудовому сотрудничеству.

8) Созданы механизмы: Национальные административные службы для расследования нарушений в выполнении соглашений, Специальный механизм решения межгосударственных торговых конфликтов и споров, Секретариат, Рабочие группы.

Причины развития интеграционных процессов в НАФТА:

1) *Острое и многовековое соперничество колониальных держав:* Великобритании, Франции, Испании, Португалии, Нидерландов, позже США. Требовалась постоянная поставка вооружения и амуниции для постоянно вспыхивавших войн за американские земли, корабли доставлять их не успевали. Это требовало закрепления на американском континенте: Англия и Франция – в Сев. Америке, Испания, вытеснив Португалию – в Южной и Центральной Америке.

2) *Последующее мощное экономическое развитие США и Канады* впоследствии привело к установлению тесных экономических, политических и культурных связей.

3) *Большая разница в хозяйственном потенциале Канады и США* – привела к зависимости первой от последней.

4) *Интенсивные хозяйственные связи Канады и США* были обусловлены природно-географическими и историко-культурными факторами.

5) *Срастание экономик в ходе деятельности ТНК* и необходимость межгосударственного оформления.

6) *Удачное сочетание* финансового, научно-технического и предпринимательского потенциала США и Канады с низкими издержками Мексики.

Особенности интеграции:

1) Американо-канадский тип экономической интеграции – это частно-корпоративная интеграция – движущая сила процесса интеграции является не воля государств, а цели повышения прибыли частных предприятий. Мощные американские ТНК не нуждались в поддержке канадского правительства, а канадские фирмы усматривали реальную выгоду от сотрудничества с американскими ТНК и не требовали «защиты» у своего правительства от американской экономической экспансии. Обе стороны получали выгоды от тесного торгово-экономического и производственного сотрудничества на базе континентального разделения труда.

2) Усиление национально-властного государственного элемента регулирования по сравнению с традиционным частным (свободным)

рынком в связи с мощным интеграционным процессом в рамках НАФТА, имеющим континентальный масштаб. Это серьезный прецедент, т.к. американская система регулирования традиционно строится т.о., что предпочтение отдается свободному рынку перед вмешательством государства.

Цели НАФТА:

1) Ускорить процесс формирования на Североамериканском континенте самого крупного по территории и экономическому потенциалу регионального хозяйственного комплекса.

2) Соединение финансового, научно-технического, предпринимательского потенциала США и Канады с низкими издержками производства Мексики.

3) Способствовать инвестициям и торговле путем устранения как традиционных, так и нетрадиционных торговых барьеров (в течение 15 лет).

4) Облегчить доступ инвесторов на внутренний рынок, расширив их возможности и ограничив государственное регулирование.

5) Политика либерализации при стимулировании роста занятости, реформировании социальной политики и поддержке экспорта.

6) Более эффективное разрешение торговых споров с помощью специально созданных механизмов.

7) Проч. Цели, относительно либерализации сферы услуг, прав на интеллектуальную собственность.

Последствия в области экономической политики НАФТА

- Постепенная ликвидация тарифных барьеров.
- Снимается большинство ограничений для экспорта и импорта (кроме с/х продукции, текстиля и некот. др.).
- Создаются условия для свободного движения товаров, услуг, капиталов, профессионально подготовленной рабочей силы.
- Меры по защите интеллектуальной собственности.
- Гармонизация технических стандартов.
- Гармонизация санитарных и фитосанитарных норм.
- Создание механизма по разрешению споров (демпинг, субсидии), но не предусматривается «прямое решение» проблем социальной сферы: безработица, образование, культура (но возможно их решение при последующем углублении интеграции).

Таблица 1

Индекс человеческого развития стран НАФТА, 2010 г.

Страна	HDI	Продолжительность жизни	Кол-во лет в школе	ВВП на душу нас.	Место в мире
США	0,902	79,6	12,4	47 094	4
Канада	0,888	81,0	11,5	38 668	8
Мексика	0,750	76,7	8,7	13 971	56

Взаимодействие стран НАФТА:

1) В США реализуется 75–80% канадского (20% ВВП) и столько же мексиканского экспорта.

2) В Канаду экспортируется 21% товаров из США (1% ВВП США).

3) Удельный вес американских инвестиций в Канаде – 75%.

4) Удельный вес канадских инвестиций в США – 8,5%.

5) В США направляется около 75% мексиканского экспорта, а оттуда поступает около 65% мексиканского импорта.

6) Мексика занимает первое место по экспорту в США электронной продукции (20,3%), одежды (13,5%) и третье место по экспорту продукции автомобилестроения.

7) США – главный источник ПИИ для Мексики.

8) Канада как источник ПИИ для Мексики занимает 5-е место.

9) Мексика – 3-й по величине после Канады и Японии рынок США. Она обеспечивает США нефтью и низкими транспортными расходами.

10) Экспорт США в Мексику растет в 3 раза быстрее, чем в другие страны.

НАФТА в сравнении с ЕС:

1) НАФТА отличается неравномерностью, участники обладают более высокой конкурентоспособностью многих товаров и отраслей по сравнению с ЕС и Японией

2) Ассиметричность потенциалов и отношений в США:

2.1) ассиметрия в двусторонних отношениях: потоки инвестиций, миграция рабочей силы. Взаимная интегрированность экономик Мексики и Канады далеко уступает по глубине и масштабам их интегрированности в американскую экономику: они скорее являются конку-

рентами на американском рынке (и товаров и ФП), чем партнерами по интеграционному процессу;

2.2) ассиметричный уровень развития отдельных стран: США производит 85% ВВП всего региона, Мексика – отсталое государство.

3) Не созданы механизмы, аналогичные существующим в ЕС, необходимые организационные структуры, условия для свободного движения не только товаров и услуг, но капитала и труда.

Таблица 2

Результаты функционирования НАФТА

Положительные:	*Отрицательные:*
1) В о всех 3 странах началось деловое оживление вследствие притока капитала как взаимного, так и внеконтинентального (из ЕС, Японии, Китая, др.)	1) ужесточение условий конкуренции для мексиканских производителей. Местным компаниям в Мексике стало трудно конкурировать с компаниями из США и Канады, особенно в сельском хозяйстве
2) Быстро стал возрастать объем иностранных инвестиций в Мексике, особенно из США	2) На Мексику налагается ряд обязательств: по сх продукции, высокотехнологичной продукции, автомобилей (отмена пошлин).
3) Реальное укрепление банковской системы Мексики	3) Во многих отраслях промышленности сх-ва Мексики иностранцам разрешается вкладывать капитала в любых пропорциях (кроме разведки и добычи энергоносителей, радиоактивных руд, транспортной и коммуникационной инфраструктуры)
4) На НАФТА приходится самый большой объем ВВП (см. табл.)	4) убытки понесли американские фермеры – производители сахара, цитрусовых и ранних овощей
5) у Мексики появилась возможность повысить темпы роста и ускорить реформирование своей экономики в 3-5 раз	5) Канада получила меньше всего выгод
6) рост занятости, приток капитала в Мексике	6) перенос трудоемких и грязных производств в Мексику
7) общее снижение издержек и рос прибыльности	
8) общее увеличение экспорта и занятости	

МЕРКОСУР (http://www.mercosur.int)

26 марта 1991 г. президенты Аргентины, Федеративной Республики Бразилия, Парагвая и Восточной Республики Уругвая подписали в Асунсьоне соглашение «Торговый пакт МЕРКОСУР (Mercado Comun del Sur – MERCOSUR)», предусматривающее создание общего рынка между этими странами.

Главная цель Асунсьонского договора – интеграция 4 государств-участников через свободное движение товаров, услуг и факторов производства, создание единого внешнего тарифа и принятие общей торговой политики, согласование макроэкономической и гармонизации законодательства в соответствующих областях

В декабре 1994 г. на саммите президентов в Ору-Прету (бразилия) был принят *Дополнительный протокол к Асунсьонскому договору* - Протокол Ору-Прету, предусматривающий создание институциональной структуры МЕРКОСУР и завершивший переходный к Таможенному союзу.

Итоговая будущая цель – достижение единого рынка в условиях стимулирования более высокого экономического роста государств-участников путем использования производственной специализации, экономии от масштаба, торговли и усиления рыночного регулирования и взаимодействия с другими блоками или странами. Так в 2004 г. подписана *Декларация о Южноамериканском сообществе наций* (CSN). Главная его цель – достижение ЗСТ в рамках объединения МЕРКОСУР и Андского сообщества на основе ликвидации таможенных пошлин к 2014–2019 гг., а к 2019 г. – экономический союз с общей валютой, общим парламентом и общим паспортом.

В настоящее время государствами-партнерами МЕРКОСУР являются Боливия, Чили, Перу, Эквадор и Колумбия.

Основные органы МЕРКОСУР:

1) *Совет Общего рынка*, состоящий из министров иностранных дел и экономики, определяет политику группировки и принимает соответствующие решения. В соответствии с договором решения принимаются путем консенсуса, но фактически Бразилия и Аргентина или даже сама Бразилия часто принимают решения без согласования со своими более слабыми партнерами.

2) *Группа Общего рынка* является исполнительным органом (аналог Европейской комиссии в ЕС).

3) Комиссия по торговле.

4) Парламент МЕРКОСУР.

5) *Фонд структурной конвергенции МЕРКОСУР (FOCEM).*Взносы государств-участников: Аргентина 27% Бразилия 70%, Парагвай и Уругвай 1% 2%. Распределение финансовых ресурсов Фонда обратно пропорциональна сумме взносов: 48% Парагвай, Уругвай 32%, Аргентина 10% Бразилия 10%.

6) Постоянный апелляционный суд.

7) Министерство по правам человека.

8) Специализированный форум по миграции МЕРКОСУР.

9) Система экологической информации МЕРКОСУР.

10) Специализированные совещание МЕРКОСУР науки и техники.

11) Специализированные Встречи женщин МЕРКОСУР.

12) Специализированные совещание МЕРКОСУР кооперативов.

Таблица 3

Основные показатели стран МЕРКОСУР

Страна	ВВП (% от мирового)		HDI 2011 г.				
	2005	2010	Продолж. жизни	ВВП/д.н.	Ср. продол. обучения	Место	Индекс
Аргентина	0,40	0,59	75,9	14 527	9,3	45	0,797
Бразилия	1,93	3,26	73,5	10 162	7,2	84	0,718
Парагвай	0,02	0,03	72,5	4 727	7,7	107	0,665
Уругвай	0,04	0,06	77	13 242	8,5	48	0,783
МЕРКОСУР	2,38	3,94				–	0,731

Результаты функционирования МЕРКОСУР:

1) Рост торговли в регионе.

2) Стабилизация политической ситуации в регионе.

3) 90% взаимной торговли стран-участниц освобождаются от всех тарифных барьеров, а в отношении третьих стран вводится единый тариф (т.е. таможенный союз). Наиболее закрытыми отраслями остаются пока автомобилестроение и сахарная промышленность, в которых Бразилия имеет значительно более конкурентоспособную продукцию.

4) Создание в будущем Южноамериканской зоны свободной торговли САФТА.

5) Предполагаемая в будущем интеграция с НАФТА.

6) В июне 1996 г. были подписаны соглашения с ассоциированными членами – Чили Боливией. С 2006 г. решается вопрос о присоединении Венесуэлы (не подписал Парагвай).

МЕРКОСУР в отличие от ЕС не предусматривает никакой помощи отдельным регионам или отраслям и признает только рыночные регуляторы экономического развития.

МЕРКОСУР – Южноамериканский общий рынок: Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай, Венесуэла (2005 г.) – с 1991 г. а также Боливия, Чили и Перу на правах ассоциированных членов. Боливия и Чили были приняты в качестве ассоциированных членов в 1996 году, а Перу – в 2003. Венесуэла, Колумбия и Эквадор также стали ассоциированными членами МЕРКОСУР, после присоединения Мексики, Панамы, Гайаны и Суринама логически завершится окончательная интеграция Южной Америки.

АСЕАН

АСЕАН – Ассоциация стран Юго-Восточной Азии.

Создание: 1967 г. – Банкокская декларация.

1976 г. – Договор о дружбе и сотрудничестве в Юго-Восточной Азии

Первоначальный состав: Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины.

В 1984 принят Бруней.

1995 – Вьетнам

1997 – Лаос и Мьянма

1999 – Камбоджа.

Состав: Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Мьянма, Бруней, Лаос, Вьетнам, Камбоджа.

Цели:

1) Содействие социальному и экономическому развитию стран-членов.

2) Сотрудничество в промышленности и сельском хозяйстве.

3) Проведение научно-исследовательских работ.

СНГ

СНГ создан в декабре 1991 г.

СНГ объединял: Азербайджан, Армению, Беларусь, Грузию, Казахстан, Кыргызстан, Молдову, Россию, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан и Украину.

В сентябре 1993 г. подписан Договор о создании Экономического союза для формирования общего экономического пространства, основанного на свободном перемещении товаров, услуг, рабочей сипы, капиталов; выработки согласованной денежно-кредитной, налоговой, ценовой, таможенной, внешнеэкономической политики; сближения методов регулирования хозяйственной деятельности, создания благоприятных условий для развития прямых производственных связей.

В 1995 г. подписаны Соглашение об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях четырех стран (Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия) и Соглашение о создании Сообщества Суверенных Республик в составе Беларуси и России с созданием соответствующих координационных органов.

Решением Межгосударственного Совета четырех стран (Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия) в феврале 1999 г. Республика Таджикистан признана полноправным участником Таможенного Союза.

С 1995 г. начал формироваться Таможенный союз (РФ, РБ, Казахстан, Киргизия, Таджикистан). С октября 2000 года ТС был преобразован и главами государств пяти стран подписан Договор об учреждении *Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС)*, к которому в 2006 г. присоединился Узбекистан. Занимается сотрудничеством в экономических областях, в гуманитарной сфере, гармонизации социальной политики.

Единое экономическое пространство (ЕЭП) – сентябрь 2003 г. – Белоруссия, Казахстан, Россия и Украина. *Цель*: свободное перемещение товаров, капитала и рабочей силы между участниками соглашения путем согласования взаимной экономической политики.

План семинарского занятия № 3

Международные интеграционные объединения в мировом хозяйстве

1. Какие из существующих интеграционных объединений наиболее успешно развиваются?
2. Дайте характеристику интеграционным объединениям Азии, Африки и Латинской Америки.
3. .Используя официальные сайты наиболее успешных интеграционных объединений на всех континентах, найдите следующую информацию:

– количество стран участниц,
– современный этап интеграции,
– внутризональная торговля за последние 5 лет,
– перспективы развития.

4. Принятие конституции ЕС.
5. Уровень развития, причины и перспективы развития СНГ.

Литература

1. Международные экономически отношения: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [В.Е. Рыбалкин и др.] ; под ред. В.Е. Рыбалкина. 6-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2007. 591 с. Гл. 16–20.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : в 2 ч. / под ред. чл.-корр. РАН, д-ра экон. наук, проф. Р.И. Хасбулатова. М. : Гардарики, 2006. Ч. 2, гл. 11–13.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник : [для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение»] / [В.В. Алексеев и др.] ; под ред. А.С. Булатова и Н.Н. Ливенцева ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (университет) МИД РФ. Изд. с обновлениями. М. : Магистр, 2010. 653 [1] с. Гл. 9.

4. Мировая экономика и международный бизнес : учебник / кол. авт. ; под общ. ред. д-ра экон. наук., проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук., проф. Р.К. Щенина. 3-е изд., стер. М. : КНОРУС, 2006. 656 с. Гл. 3.

5. Мировая экономика : учебник / под ред. проф. А.С. Булатова. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Экономистъ, 2007. 860 с. Гл. 17.

6. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика: учебник для бакалавров. М. : Изд-во Юрайт, 2012. 884 с. Гл. 17–19.

Дополнительная периодическая литература

1. Авраменко А.А., Луценко М.С. и др. Эколого-экономические аспекты интеграционных перспектив РФ // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экология и безопасность жизнедеятельности. 2010. № 4. С. 120–126. URL: http://elibrary.ru

2. Андреещев Р. Экономическая интеграция стран Центральной Азии: ожидания и реалии // Азия и Африка сегодня. 2007. № 6 (599). С. 52–55.

3. Бойченко А.А. Процессы региональной интеграции в мировой экономике // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. 2007. № 2. С. 70–94.

4. Воробьев В. Нужно ли реформировать СНГ? // Обозреватель 2007. № 1 (204). С. 58–66.

5. Воронин, А. Доктрина трех сообществ АСЕАН // Международная жизнь. 2008. № 4. С. 111–122.

6. Глазьев С.Ю. Интеграция против глобального кризиса // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. 2009. № 5. С. 25–31. URL: http://elibrary.ru

7. Глинкина С. Центрально-Восточная Европа на пути в Евросоюз // Новая и новейшая история. 2007. № 3. С. 46–65.

8. Деминцева Е.Б. Магрибинское сообщество во Франции: формирование диаспоры и политика интеграции // Восток. 2008. № 1. С. 83–97.

9. Егорова Н.Е. Рынок слияний и поглощений: проблема выбора между легитимным и нелегитимным вариантом интеграции // ЭКО. 2007. № 5 (395).

10. Клепацкий Л. Стратегическая близорукость Евросоюза // Международная жизнь. 2007. № 10. С. 58–74.

11. Комкова Е.Г. Новый этап канадо-американской интеграции // США – Канада: экономика, политика, культура. 2008. № 5 (461). С. 15–30.

12. Костюнина Г.М., Пронина Н.К. Эволюция концепции формирования общерегиональной зоны свободной торговли в Латинской Америке // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 7.

13. Котляров С.В. Аравийская интеграция: новые перспективы экономического сотрудничества // Восток. 2007. № 3. С. 83–93.

14. Кудрявцева Е. Меркосур: трудности и ожидания современного этапа // Латинская Америка. 2008. № 3 (402). С. 47–60.

15. Кузьмин В. Латинская Америка: интеграция и двусторонние экономические связи // Латинская Америка. 2008. № 2 (401). С. 35–49.

16. Мичурина О.Ю. Место и роль интеграционных процессов в мировой экономике // Вестник Астраханского государственного технического университета. Сер. Экономика. 2010. № 2. С. 7–17. URL: http://elibrary.ru

17. Мичурина О.Ю. Интеграция бизнеса: виды и этапы, основы формирования интеграционных объединений // Российское предпринимательство. 2009. № 12-1. С. 43–48. URL: http://elibrary.ru

18. Немчиков А.В. Конкурентная политика Европейского Союза на современном этапе // Российский внешнеэкономический вестник. 2011. № 3. С. 3–10.

19. Новак Алоиз З. Польская экономика перед вступлением в зону евро // Вестник Ярославского государственного университета им. П.Г. Демидова. Сер. Гуманитарные науки. 2009. № 2. С. 83–89. URL: http://elibrary.ru

20. Петров М.В. Возможности и перспективы интеграции стран СНГ в финансовой сфере // Финансы и кредит. 2011. № 8 (440). С. 38–48.

21. Погадаев В. Аборигены в Малайзии: интеграция или ассимиляция // Азия и Африка сегодня. 2008. № 2 (607). С. 36–39.

22. Разманова С.В. О природе интеграционных процессов в постиндустриальной экономике // Финансы и кредит. 2011. № 36 (464). С. 66–70.

23. Свиридович В.А. Экономическая интеграция Беларуси и России в свете европейского опыта межгосударственного сближения // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. 2010. № 8. С. 57–62. URL: http://elibrary.ru

24. Сильвестров С.Н. Пятидесятилетие Евросоюза: от Общего рынка – к социальной Европе // ЭКО. 2007. № 7 (397). С. 37–55.

4. Международные экономические организации. *МЭО* – это механизм решения мировых проблем и достижения целей мирового сообщества, основанный на совместном участии стран мира. Они создаются на основе договоров и соглашений между их учредителями.

Международные правительственные (межгосударственные) экономические организации – международные организации, членами которых являются государства и которые учреждены на основе соответствующих договоров (Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП), ООН по промышленному развитию (ЮНИДО), ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)) для выполнения определенных целей. Эти организации имеют систему постоянно действующих органов и обладают международной правосубъектностью (способностью иметь права/обязанности или приобретать их посредством своих действий, например, право на заключение договоров, право на привилегии и иммунитета и т.д.).

Международные неправительственные экономические организации – любые международные организации, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации и в основе учреждения которых не лежат межправительственные соглашения. Эти организации не являются субъектами международного (публичного) права, однако осуществляют свою деятельность в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица.

Причины создания:

1. Решение глобальных проблем.

2. Потребность в институциональном постоянно действующем механизме оперативного решения международных вопросов в результате усложнения мирового хозяйства.

Структура:

1. Международные универсальные организации (ООН, МВФ, МБРР, ВТО).

2. Межгосударственные организации регионального и межрегионального характера (ЕБРР, ОЭСР).

3. МЭО, функционирующие в отдельных сегментах мирового рынка (ОПЕК, Международные соглашения по какао, Международные соглашения по текстильным товарам).

4. Полуформальные объединения МЭО («Семерка», «Восьмерка», Парижский и Лондонский клубы кредиторов).

5. Торгово-экономические, валютно-финансовые и кредитные, отраслевые или специализированные экономические и научно-технические организации.

Организация Объединенных Наций (ООН)

ООН – универсальная международная организация, созданная в целях поддержания мира и международной безопасности и развития сотрудничества между странами (структура – см. рис. 2[8]). Устав ООН является единственным международным документом, положения которого обязательны для всех государств.

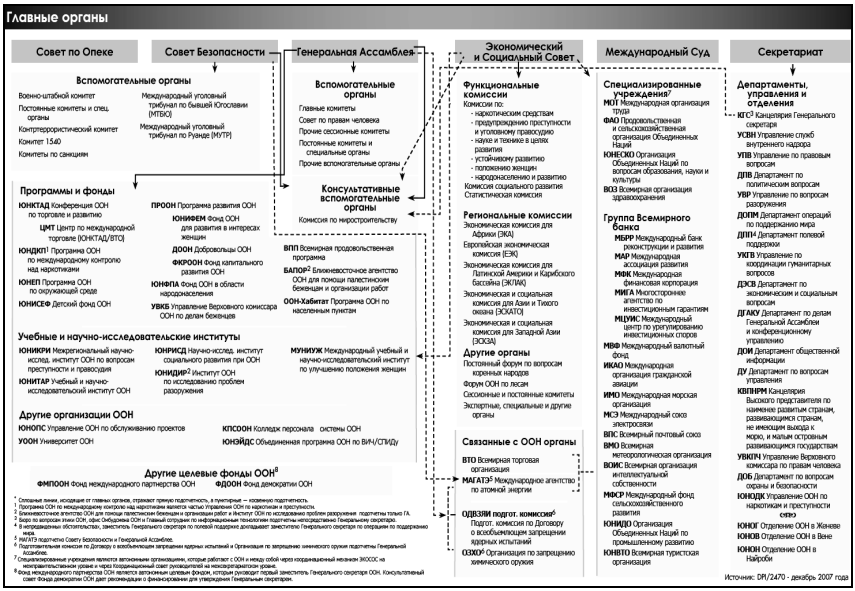


Рис. 2. Система организации объединенных наций

[8] http://www.un.org/russian

По состоянию на сентябрь 2012 г. в ООН входят 193 страны.

Направления экономической деятельности ООН:

а) решение общих для всех стран глобальных экономических проблем;

б) содействие экономическому сотрудничеству государств с разными уровнями социально-экономического развития;

в) содействие хозяйственному росту развивающихся стран;

г) решение проблем регионального экономического развития.

6 главных органов ООН:

1. *Генеральная Ассамблея (ГА)* – высший форум ООН для обсуждения наиболее важных, ключевых экономических проблем. Функции: укрепление международного мира, смягчение международной напряженности, сокращения вооружений и разоружения, создания условий для развития дружественных отношений и сотрудничества между государствами.

2. *Совет Безопасности (СБ)* – несет главную ответственность за поддержание международного мира и безопасности. Может принимать решение о принятии принудительных мер, введении экономических санкций (например, торгового эмбарго) или осуществлении коллективных военных действий. В состав Совета входят 15 членов: 5 постоянных членов (Китай, РФ, Великобритания, США, Франция) и 10 членов, избираемых Генеральной Ассамблеей на двухлетний срок.

3. *Секретариат* – это международный персонал, работающий в учреждениях по всему миру и выполняющий разнообразную повседневную работу Организации, обслуживает другие органы ООН. Обязанности: руководство миротворческими операциями, посредничество в международных спорах, составление обзоров экономических и социальных тенденций и проблем, подготовка исследований по правам человека и устойчивому развитию, информирование мировых средства информации о работе ООН; организация международных конференций по проблемам мирового значения; контроль за выполнением решений органов ООН и перевод выступлений и документов на официальные языки Организации. В настоящее время персонал Секретариата составляют около 8600 женщин и мужчин из 170 стран, оплачиваемых из регулярного бюджета. Являясь международными гражданскими служащими, они и Генеральный секретарь отвечают за свои действия только перед Организацией Объединенных Наций. Центральными учреждения ООН расположены в Нью-Йорке, однако

Организация поддерживает значительное присутствие в Женеве, Вене и Найроби.

4. *Международный суд* (с 1946 г.) состоит из 15 независимых судей, избранных вне зависимости от их гражданства, из числа лиц высоких моральных качеств, являющихся юристами с признанным авторитетом в области международного права. Судьи избираются Генеральной Ассамблеей и Советом Безопасности на срок девять лет с правом переизбрания. Местопребывание суда – Гаага. Решения Суда являются обязательными для стран-членов. Помимо судебной Международный Суд осуществляет и консультативную юрисдикцию.

5. *Экономический и социальный совет (ЭКОСОС)* координирует работу 14 специализированных учреждений ООН, 10 функциональных комиссий и 5 региональных комиссий; получает доклады от 11 фондов и программ ООН (см. список вспомогательных органов); и дает программные рекомендации организациям системы ООН и государствам-членам.

54 государства – члена Совета избираются Генеральной Ассамблеей сроком на три года. Места в Совете распределяются на основе принципа географического представительства, при этом 14 мест отводится государствам Африки, 11 – государствам Азии, 6 – государствам Восточной Европы, 10 – государствам Латинской Америки и Карибского бассейна и 13 – государствам Западной Европы и другим государствам.

Курирует следующие вопросы: мирового экономического и социального положения; международной торговли; охраны окружающей среды; экономической и научно-технической помощи развивающимся странам; продовольственной проблемы; проблемы социально-экономической статистики, народонаселения, природных ресурсов, населенных пунктов, планирования и мобилизации финансовых ресурсов и др. В соответствии с данными направлениями действуют различные комиссии и комитеты, а также *5 региональных комиссий*: Европейская экономическая комиссия (ЕЭК); Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО); Экономическая комиссия для Африки (ЭКА); Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК); Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии (ЭСКЗА).

6. *Совет по опеке* состоит из 5 постоянных членов Совета безопасности ООН – уполномочен рассматривать и обсуждать отчеты

управляющей власти, касающиеся политического, экономического и социального прогресса народов подопечных территорий и прогресса в области образования, а также в консультации с управляющей властью рассматривать петиции, поступающие из подопечных территорий, и устраивать периодические и другие специальные посещения подопечных территорий опекал 11 территорий, которые в ходе работы Совета получили независимость (Гана, Бурунди, Папуа-Новая Гвинея и др.). Приостановил свою работу 1 ноября 1994 г. после того, как последняя оставшаяся подопечная территория ООН, Палау, обрела 1 октября 1994 года независимость. Собирается по мере необходимости по своему решению или решению своего Председателя, по просьбе большинства своих членов, Генеральной Ассамблеи или Совета Безопасности.

Специализированные учреждения ООН:

✓ социального характера (МОТ, ВОЗ);

✓ культурного и гуманитарного характера (ЮНЕСКО, ВОИС);

✓ экономические (ЮНИДО);

✓ финансовые (МБРР, МВФ, МАР – Международная Ассоциация развития, МФК – международная финансовая корпорация);

✓ в области с/х (ФАО – продовольственная и сельскохозяйственная организация, ИФАД – международный фонд сельскохозяйственного развития);

✓ метеорология (ВМО);

✓ ряд других организаций.

Международный валютный фонд (МВФ)

МВФ – межправительственная организация, предназначенная для регулирования валютно-кредитных отношений между государствами-членами и оказания им финансовой помощи при валютных затруднениях, вызываемых дефицитом платежного баланса, путем предоставления кратко- и среднесрочных кредитов в иностранной валюте.

Включает 188 стран-членов по состоянию на сентябрь 2012 г.[9] Членство в МВФ необходимо для вступления во Всемирный банк.

МВФ – специализированное учреждение ООН (1944 г. Бреттон-Вудс, работает с 1946 г.).

Штаб квартира – Вашингтон.

Статьи соглашения об МВФ менялись 3 раза:

[9] http://www.imf.org/external/pubs/ft/pam/pam45/contents.htm

1) 1969 – введение СДР.

2) 1978 – ликвидация Бреттон-Вудской ВС.

3) 1992 – приостановление прав голосования для стран не погасивших свою задолженность перед МВФ.

Цели МВФ:

1) содействие международному валютному сотрудничеству;

2) создание благоприятных условий для сбалансированного роста и расширения международной торговли;

3) содействие стабильности валютных курсов, упорядоченности валютных отношений: наблюдение за состоянием МВС;

4) помощь в создании многосторонней платежной системы и устранение ограничений на обмен валюты;

5) поддержка в регулировании ПБ: сокращение продолжительности дефицитов ПБ и предоставление финансовых средств странам-членам для его корректировки на временной основе;)только при условии проведения страной определенных изменений в экономической политике);

6) предоставление финансовой помощи, кратко и долгосрочных кредитов (в рамках МБРР) – только государственным органам (ЦБ, МФ, Казначействам, стаб. фондам);

7) оказание консультационных услуг и технического содействия странам-членам по вопросам проведения валютных операций и совершенствования финансовых систем.

Капитал МВФ – взносы стран-членов, производимые по подписке (224 млрд СДР, или 336 млрд долл. по состоянию на июнь 2008 г.). Каждая страна имеет квоту, выраженную в СДР, которая и определяет сумму подписки на капитал, возможности использования ресурсов МВФ, сумму получаемых СДР при распределении, количество голосов страны в МВФ.

Высший руководящий орган МВФ – Совет управляющих, в котором каждая страна представлена управляющим и его заместителем, назначаемым на пять лет. Обычно это министры финансов или руководители центральных банков. Совет управляющих собирается на сессии один раз в год, но может собираться или принимать постановления голосованием по почте и чаще.

Каждый член МВФ имеет свою квоту (долю), выраженную в СДР, которая равна участию страны-члена в МВФ. Квота, которая была придумана для отражения отношения размеров экономики стран-

членов, является базовым элементом во взаимоотношениях финансового и организационного характера стран-членов и Фондом. Она определяет количество голосов, имеющихся у страны-члена МВФ, и равна 250 «базисных» голосов, которые предоставляются каждой стране, участвующей в Фонде плюс 1 голос за каждые 100 000 СДР. Квота также определяет сумму подписки страны на капитал МВФ и возможность использования ресурсов Фонда. Страна-участник обязана оплатить 25% от величины своей подписки в СДР или в валюте других стран-участниц, определяемой МВФ согласно уставу; остаток страна оплачивает в своей валюте. Самым большим количеством голосов в МВФ обладают США – 16,77%, у России – 2,69% (август 2008 г.)[10].

МВФ осуществляет кредитные операции только с официальными органами – казначействами, центральными банками, стабилизационными фондами.

Различаются кредиты:

1) на покрытие дефицита платежного баланса;

2) на поддержку структурной перестройки экономической политики стран-членов.

Страна, нуждающаяся в иностранной валюте, производит покупку, или, иначе, заимствование, иностранной валюты либо СДР в обмен на эквивалентное количество национальной валюты, которое зачисляется на счет МВФ в центральном банке данной страны.

Субъекты кредитования, так же как и типы заимствования из средств Фонда, со временем претерпели существенные изменения. В течение первых 20 лет существования МВФ на долю индустриальных стран приходилось более половины использования ресурсов Фонда, а кредиты брались в основном для преодоления кратковременного ухудшения состояния платежного баланса. С начала 80-х гг. большинство займов было предоставлено развивающимся странам, что повысило долю среднесрочных кредитов, предоставленных для того, чтобы преодолеть структурные проблемы.

Основные цели надзора:

– устранение макроэкономических неравновесий;

– снижение темпа инфляции;

[10] МВФ: официальный сайт. USA, 2012. URL: http://www.imf.org (дата обращения: 01.09.2012).

– осуществление рыночных реформ в сфере торговли, валютных отношений и других областях;

– повышение эффективности финансового сектора и другие структурные и институциональные преобразования в странах-членах.

В Уставе МВФ зафиксирована обязанность каждой страны «...сотрудничать с Фондом и с другими странами-членами в целях обеспечения упорядоченных валютных механизмов и содействия поддержанию стабильной системы валютных курсов». Страна обязана «...избегать манипулирования валютными курсами или мировой валютной системой, направленного на то, чтобы препятствовать эффективной перестройке платежного баланса или получать несправедливые конкурентные преимущества перед другими странами-членами».

Важным направлением деятельности МВФ является либерализация валютной политики. Страны-члены не имеют права вводить без согласия Фонда ограничения на осуществление платежей и переводов по текущим операциям платежного баланса, прибегать к множественным валютным курсам; они должны воздерживаться от участия в дискриминационных валютных соглашениях. Кроме того, МВФ добивается устранения валютных ограничений на международное движение капитала.

МВФ осуществляет контроль за макроэкономической и валютной политикой стран-членов и состоянием мировой экономики. Для этого проводятся ежегодные консультации со странами-членами по вопросам их макроэкономической и валютной политики и многосторонние обсуждения анализа обзоров «Перспективы развития мировой экономики» и ежегодного доклада «Международные рынки капитала».

Таким образом, МВФ является ключевым звеном системы регулирования мировой экономики, согласования национальных макроэкономических политик.

Всемирная торговая организация (ВТО)

*Место расположения***:** Женева, Швейцария

Основана: 1 января 1995 г.

Создана: по результатам переговоров Уругвайского раунда (1986–1994).

Членство: по состоянию на сентябрь 2012 г. 156 стран (Украина 16.05.08, Черногория (Montenegro) 29.04.12, РФ 22.08.12)[11]

[11] ВТО: официальный сайт. Geneva, Switzerland, 2012. URL: http://www.wto.org (дата обращения: 01.09.2012).

Бюджет: 196 млн швейцарских франков на 2011 г. (примерно 125 млн долл. США)

Сотрудники Секретариата: 640 человек.

Глава: генеральный директор

Всемирная торговая организация (ВТО) является продолжателем Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ), заключенного сразу после Второй мировой войны. ВТО определяет права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами.

Главные задачи ВТО – либерализация международной торговли, обеспечение ее справедливости и предсказуемости, способствование экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей.

Структура ВТО:

✓ Министерская конференция.

✓ Генеральный совет – выполнение текущей работы. В ведении находятся *два специальных органа*: по анализу торговой политики и по разрешению споров. Генеральному совету подотчетны комитеты по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам.

✓ Совет по торговле товарами – руководит деятельностью специализированных комитетов, осуществляющих контроль за соблюдением принципов ВТО и выполнением соглашений ГАТТ-1994 в сфере торговли товарами.

✓ Совет по торговле услугами – контроль за выполнением соглашения ГАТС – Генеральном соглашении о торговле услугами. В его составе находятся Комитет по торговле финансовыми услугами и Рабочая группа по профессиональным услугам.

✓ Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, помимо осуществления контроля за выполнением соответствующего соглашения (ТРИПС – Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности), занимается также вопросами предотвращения возникновения конфликтов, связанных с международной торговлей поддельными товарами.

✓ Секретариат ВТО (Женева) – не принимает решений, так как эта функция возлагается на сами страны-члены. *Обязанности Секретариата* – обеспечивать техническую поддержку различным советам и комитетам, Министерской конференции, оказывать техническое содействие развивающимся странам, проводить анализ мировой торговли и разъяснять положения ВТО общественности и средствам массо-

вой информации, правовая помощь в процессе разрешения споров и консультирует правительства стран, желающих стать членами ВТО.

Принципы ВТО

1) Недискриминационная торговая система – каждая страна получает гарантии справедливого и последовательного отношения к ее экспорту на рынках других стран, обязуясь обеспечивать такие же условия для импорта на свой собственный рынок, противодействие демпингу. В выполнении обязательств развивающимися странами предусмотрены сравнительно большая гибкость и свобода действий.

Реализуется через:

✓ взаимное предоставление *режима наибольшего благоприятствования* (РНБ) – страна обеспечивает одинаковые условия торговли для всех участников ВТО;

✓ взаимное предоставление *национального режима* (НР) товарам и услугам иностранного происхождения – импортированные товары не могут подвергаться дискриминации на внутреннем рынке;

✓ регулирование торговли преимущественно *тарифными методами*;

✓ отмена количественных и иных нетарифных ограничений товарооборота;

✓ разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров;

✓ *гласность и прозрачность* в вопросах торговых режимов стран-участниц.

2) Обеспечение доступа на рынок: снижение таможенных пошлин и других торговых барьеров.

Преимущества от членства в ВТО:

– получение более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО, включая транспарентность их внешнеэкономической политики;

– устранение дискриминации в торговле путем доступа к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов в случае, если они ущемляются партнерами;

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)[12]

Создана в 1961 г. по инициативе США.

[12] Организация экономического сотрудничества и развития: официальный сайт ОЭСР. Paris, France, 2012. URL: http://www.oecd.org (дата обращения: 01.09.2012).

Штаб-квартира в Париже.
Включает 34 государства по состоянию на сентябрь 2012 г.
Канада: 10 Апреля 1961
1. США: 12 Апреля 1961
2. Великобритания: 2 Мая 1961
3. Дания: 30 Мая 1961
4. Исландия: 5 Июня 1961
5. Норвегия: 4 Июля 1961
6. Турция: 2 Августа 1961
7. Испания: 3 Августа 1961
8. Португалия: 4 Августа 1961
9. Франция: 7 Августа 1961
10. Ирландия: 17 Августа 1961
11. Бельгия: 13 Сентября 1961
12. Германия : 27 Сентября 1961
13. Греция: 27 Сентября 1961
14. Швейцария: 28 Сентября 1961
15. Швеция: 28 Сентября 1961
16. Австрия: 29 Сентября 1961
17. Нидерланды: 13 Ноября 1961
18. Люксембург: 7 Декабря 1961
19. Италия: 29 Марта 1962
20. Япония: 28 Апреля 1964
21. Финляндия: 28 Января 1969
22. Австралия: 7 Июня 1971
23. Н. Зеландия: 29 Мая 1973
24. Мексика: 18 Мая 1994
25. Чехия: 21 Декабря 1995
26. Венгрия: 7 Мая 1996
27. Польша: 22 Ноября 1996
28. Корея: 12 Декабря 1996
29. Словакия: 14 Декабря 2000
30. Чили: 7 Мая 2010
31. Словения: 21 Июля 2010
32. Израиль: 7 Сентября 2010
33. Эстония 9 Декабря 2010
34. *Бюджет*: 347 млн евро
Требования к вступающей стране:

1) приверженность страны принципам демократии;

2) рыночная экономика.

На эти страны приходится до 70 % ГМП (мирового валового продукта).

Основные функции:

1) координация экономической политики стран-членов в интересах регулирования международной торговли, посредством установления отношений со всеми уровнями государственной власти;

2) координация экономической политики стран-членов в интересах стабилизации мировой валютно-кредитной системы;

3) решение проблем взаимоотношений с развивающимися странами.



Рис. 3. Структура ОЭСР

Цели:

1) устойчивое социальное и экономическое развитие стран мира;

2) координация торговой и экономической политики;

3) содействие многостороннему развитию мировой торговли на недискриминационной основе и либерализации движения капитала;

4) содействие эффективному использованию экономических ресурсов;

5) содействие поощрение исследований и профессиональной подготовки кадров в области науки и техники;

6) содействие достижению наиболее высокого уровня устойчивого экономического роста, занятости, уровня жизни, финансовой стабильности в странах-членах;

7) помощь развивающимся странам (техническая в т.ч.).

Направления деятельности:

1) Социально-экономические исследования и публикации (около 250 в год), основанных на одной из самых мощных баз статистических данных.

2) Сотрудничество с неправительственными и общественными организациями и более чем с 70 странами мира.

3) Выработка рекомендаций по вопросам, решение которых требует заключения многосторонних соглашений.

Структура:

1) *Высший орган* – Совет представителей всех стран-членов и Европейской комиссии – включает 1 представителя от каждой страны

2) *Исполнительный комитет* – подчиняется Совету – состоит из 14 чел.

3) *Секретариат* – осуществляет всю административную и оперативную работу. Во главе – ген.секретарь – назначается Советом на 5 лет.

4) Комитеты по экономическим, финансовым и социальным вопросам – более 20. Функции:

а) определяет общеэкономическую политику стран-членов;

б) наблюдает за экономическим и социальным положениям стран-членов;

в) готовит ежегодные экономические обзоры о всем странам-членам;

г) вносит рекомендации по международного межгосударственного регулирования экономических процессов;

д) консультирует страны-члены по вопросам предоставления займов, субсидий и иных финансовых средств развивающимся странам;

е) предоставление технической помощи РС.

5) Центр по сотрудничеству с европейскими странами с переходной экономикой (1990) – взаимоотношение ОЭСР со странами ЦВЕ (исследует состояние экономики и финансов, готовит рекомендации)

Резолюции ОЭСР носят рекомендательный характер и редко влекут за собой согласованные действия.

Годовой бюджет – около 200 млн долл. Не предусматривает выделение средств странам или организациям.

Источник ресурсов:

1) взносы государств-членов (зависит от ВВП страны) – наибольшие у США и Японии;

2) дополнительные средства стран-членов, выделяемые с согласия Совета на осуществление программ научных исследований.

Лондонский клуб кредиторов

Лондонский клуб – это международная неправительственная организация, объединяющая около 600 крупнейших коммерческих банков, созданная для пересмотра сроков погашения кредитов стран «третьего мира», предоставленных коммерческими банками без правительственных гарантий.

В рамках Лондонского клуба правительственные кредиторы не ограничены в деньгах, дают их другим странам взаймы охотно, причем исходя в основном из политических соображений.

6 октября 1997 года Россия подписала с Лондонским клубом кредиторов соглашение о реструктуризации задолженности бывшего СССР членам клуба. Долг в 24 млрд. долларов реструктуризируется на 25 лет, а выплата начинается с 2002 года равными долями.

Парижский клуб кредиторов[13]

Парижский клуб кредиторов – неформальная группа официальных стран-кредиторов, роль которой заключается в поиске скоординированных решений долговых проблем стран-должников в том случае, если страна-заемщик не в состоянии выполнить первоначально установленные условия выплаты внешних займов.

ПКК начал свою работу в 1956 г. С тех пор Парижский клуб способствовал заключению 426 соглашений с 89 различными странами-должниками и долг реструктуризированный в рамках соглашений ПКК составляет 563 млд долл.

Реструктуризация – облегчение долгового бремени путем отсрочки или, в случае льготной реструктуризации, сокращение обязательств по обслуживанию долга в течение определенного периода (flow treatment) или на установленную дату (stock treatment).

Парижский клуб более влиятелен, чем Лондонский, объединяющий представителей банков-кредиторов 19 стран (рис. 4).

Первые 10 стран являются главными кредиторами.

---

[13] Парижский клуб кредиторов: официальный сайт. Paris, France, 2012. URL: http://www.clubdeparis.org (дата обращения: 01.09.2012).

Кроме 19 стран, как кредиторы выступают также следующие страны: Аргентина, Бразилия, Корея, Израиль, Кувейт, Мексика, Марокко, Новая Зеландия, Португалия, Турция и некоторые др.

ПК не имеет жесткой организационной структуры (подвижная), штаб-квартиры, устава, и какого либо юридического статуса.

1. Австрия	11. Норвегия
2. Нидерланды	12. Россия
3. Канада	13. Швеция
4. Великобритания	14. Швейцария
5. США	15. Финляндия
6. Италия	16. Дания
7. Испания	17. Австралия
8. Франция	18. Бельгия
9. *Германия*	19. Ирландия
10. *Япония*	

Рис. 4. Основные кредиторы Парижского клуба

Но условно *структуру* все-таки можно выделить:

1. *Председатель*: высокопоставленный чиновник Министерства финансов Франции.

2. *Секретариат* – размещается во французском казначействе и поддерживается 15 работниками Министерства финансов Франции.

Условия участия страны в ПК:

1) страна должна быть кредитором какой-либо другой страны;

2) должна являться держателем обязательств по долгам;

3) должна принимать правила и принципы работы ПК.

Принципы деятельности:

1) Конфиденциальность.

2) Многосторонний подход.

3) Урегулирование только государственной или гарантированной государством внешней задолженности.

4) Страна должник должна проводить внутреннюю реформу для стабилизации и восстановления макроэкономической и финансовой ситуации.

5) Страна должник должна проводить структурную перестройку экономики.

6) Только при соблюдении 2) и 3) условий страна-должник может получить внешнюю финансовую помощь в форме новых займов или льготных условий погашения прежних долгов.

7) Принцип равных условий – равномерное распределение между кредиторами бремени долга с установлением для всех кредиторов одинакового льготного периода и срока погашения, в т.ч. и для кредиторов, не участвующих в переговорах в рамках ПК.

8) Использование дифференцированного подхода к реструктуризации в зависимости от уровня развития страны (наиболее бедным странам списывается до 80% задолженности): Торонтские (1988), Тринидатские (1990), Лондонские (1991), Неапольские (1995) и Лионские (1995) условия пересмотра долгов беднейших стран.

9) Участие международных организаций в деятельности: ОЭСР, МВФ, Всемирный банк, ЮНКТАД.

Решения по обращениям стран принимаются к рассмотрению на основе фактов и доказательств, согласованности, обусловленности, солидарности и сопоставимости.

Процедура урегулирования:

1) многосторонние переговоры с должниками;

2) анализ серьезности и обоснованности реструктуризации (прогноз ПБ МВФ);

3) подписание Согласованного протокола реструктуризации долга (содержит: условия консолидации платежей; консолидационный период; доля долга, подлежащая реструктуризации; условия первого взноса и график платежей).

Встречи стран-кредиторов: 10–11 раз в год в Париже.

Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)[14]

АТЭС было создана в 1989 г. для повышения экономического роста и процветания в АТР и укрепление азиатско-тихоокеанского сообщества. 12 стран АТР (Австралия, Бруней, Канада, Индонезия, Япония, Корея, Малайзия, Новая Зеландия, Филиппины, Сингапур, Таиланд и США) собрались в Канберре (Австралия) и учредили АТЭС. В 1991 г. присоединились Китай, Гонконг, (Китай) и Тайвань, в 1993 г. – Мексика и Папуа-Новая Гвинея, в 1994 г. – Чили, в 1998 г. – Перу, Россия и Вьетнам, увеличив количество стран-участниц до 21.

АТЭС – главный форум содействия экономическому росту, сотрудничеству, торговле и инвестициям в Азиатско-Тихоокеанском

[14] Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество: официальный сайт АТЭС. Paris, France, 2012. URL: http://www.clubdeparis.org (дата обращения: 01.09.2012)http://www.apec.org/

регионе, которая является единственной межправительственной группой в мире, действующей на основании необязательных обязательств, открытого диалога и равного уважения взглядов всех участников. В отличие от ВТО или других многосторонних торговых организаций, АТЭС не имеет договорных обязательств и требований от его участников. Решения, принимаемые в рамках АТЭС, принимаются на основании консенсуса и выполняются на добровольной основе.

На долю стран-участниц приходится около 40% мирового населения, около 54% мирового ВВП и около 44% мировой торговли

Цели:

✓ содействие экономическому росту стран,

✓ развитие и укрепление многосторонней торговой системы,

✓ поощрение взаимной торговли товарами, услугами,

✓ поощрение трансграничных инвестиций,

✓ сокращение ограничений во взаимной торговле в соответствии с нормами ВТО: снижение тарифов и других торговых барьеров во всем АТР, создание эффективной национальной экономики и резкое увеличения экспорта,

✓ создание условий для безопасного и эффективного движения товаров, услуг и людей через границы в регионе путем согласования политики и экономического и технического сотрудничества.

Ключ к достижению целей АТЭС – «Богорские цели» (были приняты лидерами на встрече в 1994 г. в г. Богоре, Индонезия) – цели достижения свободной и открытой торговли и инвестиций в АТР к 2010 г. для промышленно развитых стран и 2020 г. для развивающихся стран.

План семинарского занятия № 4
(используйте официальные сайты МЭО)

Международные экономические организации в мировом хозяйстве

1. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной проблемы экономических отношений развитых и развивающихся стран (проблема Север - Юг)?

2. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной проблемы бедности?

3. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной продовольственной проблемы?

4. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной энергетической проблемы?

5. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной проблемы экологии и устойчивого развития?

6. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной демографической проблемы?

7. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной проблемы развития человеческого потенциала?

8. Какие организации, и каким образом принимают участие в решении глобальной проблемы обеспечения безопасности человека?

Литература

1. Международные экономически отношения : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [В.Е. Рыбалкин и др.] ; под ред. В.Е. Рыбалкина. 6-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2007. 591 с. Гл. 26.

2. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : в 2 ч. / под ред. чл.-корр. РАН, д-ра экон. наук, проф. Р.И. Хасбулатова. М. : Гардарики, 2006. Ч. 1, раздел II, глава 5–7.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : [для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение»] / [В. В. Алексеев и др.] ; под ред. А.С. Булатова и Н.Н. Ливенцева ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (университет) МИД РФ. Изд. с обновлениями. М. : Магистр, 2010. 653 [1] с. Гл. 10, 11.

4. Мировая экономика и международный бизнес : учебник / кол. авт. ; под общ. ред. д-ра экон. наук., проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук., проф. Р.К. Щенина. 3-е изд., стер. М. : КНОРУС, 2006. 656 с. Гл. 4.

5. Мировая экономика : учебник / под ред. проф. А.С. Булатова. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Экономистъ, 2007. 860 с. Гл. 18, 19.

6. Хасбулатов Р.И. Международные экономические отношения: учебник для бакалавров. М. : Юрайт, 2012. 910 с. Гл. 22–26.

Дополнительная периодическая литература

1. Белобров Ю. ООН и проблема нераспространения ОМУ // Международная жизнь. 2007. № 9. С. 91–103.

2. Гришаева Л. Кризис миротворчества ООН // Обозреватель. 2008. № 4 (219). С. 47–58.

3. Гусейнова Г. Компенсационная комиссия ООН и возмещение трансграничного экологического ущерба // Обозреватель. 2007. № 7 (210). С. 86–97.

4. Камышевский В.И. Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 6.

5. Карпушин А. Россия и ОПЕК: как строить наши отношения с влиятельнейшей международной экономической организацией // Азия и Африка сегодня. 2008. № 5 (610). С. 2–9.

6. Лавров В. ШОС – право и безопасность XXI века // Международная жизнь. 2008. № 1–2. С. 172–184.ж

7. Лавут А. Опыт участия стран Латинской Америки в ВТО // Латинская Америка. 2007. № 11. С. 4–18.

8. Лезгинцев Ю. Перу: в преддверии форума АТЭС // Латинская Америка. 2008. № 2 (401). С. 24–34.

9. Локшин Г. 40 лет Ассоциации государств Юго-Восточной Азии // Обозреватель. 2007. № 7 (210). С. 98–107.

10. Соколов В.А. США и ЮНЕСКО // США – Канада: экономика, политика, культура. 2007. № 9 (453). С. 106–115.

11. Фадеева И.А. Интересы России и Китая в углублении экономической интеграции в рамках Шанхайской организации сотрудничества // Экономические науки. 2010. № 63. С. 13–16. URL: http://elibrary.ru

12. Чекунов А.С. ВТО: либерализация торговли – в чью пользу? // Российское предпринимательство. 2010. № 9(1). URL: http://elibrary.ru

Тема 3. Ресурсный потенциал мировой экономики

Вопросы темы:

1. Природно-ресурсный потенциал мировой экономики.
2. Трудовой потенциал мировой экономики.
3. Финансовый потенциал мировой экономики.
4. Предпринимательский потенциал мировой экономики.
5. Отраслевой потенциал мировой экономики.
6. Ресурсы знаний мировой экономики.

1. Природно-ресурсный потенциал мировой экономики.

Природные ресурсы – это элементы природы, которые на данном уровне развития производительных сил и изученности могут быть использованы для удовлетворения потребностей человеческого общества в форме непосредственного участия в материальной деятельности.

Особенности природно-ресурсного потенциала заключаются в том, что:

1) Каждый вид природного ресурса формируется в одной из составляющей природной среды, влияющей на его особенности, закономерности и территориальное размещение (минеральные, климатические, водные, растительные, земельные, почвенные ресурсы, животного мира).

2) Каждая территория или природно-территориальный комплекс обладают определенным сочетанием видов природных ресурсов, количественными и качественными характеристиками, определяющими возможности освоения и организации материального производства. Часто возникают такие условия, когда один или несколько ресурсов определяют направление хозяйственного развития целого региона.

3) Объем и структура природных ресурсов различается на разных стадиях социально-экономического и технического развития общества (элементы природы выступают в качестве ресурсов, если в них возникает *потребность и соответствующий уровень НТР)*.

4) Со второй половине XX в. начинают учитываться *ресурсы будущего* (*потенциальные ресурсы),* например, опреснение соленых морских вод в промышленном масштабе, освоение солнечной или приливно-волновой энергии, производство атомной энергии, добыча нефти и газа на акваториях и многое другое.

5) *Нетрадиционные энергоресурсы планеты*. Помимо ископаемого топливно-энергетического сырья существуют на земном шаре иные источники производства энергии - солнечная, ветровая, приливная, геотермальная, биологическая, энергия температурного градиента океанских вод. В настоящее время они используются мало из-за технологических трудностей освоения и высокой стоимости производимой энергии, но на эти виды приходится значительная часть общего энергетического потенциала планеты.

Виды природных ресурсов:

1. Минеральные (полезные ископаемые).
2. Земельные.
3. Водные.

4. Лесные.

5. Агроклиматические.

Минеральные ресурсы:

1) Топливное (ТЭР).

2) Рудное.

3) Нерудное.

Земельные ресурсы – средство производства для экономической и сельскохозяйственной деятельности человеческого общества.

Земельный фонд мира – площадь суши за вычетом ледников Арктики и Антарктики.

Площадь суши земного шара 134 млн км^2 (26 % всей площади).

По типам использования земельный фонд подразделяется (в %) на земли:

1) находящиеся под обработкой;

2) находящиеся под пастбищами;

3) находящиеся под лесами;

4) под населенными пунктами;

5) под объекты промышленности;

6) под объекты транспорта;

7) малопродуктивные и непродуктивные (болота, пустыни).

Водные ресурсы – это пригодные для употребления пресные воды, заключенные в реках, озерах, ледниках, подземных водах. На них приходится 2,5% (30 млн м^3) общего объема гидросферы. 70% пресных вод – полярные и горные льды вечной мерзлоты.

Пары атмосферы, океанические и морские соленые воды в хозяйстве пока не используются и поэтому составляют потенциальные водные ресурсы.

Речные воды – главный источник удовлетворения потребности человечества в пресной воде (40 тыс. м^3, реально можно использовать ½).

Таблица 4

Распределение водных ресурсов, %

Регион	***Население***	***Запасы воды***
Европа и Азия	70	39
Россия	2	80

Основные направления расходования – промышленное (в т.ч. гидроэнергетика), сельскохозяйственное, бытовое потребление.

Лесные ресурсы мира.

Лесные ресурсы различают по показателям лесистости, лесной площади и запасам древесины.

Агроклиматические ресурсы – ресурсы климата применительно к запросам сельского хозяйства. Воздух свет, тепло, влагу и питательные вещества называют факторами жизни живых организмов и создания сельскохозяйственной продукции.

Помимо основных показателей в классификациях учитываются и наиболее важные агроклиматические явления регионального характера (условия зимования сельскохозяйственных культур, частота повторяемости неблагоприятных явлений – засух, градобитии, наводнений и др.).

Экономическая оценка отдельных видов ресурсов.

1) Общая площадь или суммарные запасы отдельного вида ресурсов.

2) Величина запасов на единицу площади.

3) Качество ресурса.

4) Взаимоотношения особенностей ресурсов и применяемой техники.

5) Природные и экономические условия освоения и добычи, географические особенности.

6) Величина затрат на единицу ресурса.

7) Дефицитность данного вида ресурсов.

8) Народнохозяйственное значение ресурса.

Особенности использования ресурсов.

1) Между странами мира природные ресурсы распределены неравномерно – лишь несколько стран мира обладают большинством его видов.

2) Ни одна страна не обладает запасами всех необходимых для современной экономики видов природных ресурсов и не может обойтись без его импорта, что развивает МЭО.

3) Выделяют ресурсонедостаточные, ресурсообеспеченные и ресурсоизбыточные страны.

4) Существует значительное различие между объемами ресурсов и их потреблением в различных группах стран (табл. 5).

5) Под воздействием НТР произошло ослабление роли природно-ресурсного фактора в экономическом развитии.

6) Ослабление зависимости развитых стран от импорта сырья из развивающихся за счет развития и использования ресурсосберегающих технологий и разработки собственных месторождений. Снижение доли минерального сырья с низкой степенью обработки во внешней торговле (экспорте).

Таблица 5

Соотношение объемов минеральных ресурсов и их потребление в странах мира, %

Страна/регион	Население	Наличие минеральных ресурсов	Потребление минеральных ресурсов
Развитые страны, в т.ч.	15	40	70
США	4,5	20	40
Зап. Европа, Канада, Япония	9	20	30
Развивающиеся страны	60	35	16
Россия	2,5	25	4

7) Сокращение в развивающихся странах сырьевого экспорта и увеличение его импорта в результате увеличения потребления сырья в ходе активной индустриализации.

8) Сокращение экспорта продовольствия в результате повышения уровня самообеспеченности крупных стран мира. Снижение доли растительного сырья из-за использования синтетических материалов, пластмасс.

2. Трудовой потенциал мировой экономики.

Трудовые ресурсы – часть населения страны, которая имеет необходимые физические, духовные, общеобразовательные и профессиональные качества, определяющие возможность и границы его участия в общественном производстве.

Трудовой потенциал мировой экономки – это совокупность трудовых ресурсов стран мира.

Характеристика ТР.

1. *Общая численность населения и доля ЭА населения.* Увеличилась до более 6,5 млрд человек. ЭАН – занятое и ищущее работу трудоспособное население.

2. *Возрастная структура населения* – численность подростков и лиц пенсионного возраста. Различают 2 типа возрастных структур:

А) *демографическое омоложение* – высокая доля детских возрастов (30–50%) и небольшая пожилых – развивающиеся страны.

Б) *демографическое старение* – низкая доля детских возрастов и высокая доля пожилых (15–20% вместо 12 по критерию ООН)– ПРС и страны с переходной экономикой.

3. *Границы трудоспособного возраста, установленные в данной стране*. Разница верхней и нижней границ трудоспособного возраста между странами мира зависят 1) от материальных возможностей пенсионного обеспечения населения и 2) средней продолжительности жизни.

Нижний предел населения трудоспособного возраста предполагает определенный уровень физического и психического здоровья, интеллектуального развития и общего образования. Как правило, за нижний предел берется возраст в 16 лет, а за верхний (для мужчин) – 65 лет.

В большинстве стран мира верхняя граница трудоспособного возраста установлена в 60–65 лет, а странах Азии и Африки – 65 лет. В странах с высокой продолжительностью жизни (Дания, Швеция) – в 67 и даже 70 лет (Норвегия).

Более половины стран мира не делает разницу в возрасте выхода на пенсию мужчин и женщин. В других странах женщины имеют право выхода на пенсию на 3 (США, Швеция) или 5 лет (Швейцария, Финляндия, Россия, Украина) раньше мужчин.

4. *Профессионально-образовательный и интеллектуальный уровень*. Репродуктивные виды деятельности, в содержании которых преобладают стандартные интеллектуальные операции, составляют примерно 39%, тяжелый физический труд – 31%, а труд со стандартными элементами творчества – 30%.

В организациях ООН (ЮНЕСКО и ПРООН) ежегодно рассчитывается *индекс гуманитарного развития работника на основе*: ВВП на 1 жителя, уровень образования, средняя продолжительность жизни.

5. Эффективность использования рабочей силы – определяется соотношением рабочих часов в год на одного работника. Самый высокий в странах НИС. Связан с показателем безработицы.

Основные черты ТР в мировой экономике.

1) Неравномерная динамика, распределение населения в отдельных странах и регионах мира. Низкий рост в развитых, замедление в переходных и развивающихся, положительный в малоразвитых. 2/3 мировых труд-х рес-ов прих-ся на страны с самым низким ВВП на душу населения.

2) Новый феномен 90-х годов – интенсификация трудовой миграции среди развивающихся стран. Обычно потоки работников направляются в те страны, которые быстрее продвигаются по пути экономических реформ. Так, в Латинской Америке сезонные рабочие и рабочие на сборочные предприятия направляются в Аргентину и Мексику. В Африке к югу от Сахары на Берег Слоновой Кости, Нигерию и ЮАР приходится более половины притока всех иммигрантов.

3. Финансовый потенциал мировой экономики.

Структура и характеристика элементов

1) *Мировые финансовые центры* – средоточие активного перелива финансовых ресурсов.

США – Нью-Йорк, Чикаго.

Европа – Лондон, Франкфурт, Париж, Цюрих, Женева, Люксембург.

Азия – Токио, Сингапур, Гонконг, Бахрейн.

2) *Мировые финансовые институты* – совокупность организаторов и посредников вывоза и перераспределения капиталов в мировой экономике.

✓ *ТНБ и ТНК. ТНБ* – это банковские компании, имеющие разветвленную сеть филиалов в разных странах.

✓ *Международные портфельные инвесторы – пенсионные и страховые фонды, инвестиционные фонды*.

✓ *Международные официальные заемщики – правительственные и муниципальные органы, международные и региональные организации.*

✓ *Биржи* осуществляют мобилизацию средств и перемещение международного капитала.

Международные банки и фонды – МВФ, БМР, МБРР, ряд региональных и континентальных межправительственных банков: Европейский инвестиционный банк (1958 г.), обслуживающий участников ЕС и ассоциированные с ним государства развивающегося мира; Межамериканский банк развития (1959 г.); Африканский банк развития (1964 г.); Азиатский банк развития (1963 г.); Европейский банк реконструкции и развития (1990 г.).

✓ *Международные рынки.*

Международные денежные рынки включают депозитно-ссудные операции.

Международные валютные рынки – Международные сделки обычно предполагают наличие операций с иностранной валютой минимум для одной из сторон, участвующих в сделке.

Финансовый, или фондовый, рынок – денежные средства привлекаются посредством выпуска ценных бумаг различных типов и сроков действия. Он делится на первичный рынок: облигационных займов, акций, коммерческих векселей и других ценных бумаг, и вторичный рынок – цены этих инструментов привязаны к другому финансовому или реальному активу.

Фьючерсные сделки (будущий) – торговля не товарами, а контрактами на поставку биржевого товара с целью хеджирования или получения выгоды от игры на разнице цен. Завершается ликвидацией обязательств покупателя и продавца и выплатой разницы в ценах, возникающей в период между заключением контракта и его ликвидацией.

Форвардные сделки (опережающий) – операция с реальным товаром на поставку его покупателю не немедленно, а через определенный срок. Продавец получает деньги авансом, а покупатель гарантию на поступление определенного товара.

Опцион (выбор) – получаемое на определенных условиях или за плату право на приобретение товара по установленной цене или на заключение контракта. На товарных биржах – форма торговли правами на заключение контракта. На фондовых и валютных биржах – соглашение, предоставляющее право покупать или продавать ц.б., валюту в течение определенного времени в соответствии с принятыми условиями.

3) *Мировые финансовые ресурсы* – совокупность иностранной финансовой помощи, ЗВР стран и величина международных валютно-расчетных отношений стран.

ЗВР – активы, сберегаемые на возможные будущие расходы - официальные (предназначены для обеспечения платежеспособности страны по ее международным финансовым обязательствам) и частные. Структура ОЗВР – ин.валюта, золото, СДР (м/н-ые платежные и резервные средства, в виде записей на счетах МВФ, для хеджирования от валютного риска). Золотовалютные резервы ЦБ РФ стремительно нарастают[15].

Отдельно оценивается величина золотого запаса стран, в тоннах.[16]

---

[15] См. официальный сайт ЦБ РФ: http://www.cbr.ru

[16] См. данные официального сайта Всемирного золотого совета (World Gold Council): http://www.gold.org

Резервная позиция в МВФ – право на получение от него кредита по первому требованию в счет доли страны в резервах Фонда.

Особенности изменений.

1. Основная часть финансовых ресурсов сосредоточена в развитых странах.

2. Быстрый рост объемов операций на мировых финансовых рынках – за 70–90-е гг. увеличение соответственно в 16-63 раза, при этом экспорт увеличился только в 3. Международные финансовые потоки в среднем удваиваются каждые 4 года.

3. Оформление финансового сектора как самостоятельного, слабо связанного с реальным сектором.

4. Непрерывность международных финансовых операций на фоне совершенствования информационных технологий.

5. Усиливающееся распространение финансовых кризисов в ходе углубления и расширения процессов интернационализации МЭ.

6. Усиление свободы перемещения капиталов

7. .Формирование мировой кредитно-финансовой системы в результате объединения локальных финансовых рынков общими условиями, связями и закономерностями развития.

8. Изменение условий формирования мирового финансового центра от условий развитой банковской системы, крупного биржевого рынка и стабильной денежной единицы к гибкому финансовому законодательству.

4. Предпринимательский потенциал мировой экономики.

Предпринимательский ресурс (потенциал) – это способность к эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов – труда, земли, капитала, знаний – для осуществления хозяйственной деятельности. Этот ресурс реализуется в сфере менеджмента, т.е. при управлении деятельностью фирм и организаций.

Структура и характеристика элементов

1. *Предприниматель* – лицо, занимающееся организацией экономических процессов на микроуровне: владельцы компаний и менеджеры, не являющихся собственниками компаний, организаторы бизнеса, которые сочетают в одном лице владельцев и управляющих. По Шумпетеру предпринимательские способности – это уникальная и нечасто обнаруживаемая способность продвижения инноваций посредством рискового бизнеса.

2. *Рыночная инфраструктура* – такие институты и нормы рыночной экономики, как биржи и банки, страховые и аудиторские компании, консультационные и юридические фирмы, суды, государственные экономические органы, хозяйственное законодательство.

3. *Этика и культура, сам предпринимательский дух общества* – Если предпринимательская этика (а не только национальное законодательство) не допускает обмана партнера, а культура предпринимательства имеет длительную историю и значительная часть общества стремится к нему, то подобная атмосфера способствует изобилию предпринимательского ресурса в стране.

В целом можно сделать вывод, что в той или иной стране предпринимательский ресурс обилен, если в ней немало опытных и образованных предпринимателей, развита рыночная инфраструктура, имеет глубокие корни предпринимательская этика и культура, а сам дух общества не просто благожелателен к предпринимательству, а пронизан стремлением к нему значительной части населения.

Подобными характеристиками обладают прежде всего развитые страны, большинство из которых взращивали предпринимательский ресурс столетиями (Европа) или являются наследниками старой предпринимательской культуры (Северная Америка и другие переселенческие страны), а также некоторые из новых развитых и новых индустриальных стран с глубокими торговыми традициями (это прежде всего государства Восточной и Юго-Восточной Азии).

Мировой опыт также показал, что предпринимательские способности наиболее эффективно реализуются в указанных странах, если сильная степень либерализации хозяйственной деятельности сочетается с высокой эффективностью государственных институтов, а также активной государственной поддержкой мелкого и среднего предпринимательства и политикой поощрения конкуренции на внутреннем рынке.

5. Отраслевой потенциал мировой экономики.

Структура и характеристика элементов

1. *АПК* – единая система сельскохозяйственных и промышленных предприятий, объединенных тесными и стабильными производственными и коммерческими связями, основанными на отношениях собственности или договорах. Включает: Промышленность, производящая средства производства и обслуживание сельского хозяйства (машины, оборудование, химикаты); собственно сельское хозяйство

(земледелие и животноводство); Переработка и хранение сельскохозяйственного сырья и продовольствия (пищевая, кожевенная, элеваторы), сбыт и транспортировка.

Агропромышленная интеграция (с 60-х гг. в США) – переход с/х-ва на индустриальную основу и создание единой системы сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий и отраслей, объединенных тесными, стабильными, долговременными связями.

2. *ТЭК* – нефтяная, газовая, угольная промышленность, электроэнергетика.

3. *Химико-лесной и металлургический комплекс* – лесная промышленность, Черная и цветная металлургия.

4. *Машиностроение*. Абсолютными мировыми производителями из 254 являются 40 стран мира. На их долю приходится 90 % производства мирового продукта.

Самым наукоемким машинотехническим комплексом обладают

США: электроника, авиаракетостроение, радиотехника, средства связи.

Германия: тяжелое оборудование: станки, химическое оборудование, транспортные средств, электротехника.

Япония: лидер в выпуске робототехники, автомобилей и морских пассажирских судов. На предприятиях Японии используются 2/3 всех «роботов» планеты.

Великобритания: производство авиа- и автомобильных двигателей.

Франция: создание техники для ядерной энергетики, космических аппаратов, измерительного оборудования.

5. *ВПК* – совокупность материально-производственного комплекса, инфраструктуры, органов управления, предназначенных для создания продукции военного назначения. *Мировой рынок вооружений* отличает наличие не только коммерческих мотивов торговли, но и политических – возможность воздействовать на военно-политическую обстановку в различных регионах мира, на политический курс стран-импортеров, наращивать потенциал союзников, испытывать новое оружия, последующее сервисное обслуживание. Характерно развитие альтернативных форм торговли: запчастями, лицензиями на пр-во, лизинг и т.д.

6. *Легкая промышленность* – текстильная, швейная и обувная.

7. *Транспортная система* – транспортные системы ПРС, РС и региональные транспортные системы (сеть путей сообщения, работа транспорта, основные потоки грузов и пассажиров).

*8. Иные отрасли сферы услуг (*торговля, транспорт и связь, финансово-кредитная, государственное управление, прочие услуги (здравоохранение, образование, наука, искусство, культура, туризм, бытовое и коммунальное обслуживание населения)*).*

Основные показатели отраслевого потенциала.

Доля (удельный вес) отрасли в ВВП, производство и потребление на душу населения, ресурсоемкость, численность занятых и стоимость основных производственных фондов отраслей.

1) Доля с/х в ВВП. 2–4 – ПРС, 5–10 –СПЭ, 25–30 – развивающиеся.

2) Удельный вес промышленности в ВВП. 40 и выше – ПРС, 25–40 – СПЭ, 10–25 – РС.

3) Удельный вес сферы услуг в ВВП. 60–70 – ПРС, 40–60 – СПЭ, 20–40 – РС.

4) Энергоемкость ВВП – прирост потребления первичных энергоресурсов на каждый процент прироста ВВП. 0,6 – ПРС, 0,8 – СПЭ, 0,9 – РС.

5) Производство бумаги и картона на душу населения. Свыше 200 кг – ПРС.

6) Потребление алюминия на душу населения. Свыше 20 кг – ПРС.

7) Доля машиностроения в стоимости промышленной продукции. ПРС – 30–40%, СПЭ – 20–25, РС – 15–25.

8) Доля продукции ВПК в ВВП.

Особенности развития отраслевого потенциала

1. По мере развития страны ее отраслевая структура изменяется от преобладания первичных отраслей (с/х, добывающая) через вторичные (обрабатывающая и строительство) к третичными (сфера услуг, высокие технологии). В отраслевой структуре мировой промышленности происходит постепенное уменьшение значения добывающих и возрастание доли обрабатывающих, что объясняется также снижением материалоемкости производства и замене натурального сырья искусственным, а также значительно большей стоимостью продукции обрабатывающих отраслей (особенно наукоемких) по сравнению с продукцией добывающей.

2. В рамках каждой отдельной отрасли в процессе развития экономики страны происходит переход от капиталоемких и материалоемких производств (нефтепереработка, металлургия, производство строительных материалов) к наукоемкому производству (электроника, фармацевтика, малотоннажная химия, авиационная и ракетно-

космическая). Последовательный переход к постиндустриальной экономике.

3. Постоянно растет доля продукции машиностроения и металлообработки.

4. Самые быстрорастущие отрасли – электроника и электротехника, растет доля химической промышленности.

5. Происходит сокращение удельного потребления черных и цветных металлов, химических товаров, пластмасс, дерева и т.д., снижается доля материалоемких отраслей.

6. В развитых странах снижается доля легкой и пищевой промышленности, что обусловлено переходом от удовлетворения первичных потребностей к росту затрат на услуги (образование, транспорт, здравоохранение и проч.)

7. Происходит изменение внутриотраслевых пропорций - трансформация прежних отраслей в процессе переплетения, развития и расширения их деятельности в новые отрасли, отвечающие потребностям современного мирового хозяйства.

8. При достижении страной определенного уровня развития, она начинает переводить наиболее трудоемкие производства и отрасли в целом в развивающиеся страны более низкого уровня развития (нефтеперерабатывающая, с/х, пр-во обуви и одежды массового потребления), и развивать технологичные пр-ва.

9. При технологическом оснащении отраслей в развитых странах большое значение придается качеству и интенсивности использования техники. Чем более развита страна, тем большее количество ресурсосберегающих технологий в отраслях она использует и тем больше тенденция к снижению потребления ресурсов.

10. Достижения НТП используются в зависимости от экологической чистоты технологии и результата в соответствии с ростом спроса потребителя на экологически чистые товары в развитых странах. Использование биотехнологий. Переход от использования нефти и угля к использованию газа.

11. Переход узко специализирующихся отраслей на производство продукции многофункционального назначения.

12. Специализация развитых стран на производстве наиболее дорогостоящей промышленной продукции, п.в. наукоемкой (авиакосмическая, биотехнологическая, информационно-коммуникативная).

13. Происходит переориентация в строительстве в сторону повышения доли объектов непроизводственного (особенно социального) назначения и жилищного строительства.

14. В сфере услуг сдвиг в сторону комплекса туристических и деловых услуг (маркетинг, реклама, информационные, аудиторские, консультационные и финансовые услуги).

15. Высокими темпами развиваются отрасли связи, телекоммуникации становятся массовыми по спросу, глобальными по охвату пространства, быстро растет число пользователей Интернет, абонентов мобильной связи.

6. Ресурсы знаний мировой экономики. Знания вырабатываются в сфере науки, НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки).

Научные ресурсы – объем и качество накопленных знаний и способность страны к их воспроизводству (НИОКР), их внедрению в виде инноваций.

Инновационный потенциал – это способность экономики создавать новые более эффективные (по сравнению с известными) блага. Инновационный сектор включает все множество отношений и организационных форм по поводу создания нового знания, новой технологии и техники.

Основными *субъектами инноваций* являются:

* индивидуальные изобретатели и рационализаторы,
* государственные лаборатории,
* НИИ и университеты,
* частные венчурные фирмы,
* крупные национальные и транснациональные корпорации,
* международные лаборатории и институты,
* общественные некоммерческие объединения.

Структура и характеристика элементов

Эффект инновационной деятельности включает несколько аспектов:

* производственно-технологический – значительная экономия ресурсов, снижение товарных цен, рост производительности труда работников,
* организационно-управленческий – совершенствование организационных структур и систем управления,
* гуманитарно-экономический – улучшение условий труда, рост доли квалифицированного труда, его общеобразовательного и профессионального уровня,

* социально-экономический – повышение личного дохода, сокращение рабочего времени, повышение социального статуса работника,

* экологический – уменьшение объемов потребляемых природных ресурсов, прекращении вредных выбросов.

Основные показатели

1. Наличие в стране научных исследований и материально-технического обеспечения.

1) Доля расходов на НИОКР в ВВП.

2) Расходы на НИОКР на душу населения.

3) Численность ученых и инженерно-технических работников, занятых созданием инноваций.

4) Количество получаемых патентов.

5) Количество премий за выдающиеся достижения. За весь XX в. наибольшее количество лауреатов Нобелевской премии приходится на США – 51,1%, на Великобританию – 20%, Германию – 16,8%, Францию – 6,8%, Россию – 2,9%, Италию и Японию – по 1,1%.

6) Индекс цитирования – частота ссылок на работы исследователей из данной страны.

7) Доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции (доля расходов на НИОКР более 3,5 %, доля научного персонала не менее 2,5%).

8) Доля страны на мировом рынке высоких технологий (информационные, использование новых материалов, космические, ядерные).

9) прирост ВВП за счет прироста производительности труда национального работника. Как правило, он равен 2,5–1% в год.

10) На уровне отдельных хозяйствующих субъектов – уровень наукоемкости фирмы – отношение ее рыночной стоимости к стоимости (бухгалтерской) ее активов.

2. Кроме того. ИП определяется также системой организации и обслуживания науки и приоритетными направлениями научных разработок. (1988 году эксперты ОЭСР разработали шкалу приоритетов основных направлений научно-технического развития: 1) информация; 2) биотехнология; 3) применение новых материалов; 4) космос; 5) ядерная энергетика).

Особенности изменений

1) Основные научные ресурсы сосредоточены в ПРС.

2) В структуре инновационного сектора преобладают фирмы по производству электронно-вычислительной техники, конторского обо-

рудования, научных приборов и контрольно-измерительной аппаратуры, электротехники, авиа-ракетостроения и фармацевтики.

3) Большие расходы и высокий уровень риска НИОКР объясняет большую долю расходов на них крупнейших компаний и корпораций.

4) Для компаний акцентирующих внимание на НИОКР характерны высокая рыночная стоимость и уровень прибыли. К перспективным фирмам принадлежат ведущие в научно-техническом отношении фирмы: США, Великобритания, Дании, Норвегии, Сингапура. Гонконга, Финляндии, Швейцарии, Швеции, Франции, Нидерландов.

5) Основным типом корпорация постепенно становится креативный, а не адаптивный тип.

6) Большую популярность с начала 80-х годов приобрели «рисковые», венчурные фирмы. Основной принцип – полная самостоятельность при полной индивидуальной ответственности, важное значение имеет государственная поддержка: предоставление льготных кредитов, льготное налогообложение. Различают два типа венчуров: внутренний – выделяются из состава корпорации на период создания и коммерческого освоения нововведений, и внешний – независимые мелкие предприятия, занимающиеся созданием новой техники и технологии. Новые наукоемкие фирмы начинают приносить прибыль через 5–7 лет после их открытия. К концу первого года разоряются 15-20% , а к концу 10-го – 90%. По мере успеха мелких инновационных (венчурных) фирм крупные корпорации приобретают их акции или присоединяют к себе.

7) На базе быстро развивающегося инновационного бизнеса, соединяющего науку и предпринимательство, создаются технопарки и технополисы. Первые научно-промышленные парки появились в начале 60-х годов в США.

Наиболее известны «Силиконовая долина», технопарки Северной Каролины и Университета Юта (США), Кембриджского университета (Великобритания), технополисы «Цукуба» и «Кремниевый остров» (Япония), Новосибирский Академгородок (Россия). Ускоренным темпом растут технопарки в Китае, Тайване, Республике Корея. Сингапуре.

Информационный потенциал мировой экономики.

Информационный потенциал – это совокупность информационно-коммуникативной техники, услуг и средств программного обеспечения.

Условия развития ИП: хорошо развитые инфраструктуры и человеческий капитал, экономику и общество, которые легко адаптируют-

ся к различным изменениям, а также правовое поле с хорошей защитой интеллектуальных прав собственности

Основные прогнозы направления развития:

✓ развитие оптической технологии коммуникаций и IP – проблемы в существующей системе связи программного обеспечения с открытыми кодами (прежде всего на базе операционной системы Linux) против коммерческого программного обеспечения с закрытыми кодами (на базе операционной системы MS Windows) во многом будет способствовать коренному переделу рынка программного обеспечения;

✓ интеллектуальная собственность и цифровые права на новые продукты и услуги – создадут основные напряженности в отношениях между нациями. Высокотехнологичные продукты на базе информационных технологий можно рассматривать либо как частный товар, который поставляется на рынок, либо как общественный товар. Так, США имеют тенденцию рассматривать большинство подобных товаров как частные. Другие нации (например, Индия) рассматривают подобный продукт не только как частный, но и как общественный. Эти отличающиеся подходы могут вести к напряженным отношениям между странами или регионами относительно интеллектуальных прав собственности, что может замедлить темпы глобализации в ближайшие десятилетия;

✓ появление новых бизнес-моделей, которые существенно трансформируют деловой и финансовый мир. Такой процесс будет часто сопровождаться экономическим крахом компаний, порожденных предыдущей эпохой и производящих устаревшие изделия и услуги;

✓ формирование новых видов коммерческой деятельности в «отраслях промышленности знаний», что повлечет перемещение капитала к новым областям, больше подходящим для информационной работы, чем для промышленного производства, а это, в свою очередь, затронет места проживания людей и вызовет новую масштабную волну миграции населения Земли»

✓ изменение механизмов управления обществом и создаст новых политических игроков. Коренные изменения в политической сфере государственного управления, что отразится и на вопросах определения национальных приоритетов, целей и ценностей;

✓ эксперты констатируют, что ускорение темпов технологической революции сохранит и приведет к углублению неравенства отдельных наций и регионов планеты и как следствие – к небывалому росту напряженности во всем мире.

План семинарского занятия № 5
(используйте официальные сайты)

Ресурсный потенциал мирового хозяйства

1. Сколько составляет земельный фонд на сегодняшний день?
2. Как земельный фонд распределяется по типам использования?
3. Какие страны лидируют по отдельным типам?
4. Оцените водные ресурсы на современном этапе, в т.ч. по основным направлениям расходования?
5. Назовите страны-лидеры по показателям лесных ресурсов и внешней торговли продукцией лесного производства?
6. Где находятся крупнейшие рынки пиломатериалов, деловой древесины, волокнистых полуфабрикатов?
7. Назовите примеры ресурсонедостаточных, ресурсообеспеченные и ресурсоизбыточных стран?
8. Каков индекс гуманитарного потенциала (человеческого развития) по странам и группам стран?
9. Какова доля АПК, ТЭК и других отраслей в ГВП на современном этапе?
10. Назовите страны-лидеры по каждой отрасли на современном этапе.

Литература

1. Мировая экономика : учебник / под ред. проф. А.С. Булатова. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Экономистъ, 2007. 860 с. Гл. 8–13.

2. Мировая экономика и международный бизнес : учебник / кол. авт. ; под общ. ред. д-ра экон. наук., проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук., проф. Р.К. Щенина. 3-е изд., стер. М. : КНОРУС, 2006. 656 с. Гл. 15–21.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник : [для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение»] / [В. В. Алексеев и др.] ; под ред. А.С. Булатова и Н.Н. Ливенцева ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (университет) МИД РФ. Изд. с обновлениями. М. : Магистр, 2010. 653 [1] с. Гл. 4–6.

4. Минерально-сырьевые ресурсы и экономическое развитие. Сборник научных трудов / отв. ред.: В.Б. Кондратьев, Ю.Л. Адно. М. :

ИМЭМО РАН, 2010. 211 с. // Официальный сайт ИМЭМО РАН. URL: http://www.imemo.ru, свободный

Дополнительная периодическая литература

1. Андрианов В. Золотовалютные резервы: принципы формирования, структура и эффективность использования // Общество и экономика. 2008. № 5. С. 23–53.

2. Архипов В.Я. Австралия – один из главных поставщиков минерального сырья в Китай и Индию // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 2.

3. Воронина Н.В. Современные тенденции развития мирового рынка угля // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 2.

4. Давыдов А.Ю. Финансовый рынок США в глобальной экономике // США – Канада: экономика, политика, культура. 2008. № 7 (463). С. 61–76.

5. Зименков Р.И. Россия на мировом рынке вооружений в начале XXI века // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 1.

6. Иванов А.С. Этика бизнеса // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 7.

7. Июдина Е. Об использовании природных ресурсов России // Общество и экономика. 2008. № 3–4. С. 241–251.

8. Кадомцева В.А. Интеллектуальный потенциал и инновационная политика в ЕС // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. 2007. № 2. С. 95–114.

9. Касаткин Р.Г. Роль Северного морского пути в арктической транспортной системе // ЭКО. 2008. № 9 (411). С. 87–97.

10. Касаткин Р.Г. Перспективы развития шельфовых месторождений нефти и газа в мире // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 1.

11. Корнеев А.В. Методы оценки природных ресурсов и национального богатства США // США – Канада: экономика, политика, культура. 2008. № 7 (463). С. 39–60.

12. Корнеев А.В. Природно-ресурсный потенциал США: состояние и перспективы использования // США – Канада: экономика, политика, культура. 2007. № 9 (453). С. 3–20.

13. Кузовкова Т.А., Тюренков М.В. Динамика развития и структурные сдвиги на рынке инфокоммуникационных услуг России // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 2.

14. Любимцева С.К стратегии инновационного хозяйства // Экономист. 2007. № 7. С. 43–52.

15. Медведев В.П. Инновации во внешней торговле и внешнеэкономической деятельности // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 2.

16. Оболенский В.П. Инновационное развитие в России и за рубежом // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 6.

17. Портной М. А. Доллар и евро: структурные изменения на мировом финансовом рынке // США – Канада: экономика, политика, культура. 2007. № 8 (452). С. 3–16.

18. Раквиашвили А.А. Рыночный механизм распределения ресурсов и энергетическая безопасность США // США – Канада: экономика, политика, культура. 2007. № 12 (456). С. 55–68.

19. Рубцова Т.И. Этикетный коктейль, или маленькие зарисовки из разных стран // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 7.

20. Симония Нодари. Нефть в политике США // Международная жизнь 2008. № 3. С. 55–77.

21. Соколов Юрий. Ядерная энергетика – следующая четверть века // Международная жизнь. 2008. № 1–2. С. 83–94.

22. Супян В.Б. Наука и образование в США: главные приоритеты развития в «экономике знаний» // США – Канада: экономика, политика, культура. 2008. № 6 (462). С. 23–34.

23. Химиченко А.А. Перспективы робототехники // ЭКО. 2008. № 9 (411). С. 77–86.

Тема 4. Страновая структура мирового хозяйства и место России в МЭ

Вопросы темы:

1. Основные критерии оценки стран.
2. Характеристика отдельных групп стран.

1. Основные критерии оценки стран. Сегодня в мировом хозяйстве насчитывается 254 страны.[17] Подсистемами мировой экономики являются группы стран. Они различаются по территории, местополо-

[17] Хотя ответ на вопрос, сколько стран в мире не может дать даже такая авторитетная организация как ООН, что связано с меняющейся структурой стран в мировом хозяйстве.

жению, климатическим условиям, культурным традициям, политическим режимам и конечно по уровню экономического развития.

Для включения страны в ту или иную группу применяют разные ***критерии***.

1. *Характер экономики* – рыночная (смешанная) или переходная.

2. *Уровень внешнего сектора* – экспорт и импорт товаров и услуг, движение капитала.

2.1. Активность в мировой торговле:

2.1.1. Импортная и экспортная квоты – отношение соответственно объема импортируемых и экспортируемых товаров и услуг к ВВП/ВНП;

2.1.2. Структура импорта (экспорта) – удельный вес импортируемых (экспортируемых) товаров по видам и степени их переработки. Структура экспорта позволяет выделить сырьевую или машинно-техническую направленность экспорта, роль страны в международной отраслевой специализации. Структура импорта наиболее ясно показывает зависимость экономики страны от внешнего рынка и уровень развития отраслей национальной экономики.

2.1.3. Сравнительное соотношение доли страны в мировом производстве ВВП/ВНП и ее доли в мировой торговле.

2.2. Показатели вывоза/воза капитала (международного движения капитала):

2.2.1. Доля зарубежных инвестиций (активов) данной страны;

2.2.2. Доля объема зарубежных прямых инвестиций данной страны и объема иностранных прямых инвестиций на ее территории. Это соотношение характеризует развитие международных интеграционных процессов.

2.2.3. Доля внешнего долга страны в ВВП данной страны.

3. *Уровень социально-экономического развития*:

3.1. ВВП на душу населения (может быть рассчитан на базе ППС (см. гл. 1 раздела 1), рыночного валютного курса, определяемого на основе соотношения спроса и предложения на данную валюту в зависимости от внешнеторговых операций).

Для СПЭ и РС характерно завышение официального курса по отношении к курсу, устанавливаемому по ППС, для ПРС – ППС чаще ниже обменного курса. Одна из причин занижения: большая доля экспорта в ВВП и его стимулирование. Если курс завышен, например ВВП РФ на 2003 г. составил 13304,7 млрд руб., среднегодовой обмен-

ный курс составил – 30,69 рубля за один доллар США, а по ППС (по данным Экономической экспертной группе в аналитическом центре Министерства финансов) – 11 рублей, а экспорт может стать нерентабельным уже при курсе в 17 руб.

3.2. Отраслевая структура ВВП, структура промышленного производства – определяется также расходом сырья и энергии на единицу продукции с тенденцией к сокращению по мере экономического развития.

3.2.1. Отраслевая структура национальной экономики. Ее анализ проводится на основе показателя ВВП по отраслям, доли первичного, вторичного и третичного секторов, доля инноваций в отдельных отраслях, удельный вес крупных хозяйственных комплексов (топливно-энергетического, агропромышленного, строительного, военно-промышленного и др.).

Например, количество машиностроительных отраслей и производств в ПРС достигает 150–200 и более, в РС – 10–15. Для некоторых РС большая доля вторичного и третичного секторов объясняется широким развитием туризма или торговли.

3.2.2. Производство основных видов продукции на душу населения – позволяют судить о возможностях удовлетворения потребностей страны в основных видах продукции. Включает: производство электроэнергии на душу населения, выплавка стали и производство проката, металлорежущих станков, автомобилей, минеральных удобрений, химических волокон, бумаги и ряда иных товаров, производство основных видов продуктов питания, непродовольственных товаров, товаров длительного пользования,

3.3. Тип экономического развития – экстенсивный или интенсивный способ развития. При экстенсивном экономический рост достигается за счет количественного увеличения факторов производства при неизменной технической основе. Интенсивный базируется на увеличении выпуска продукции путем качественного совершенствования производства.

3.4. У*ровень и качество жизни* – продолжительность жизни, уровень безработицы, величина личных потребительских расходов, потребительская корзина и прожиточный минимум, уровень образования населения, потребление на душу населения основных продуктов питания в калориях, в протеиновом содержании, уровень квалификации трудовых ресурсов, численность учащихся и студентов на 10 тыс. человек населения, доля расходов на образование в ВВП.

Например, большая доля в потреблении товаров длительного пользования и услуг свидетельствует о более высоком уровне жизни населения и, следовательно, более высоком общем уровне экономического развития страны.

2. Характеристика отдельных групп стран. В соответствии с общепринятыми подходами *двумя главными показателями, оценивающими место каждой страны, являются ВВП/ВНП и национальный доход* (как правило, оба показателя на душу населения дают более точную характеристику). Данные и иные показатели (развития сферы услуг, состояния трудовых ресурсов, уровня и качества жизни, активности в мировой торговле и проч.) учитываются в разработанной Экономическим и социальным советом ООН (ЭКОСОС) классификации стран мира, которая периодически пересматривается. В данной классификации выделяют 3 группы стран:

1. Развитые страны – включает 23–30 стран:

1.1. *Наиболее развитые* страны мира (США, Япония, Великобритания, Германия, Франция, Италия, Канада).

1.2. *Среднеразвитые* страны (Греция, Португалия, Кипр и иные страны ЕС).

1.3. *Страны третьего эшелона* – наиболее динамично развивающиеся страны, по своему экономическому и научно-техническому потенциалу приближаются к развитым – Китай, Индия.

Выделяют также страны *Семерки (Восьмерки)* – крупнейшие ПРС – высокая степень экономического развития, социальная и политическая стабильность – Германия, Италия, Канада, Великобритания, США, Франция и Япония (РФ).

Характерные особенности:

1) рыночная экономика;

2) высокий уровень социально-экономического развития;

3) ВВП на душу населения не менее 12 000–20 000 дол. США по ППС.

2. Развивающиеся – страны, освободившиеся от колониальной и полуколониальной зависимости к концу XIX и в XX столетии. ВВП на душу населения недостаточный для создания сбережений, необходимых для инвестиций.

В группу развивающихся стран (менее развитых, слаборазвитых) входят государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития. Он характеризуются значительным первичным

сектором, низким уровнем жизни большинства жителей, которые имеют возможность удовлетворять в основном первичные потребности.

Из 188 стран – членов Международного валютного фонда к развивающимся относят 121. Несмотря на значительное число этих стран, а также на то, что для многих из них характерны большая численность населения и огромная территория, на них приходится около 28% мирового ВВП. Группу развивающихся стран также называют третьим миром и она неоднородна.

2.1. Наиболее развитые – новые индустриальные страны (НИС): Индонезия, Малайзия, Таиланд, Аргентина, Бразилия, Сянган (бывший Гонконг), Республика Корея, Мексика, Сингапур, Тайвань, Турция.

НИС – группа развивающихся стран, которые отказались от специализации на первичных видах экономической деятельности, добились значительных успехов в индустриализации, создании отдельных видов современных наукоемких отраслей, существенно расширили экспорт продукции обрабатывающей промышленности и по ряду показателей социально-экономического развития приближаются к нижнему эшелону развитых стран.

НИС в последние десятилетия продемонстрировали очень высокие темпы экономического роста и смогли сильно сократить свое отставание от развитых стран, а некоторые вошли уже в группу развитых стран.

Характерные особенности:

1) Ориентация на развитие перспективных экспортоориентированных отраслей промышленности (электроника и проч.).

2) Массовая закупка патентов, лицензий и технологий и их применение с опорой на дешевую рабочую силу и зарубежные займы и инвестиции.

3) Развитие хозяйственных процессов по «западному сценарию» с присущими им этапами: концентрация производства, формирование финансового капитала, возникновение ТНК.

2.2. Среднеразвитые – около 30 – государства, отошедшие от патриархального, родового уклада хозяйствования, с развитой системой социальных отношений, перешедшие к поликультурной системе земледелия и имеющие предприятия пищевой и легкой промышленности.

2.3. Наименее развитые страны – 47 стран, в том числе 32 расположены в Тропической Африке, 10 – в Азии, 4 – в Океании, 1 – в Латинской Америке (Гаити) – имеют монокультурную систему хозяйствования, высокую степень зависимости от внешних источников фи-

нансирования социально-экономического развития, отсутствие богатых запасов полезных ископаемых, выхода к морю, неблагоприятная внутриполитическая обстановка, военные действия, засушливый климат. Главная проблема этих стран состоит не столько в отсталости и бедности, сколько в отсутствии ощутимых экономических ресурсов для их преодоления.

В ООН используются три критерия для отнесения стран к данной группе: доля ВВП на душу населения не превышает 350 долл. США; доля взрослого населения, умеющего читать, — не более 20%; обрабатывающая промышленность в ВВП составляет не более 10%.

Другие группировки РС

1. Развивающиеся страны также группируются по регионам с учетом их географического положения:

- страны Африки,
- страны Азиатско-Тихоокеанского региона,
- страны Латинской Америки и Карибского бассейна,
- страны Западной Азии и Исламская республика Иран,
- Китай,
- страны Восточной и Южной Азии.

Например*, страны ЮВА и Латинской Америки* – это государства со сравнительно современной структурой экономики, большим ВВП на душу населения, высоким индексом человеческого развития.

2. Кроме того, группироваться РС могут и по отраслевой структуре экспорта. Например, *страны – экспортеры нефти*. *– ОПЕК* – 12 участников: *Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия, Венесуэла, Катар, ОАЭ, Индонезия. Ливия, Алжир и Нигерия.* Дифференциация по ВВП на душу населения велика – от 1 тыс. долл. в Нигерии до более 24 тыс. долл. в Кувейте.

Характерные особенности:

1) производство первичных энергоресурсов превышает собственное потребление не менее, чем на 20%;

2) экспорт энергоресурсов составляет более 20% от общего объема экспорта.

3. Развивающиеся страны – экспортеры и импортеры капитала.

4. Классификация по степени зрелости рыночных отношений.

3. Страны с переходной экономикой **(**постсоциалистические**)** – государства, которые с 80-90-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к рыночной.

Включает: 12 стран Центральной и Восточной Европы: Албания, Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Чехия, Словакия, Словения, Черногория, 15 бывших советских республик: Россия, Украина, Белоруссия, Казахстан, Узбекистан, Киргизия, Туркмения, Таджикистан, Армения, Молдавия, Азербайджан, Грузия, Латвия, Литва и Эстония, а также Монголия, Китай и Вьетнам (хотя формально две последние страны продолжают строить социализм и темпы развития Китая приближают его к стране третьего эшелона). Иногда всю группу стран относят к развивающимся (например, в статистике МВФ), исходя из низкого уровня ВВП на душу населения (только у Чехии и Словении он превышает 10 тыс. долл.), а иногда к ним относят только три последние страны.

План семинарского занятия № 6

Вопросы на самостоятельное изучение к семинару:

1. Опишите роль следующих стран и регионов в мировом хозяйстве: США, Канада, Мексика, страны Карибского бассейна, Западной Европы, Восточной и Центральной Европы, Япония, Австралия и Новая Зеландия, «Четыре тигра», Китай, Индия, Африка, Ближний Восток, страны Южной Америки.
2. Назовите критерии Экономической классификации стран мира.
3. Какие группы стран вам известны, какие подгруппы можно выделить в группах стран? Каким образом идет перегруппировка стран?
4. Чем паритет покупательной способности отличается от обменного курса валюты?
5. Как рассчитывается индекс человеческого развития и сколько он составляет на современном этапе (на примере нескольких стран из разных групп)?
6. Приведите примеры успехов и неудач догоняющего развития.
7. Назовите источники международной статистики, в которых содержится информация о социально-экономическом развитии стран мира.

Вопросы к семинару по прогнозу «Россия и мир 2012»:

1. Назовите основные тенденции экономического развития экономики России в 2012 г.
2. Как в прогнозе оцениваются перспективы государственного бюджета РФ: государственные доходы, расходы, долговая политика?

3. Какие проблемы есть во внешнеэкономическом комплексе России и какие меры планируется принять для совершенствования внешнеэкономической политики? Как Вы оцениваете эффективность этих мер?

4. Как эксперты оценивают перспективы развития экономик по группам и отдельным странам?

5. Каковы перспективы роста экономики России по сравнению с другими странами и группами стран?

6. Какова ситуация с безработицей в станах мира?

7. Какова величина и динамика ГВП, какую долю в мировом ВВП занимает Россия и другие страны, как Вы оцениваете ВВП на душу населения в странах мира (см. табл. 1–3 из источника 7 в списке литературы)?

8. Дайте характеристику состояния мировой финансовой системы, каковы сценарии ее развития в 2012 г.?

9. Какие процессы происходят и будут происходить в мировой финансовой системе, выделите наиболее значимые из них?

10. Каковы перспективы решение экологических проблем в 2012 г.?

11[18]. Изучите результаты саммита «Рио+20»: «Будущее, которое мы хотим», назовите основные из них (информацию можно посм. на сайте Конференции ООН по устойчивому развитию (http://www.uncsd2012.org/rio20/): http://daccess-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/LTD/N12/436/90/PDF/N1243690.pdf?OpenElement).

12. Какие основные рынки российского экспорта выделяются в прогнозе? Дайте оценку их развития.

13. Каково состояние и прогноз развития экономик основных стран: ЕС, США, Японии, Китая, Индии? Насколько, по Вашему мнению, он реалистичен?

14. Каковы шансы России войти в группу развитых стран и что для этого нужно? (Дайте собственный аргументированный прогноз, опираясь на рассмотренный материал).

Литература

1. Ежегодный прогноз «Россия и мир: 2012, экономика и внешняя политика». Ч. 1: Экономика. URL: www.imemo.ru

[18] Вопрос углубленного изучения, необязательный для подготовки к семинару.

2. Гриффин Р., Пастей М. Международный бизнес. 4-е изд. / пер. с англ. ; под ред. А.Г. Медведева. СПб. : Питер, 2006. 1088 с.

3. Международные экономические отношения : [учебник для вузов по экономическим специальностям: по специальности экономики и управления (080100) / В.Е. Рыбалкин, Ю.А. Щербанин, Л.В. Балдин и др.] ; под ред. В.Е. Рыбалкина. 8-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2009. 591 с. : ил.

4. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник : [по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение» / В.В. Алексеев, Э.П. Бабин, А.И. Бельчук и др.] ; под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (ун-т) МИД РФ. М. : Магистр , 2010. 653 [1] с.

5. Мировая экономика и международный бизнес : экспресс-курс / под общ. ред. В.В. Полякова, Р.К. Щенина ; Гос. ун-т управления. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Кнорус, 2010. 278 с. Гл. 26–28.

6. Официальный сайт Программы развития ООН (ПРООН). URL: http: www.undp.org

7. Смитиенко Б.М. Мировая экономика. Юрайт-Издат, 2010. 581 с.

8. Смитиенко Б.М. Международные экономические отношения. 2-е изд. 2011. 527 с.

Дополнительная литература:

1. Страны и регионы мира : экономико-политический справочник / Моск. гос. ин-т междунар. отношений (ун-т) М-ва иностр. дел Рос. Федерации ; под ред. А.С. Булатова. 3-е изд. М. : Проспект, 2010. 698 [1] с. ; 21 см. Библиогр. в конце ст. ISBN 978-5-392-01096-7, 3000 экз.

2. Тихоокеанская Азия: экономические и политические последствия глобального финансового кризиса / отв. ред. В.Б. Амиров, Е.А. Канаев, В.В. Михеев. М. : ИМЭМО РАН, 2010. 135 с. // Официальный сайт ИМЭМО РАН. URL: http://www.imemo.ru, свободный.

3. США в поисках ответов на вызовы XXI века (социально-экономический аспект) / под ред. Э.В. Кириченко М. : ИМЭМО РАН, 2010. 290 с. // Официальный сайт ИМЭМО РАН. URL: http://www.imemo.ru, свободный.

4. Архипов В. СГ «АвстралоКитай» набирает обороты: экономическое сотрудничество двух стран – Австралии и Китая – становится заметным явлением мировой экономики // Азия и Африка сегодня. 2007. № 6 (599). С. 7–10.

5. Архипов В.Я. Экономические отношения Австралии с Японией // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 1.

6. Ашмянская И. Индия и глобальный аутсорсинг, или «бангалоризация» мировой экономики // Азия и Африка сегодня. 2007. № 1 (594). С. 6–10.

7. Бобровников А. Латиноамериканская цивилизация в условиях глобализации // Латинская Америка. 2007. № 9 (396). С. 35–45.

8. Вишневский М.Л. Американо-китайское соперничество в Африке // США – Канада: экономика, политика, культура. 2007. № 4 (427). С. 41–54.

9. Гусев М. Чем кончается «экономическое чудо»?: Малайзия в лабиринте сложных социально-экономических проблем // Азия и Африка сегодня. 2007. № 4 (597). С. 11–12.

10. Дейч Т. Китай и Индия в Африке: азиатская альтернатива западному влиянию? // Азия и Африка сегодня. 2007. № 9 (602). С. 20–27.

11. Клочковский Л. Процессы глобализации и Латинская Америка // Латинская Америка. 2008. № 1 (400). С. 4–14.

12. Малахов Б. Африка: экономический рост и ценовые шоки на мировых рынках // Азия и Африка сегодня. 2007. № 3 (596). С. 35–38.

13. Морозов В.И. Возможностей для сотрудничества становится больше // Латинская Америка. 2008. № 6 (405). С. 4–11.

14. Мосяков Д. США – Китай: обострение противоречий в Юго-Восточной Азии // Азия и Африка сегодня. 2007. № 7 (600). С. 30–33.

15. Романова Е. Япония и Америка: уроки экономического сотрудничества (и для России тоже) // Азия и Африка сегодня. 2007. № 9 (602). С. 12–19.

16. Саплин Ю. КНР-Япония. Кто будет лидером в Восточной Азии? // Азия и Африка сегодня. 2007. № 2 (595). С. 25–28.

17. Фофанова М. Ирано-американские отношения: тупик или бег по кругу? // Азия и Африка сегодня. 2007. № 9 (602). С. 28–32.

18. Чернышова Н. Бразилия – Южная Африка: взаимное притяжение // Латинская Америка. 2007. № 6 (393). С. 33–45.

Тема 5. Глобальные проблемы современного мирового хозяйства

Вопросы темы:

1. Понятие, структура глобальных проблем (ГП), нарождающиеся ГП.

2. Глобальная проблема Север – Юг.

3. Глобальная проблема бедности.

4. Глобальная проблема продовольствия.

5. Глобальная энергетическая проблема.

6. Глобальная проблема экологии и устойчивого развития.

7. Глобальная демографическая проблема.

8. Глобальная проблема развития человеческого потенциала и обеспечения безопасности человека.

9. Глобальная проблема мирового океана.

1. Понятие, структура глобальных проблем, нарождающиеся ГП. Впервые о глобальных проблемах человечество заговорило в конце 60-х – начале 70-х гг. XX в. В основе – стремление к однородности уровней развития стран мира и преодолению разрыва.

ГП – это взаимосвязанные актуальные тенденции мирового развития, угрожающие серьезным регрессом всему человечеству и требующие совместного решения мировым сообществом. ГП связаны с понятием «устойчивого развития» – это такое развитие, которое 1) удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под угрозу способности будущих поколений удовлетворять свои потребности; 2) не возлагает затраты на будущие поколения; 3) обеспечивает постоянное расширенное воспроизводство.

3. ГП преодоления бедности и отсталости. Характерны для РС – 2/3 населения мира.

Негативные явления:

* недостаточнее участие в мировом хозяйстве,

* негативное, конфликтное отношение к существующему порядку с попытками его изменить военными способами.

Основные критерии:

1) уровень нищеты – денежный эквивалент потребляемых товаров в день в среднем на душу населения,

2) доля неграмотного населения. Бразилия и Индия – 17 и 48%.

Цель решения: нейтрализация негативных явлений, достижение нормального развития и прогресса человеческого общества.

*Пути решения (*с помощью международного сообщества – более 3% ВВП РС, иностр. инвестиций – проблема эффективности) – развитие по западным сценариям:

* индустриализация и постиндустриализация,

* либерализация,

* аграрная реформа,
* реформирование образования, здравоохранения,
* смягчение неравенства,
* демографическая политика,
* политика занятости.

4. ГП проблема недостатка продовольствия. До 60% экспорта и импорта продовольствия – ПРС.

Основные критерии:

* численность недоедающих и голодающих по энергетической ценности ккал. в день – менее 2000,
* структура питания, его несбалансированность – медицинские нормы потребления наиболее важных видов продовольствия – белок, источник кальция, глюкозы, жирных кислот и т.д.

Решение проблемы в рамках ВТО и ФАО ООН

6. Глобальная проблема экологии и устойчивого развития.

Проблема ресурсного истощения и новых источников ресурсов

2 проблемы – энергетическая и сырьевая

Негативные явления: Удар для экономик ориентирующихся на дешевый импорт энергоресурсов.

Стимулировал создание энерго- и ресурсосберегающих технологий, выигрыш экспортеров, активировались геологоразведочные работы.

Последствия – нарушение экологии.

Решение: проблема освоения космоса (новая связь, прогнозы погоды, анализ запасов полезных ископаемых, предсказание катастроф и т.д.) – очень дорого, освоения мирового океана (влияет на погоду, условия жизни, пищу, полезные ископаемые на дне, состав воды, транспорт).

Проблемы природно-экологического баланса:

1) нерациональное природопользование – обезлесение, истощение зем. рес-ов;

2) загрязнение отходами производственной и непроизводственной деятельности – твердые (90–95% от сырья, 40–50 млрд т), жидкие (сточные воды и нефть), пылевые и газообразные – 200 млн т ежегодно, источник – ПРС (сгорание минерального топлива и биомассы, горные и строительные работы), парниковый эффект, глобальное потепление.

Последствия: нарушение генофонда, уменьшение биологического разнообразия – за посл. 200 лет исчезло около 900 тыс. видов животных.

Направления решения:

1) Воспроизводство возобновляемых природных ресурсов.

2) Замедление темпов исчерпания невозобновляемых природных ресурсов.

3) Минимизация и пути утилизации отходов.

4) Неувеличение современного уровня загрязнений.

7 Демографическая проблема

Неблагоприятная экономическая динамика населения и сдвиги в возрастной структуре:

Резкий рост населения в малоразвитых странах – более 80% прироста

Естественная убыль в ПРС и РС

Концепция демографического перехода – в традиционном обществе рождаемость и смертность высоки, рост медленный, переход начинается с индустриализацией к современному типу воспроизводства – низкая рождаемость и смертность – невысокий ест. Прирост. – ПРС завершился в 50-х гг. XX в. начался в РС.

Сущность проблемы – в ПРС демографический рост (ДР) следовал за экономическим. А в РС ДР опережает экономический, тормозя его, поэтому проблема обеспечения занятости и эффективности использования трудовых ресурсов.

Решение – создание новых рабочих мест и трудовая миграция.

8. Проблема человеческого потенциала. В основе – качество трудовых ресурсов. Существуют 2 основных характеристики уровня качества трудовых ресурсов: квалификация и трудовая мораль.

Рентабельность инвестиций в человека превосходит прибыльность вложений в физический капитал. Следовательно затраты на образование, профессиональную подготовку. Здравоохранение. Улучшение условий жизни и труда, т.е. инвестиции в человека – один из наиболее выгодных видов капитальных вложений.

Показатель квалификационного уровня – среднее общее количество лет обучения (США – 16, Германия – 14,5, Зап. Африка – около 2, Тропическая Африка – около 4 лет), поэтому основная задача – ликвидация неграмотности.

Тема 6. Основные направления и тенденции развития мирового хозяйства

1. *Усиление постиндустриализации* – переход от индустриального типа экономики (главный сектор – вторичный – промышленность и строительство, главный ресурс – капитал в денежной и реальной форме, основа экономических отношений – владение и использование этого капитала) к постиндустриальному (информационному) обществу (большая доля третичного сектора, главный ресурс – знания и труд, основа экономических отношений – способность вырабатывать и использовать эти знания). Важнейшие черты постиндустриализации:

1) *Изменение структуры производства и потребления* – рост сферы услуг и наукоемких технологий в первичном и вторичном секторах.

2) *Рост уровня образования,* а, следовательно, и уровня квалификации и зарплаты.

3) *Творческое отношение к труду и переход к трудовой демократии* (участие работника в капитале компании).

4) *Снижение нагрузки на природу и повышенное внимание к соблюдению баланса в природе.*

5) *Социализации экономики – вложения в человеческий капитал.*

6) *Информатизация общества-вложения в получение и применение информации.*

7) *Увеличение доли третичного и сокращение доли первичного секторов в мировой торговле.*

8) *Возрождение малого бизнеса в результате быстрого обновления знаний и технологий и высокой дифференциации выпускаемой продукции.*

9) *Усиление глобализации в результате увеличения уровня открытости экономик стран мира.*

2. *Усиление процессов глобализации* и неравномерный характер интернационализации (по доли импортной квоты в ВВП) за счет расширения деятельности ТНК (торговля между их подразделениями), регионализации (ускоренное динамичное развитие региональных связей посредством приоритета во ВЭД как с соседними странами, так и с иными) и интеграции. Тенденция к слиянию интеграционных группировок.

3. *Усиление разрыва в уровнях развития стран мира* - несмотря на все попытки:

1) Модели догоняющего развития: импортозамещающая (протекционизм в большинстве секторов экономики, гос.монополия внешней торговли, неконвертируемость национальной валюты) и экспортоориентированная (ориентация отраслей преимущественно на внешний рынок, низкие пошлины, льготное налогообложение, иностранный капитал).

2) Содействие наднациональных образований в содействии преодолению вездесущности финансовых кризисов.

4. *Перегруппировка стран мира и изменение соотношения сил на мировой арене.*

5. *Усиление либерализации национальной экономической деятельности в рамках мировой экономики.*

Дополнительная периодическая литература

1. Дынкин А. Мировая экономика в 2020 году. Попытка снизить неопределенности // Международная жизнь. 2007. № 9. С. 126–132.

2. Зевин Л.З. О некоторых процессах структуризации геоэкономического пространства Евразии // Восток. 2007. № 2. С. 62–78.

3. Извеков Н. Перспективы мировой экономики: какими они видятся в первом десятилетии XXI века // Обозреватель. 2007. № 2 (205). С. 6–12.

4. Клинов В.Г. Развитие экономики отдельных стран на период до 2050 г. // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 1.

5. ТРЕБОВАНИЯ И ПРИМЕРНЫЕ ВАРИАНТЫ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ

5.1. Требования к написанию и критерии оценки контрольной работы № 1

Контрольная работа № 1 предполагает написание индивидуальной работы, которая складывается в результате последовательного выполнения пунктов задания. Работа основывается на учебной, периодической и справочной литературе за последние 3 года, возможно с историческими справками и с обязательным отражением современной ситуации на основе рекомендуемых первоисточников статистической информации.

Использование статистических данных за период 3-5 лет в динамике с обязательными последующими выводами необходимо для достижения *цели работы: анализ уровня развития и места в мировом хозяйстве стран мира* (на примере 2–3 стран: России и 1–2 страны по выбору).

Количество источников: 5–10, количество страниц: 7–10 (шрифт 12, TNR, интервал 1,5, отступы в соответствии с требованиями к курсовым работам).

Темы контрольных отличаются только по составу выбранных стран и выводам.

Примеры стран:

1) Австрия, Монголия, Россия
2) Бельгия, Филиппины, Россия
3) Германия, Катар, Россия
4) Греция, Боливия, Россия
5) Дания, Гайана, Россия
6) Ирландия, Колумбия, Россия
7) Исландия, Парагвай, Россия
8) Испания, Перу, Россия
9) Италия, Уругвай, Россия
10) Лихтенштейн, Суринам, Россия
11) Люксембург, Чили, Россия
12) Мальта, Эквадор, Россия

13) Монако, Барбадос, Россия
14) Нидерланды, Гаити, Россия
15) Норвегия, Гондурас, Россия
16) Португалия, Гватемала, Россия
17) Великобритания, Гренада, Россия
18) Финляндия, Никарагуа, Россия
19) Франция, Панама, Россия
20) Швейцария, Сальвадор, Россия
21) Швеция, Ямайка, Россия
22) Сингапур, Египет, Россия
23) Китай, Алжир, Россия
24) Тайвань, Марокко, Россия
25) Бразилия, Гана, Россия
26) Мексика, Камерун, Россия
27) Аргентина, Бахрейн, Россия
28) Венесуэла, Турция, Россия
29) Андорра, Ирак, Россия
30) Албания, Кипр, Россия
31) Болгария, Кувейт, Россия
32) Венгрия, Вьетнам, Россия
33) Македония, Зимбабве, Россия
34) Румыния, Мадагаскар, Россия
35) Словакия, Мавритания, Россия
36) Словения, Эфиопия, Россия
37) Чехия, Шри-Ланка, Россия
38) Канада, Мьянма, Россия
39) США, Республика Корея, Россия
40) Израиль, Тунис, Россия
41) Япония, ЮАР, Россия
42) Австралия, Камерун, Россия
43) Новая Зеландия, Куба, Россия
44) Индия, Гренландия, Россия
45) Индонезия, Гватемала, Россия
46) ОАЭ, Багамы, Россия
47) Саудовская Аравия, Мальдивы, Россия

Алгоритм выполнения работы

1. *Выберите 2–3 страны: одна – развитая, вторая – развивающаяся, третья – Россия, и, используя данные официальной статистики*[19]*, найдите за последние 3 года:*

1) Величину ГВП в млрд долл. и доли ВВП страны в мировом ВВП, %.

2) ВВП страны в млрд долл.

3) ВВП на душу населения страны, долл.

Все показатели приведите в сопоставимых ценах и по ППС

2. *По выбранным странам и на тех же условиях найдите* в соответствии с показателями, которые указаны в тексте параграфа 4 темы 1:

1) Показатели ВВП по отраслям (первичный, вторичный, третичный в % от ВВП, а также производство основных видов продукции).

2) Показатели уровня и качества жизни (ИЧР).

3) Показатели активности в мировой торговле в данных странах.

4) Показатели вывоза капитала в рассматриваемых странах.

3. *По выбранным странам и на тех же условиях найдите*[20]*:*

1) Какие ТНК присутствуют в странах?

2) В каких отраслях присутствуют иностранные ТНК?

3) Имеет ли каждая из выбранных стран свои ТНК, если да, то в каких отраслях и какие именно?

4. *По выбранным странам и на тех же условиях найдите:*

1) В каких интеграционных объединениях участвуют выбранные страны?

2) На каком уровне находится интеграция в каждом объединении?

3) Каковы показатели межстрановой торговли между выбранной страной и прочими странами интеграционного объединения за последние 3 года, сделайте выводы?

5. *По выбранным странам и на тех же условиях найдите:*

---

[19] Информацию можно найти в следующих источниках: Отчет по торговле и развитию ЮНКТАД (Trade and Development Report) за соответствующий текущий год: http://www.unctad.org; Статистические поисковые системы: http://www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1890&lang=1 – ЮНКТАД, http://stats.oecd.org/wbos/default.aspx?datasetcode=MEI_BOP – ОЭСР, http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2007/01/data/weoselgr.aspx – МВФ, http://devdata.worldbank.org/sdmx/jedh/jedh_instrument.html – Всемирный банк, http://www.wto.org/english/res_e/statis_e/its2007_e/its07_toc_e.htm – ВТО.

[20] Используйте Annexes, “World Investment Report” 2009-2012 гг. [Электронный ресурс]. Официальный сайт ЮНКТАД. URL: http://www.unctad.org

1) В каких международных экономических организациях участвуют выбранные страны

2) Какие МЭО активно участвуют в развитии и помощи выбранным странам

6. *По выбранным странам и на тех же условиях найдите:*

1) Основные показатели природно-ресурсного потенциала.

2) Основные показатели трудовых ресурсов, индекс человеческого развития.

3) Основные показатели финансового потенциала.

4) Основные показатели отраслевого потенциала.

5) Основные показатели ресурсов знаний.

7. *По выбранным странам и на тех же условиях найдите к* каким группам стран вы бы отнесли рассматриваемые вами страны? Ответ пояснить и подтвердить статистическими данными.

5.2. Примерные варианты контрольной работы № 2

Вариант 1

Тесты:

1. Исходная причина развития мирового хозяйства заключается в следующем:

а) МРТ

б) Появление денег

в) Улучшение климатических условий

г) Натуральный характер хозяйственной деятельности

д) Великие географические открытия

2. Международная миграция – это:

а) Переселение населения из одной страны в другую

б) Переселение трудоспособного населения из одной страны в другую

в) Переселение нетрудоспособного населения из одной страны в другую

г) Переселение населения с высоким уровнем квалификации из одной страны в другую

3. ВВП в наименее развитых странах на душу населения:

а) 1 USD в день

б) 2 USD в день

в) 3 USD в день
г) 4 USD в день
д) 5 USD в день
4. Мировой ВВП в 2011 г. составил:
а) 64 млрд долл.
б) 64 млн долл.
в) 55 млрд долл.
г) 55 млн долл.
д) 79 млрд долл.
е) 79 млн долл.
5. Расставьте в порядке углубления интеграции ее этапы:
а) Экономический союз
б) Зона четырех свобод
в) Валютный союз
г) Торговое соглашение
д) Таможенный союз
е) Зона свободной торговли
6. ОЭСР – это организация:
а) правительственная
б) неправительственная
в) регионального характера
г) полуформального характера
7. Какой из органов ООН играет важную роль в вопросах международной торговли:
а) ПРООН
б) МОТ
в) ЮНЕСКО
г) ЭКОСОС
д) МВФ
8. Распределите организации по количеству участников:
А) ООН
Б) ОЭСР
С) ЕС
D) ВТО
Е) МВФ
а) 27
б) 188
в) 156

г) 193

д) 34

9. БМР выдает кредиты на следующие цели:

а) инвестирование в развитие людских ресурсов

б) реструктуризация экономики

в) финансирование дефицита платежного баланса

г) содействие сотрудничеству центральных банков

10. Россия является лидером по запасам:

а) угля

б) нефти

в) природного газа

г) электроэнергии

Задания:

11. Покажите связи понятий мировая экономика, международные экономические отношения, мировой рынок. Дайте характеристику данных связей?

12. Назовите отличительные характеристики ТНК от предприятия, торгующего в нескольких странах мира?

13. Дайте характеристику уровню интеграционного развития СНГ и назовите факторы, определяющие современный проблемы развития интеграции в рамках СНГ, как вы оцениваете перспективы последующего развития? Ответ пояснить.

6 ПАРАМЕТРЫ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТА

Методы проведения занятий: самостоятельная подготовка студента к семинарским занятиям в соответствии с рекомендуемыми источниками, проведение дискуссий и обсуждение проблемных вопросов темы на семинарских занятиях и индивидуальных консультациях.

Формы текущего контроля: подготовка по вопросам семинарских занятий, подготовка домашней контрольной работы № 1 и написание аудиторной контрольной работы № 2.

Формы итогового контроля: устный зачет по окончании курса.

Рейтинг оценки текущей работы студента

Оценка складывается следующим образом.

Таблица 6.1

Распределение баллов по видам работ

Вид работ	Количество баллов
Посещение занятий (по часам)	30
Выполнение домашних заданий (по 5 за каждое)	30
Работа и подготовка к семинарам(по 5 за каждое)	30
Контрольная работа № 1	50
Контрольная работа № 2	10
Устный зачет	150
ИТОГО:	**300**

Таблица 6.2

Распределение оценок по баллам

0–200	Незачет
201–300	Зачет

7. ВОПРОСЫ ДЛЯ ЗАЧЕТА

1. Основные этапы и современные тенденции развития мировой экономики.
2. Понятие мировой экономики. Теории мировой экономики.
3. Структура мировой экономики и характеристика ее основных элементов.
4. Лесные ресурсы мировой экономики и лесная промышленность.
5. Топливно-энергетические ресурсы мировой экономики и ТЭК.
6. Агроклиматические ресурсы мировой экономики и АПК.
7. Водные ресурсы мировой экономики.
8. Земельные ресурсы мировой экономики.
9. Трудовые ресурсы мировой экономики.
10. Миграция: причины, виды, последствия и методы регулирования.
11. Машиностроение и ВПК.
12. Транспортная система мировой экономики и связь.
13. Туристская отрасль в мировом хозяйстве.
14. Легкая промышленность в мировой экономики.
15. Понятие и структура финансового потенциала мировой экономики.
16. Мировые финансовые институты и особенности их развития.
17. Мировые финансовые ресурсы и особенности их структуры.
18. Научно-инновационный потенциал мировой экономики.
19. Понятие и структура информационного потенциала мировой экономики.
20. Направления развития информационного потенциала мировой экономики.
21. Роль ООН в решении глобальных проблем.
22. Государственная политика в международной экономике.
23. Структура и характеристика развитых стран (на примере одно или нескольких стран).
24. Структура и характеристика развивающихся стран (на примере одно или нескольких стран).
25. Структура и характеристика стран с переходной экономикой (на примере России).
26. ТНК: появление, развитие, значение и роль в мировой экономике.

27. Интеграционные объединения: появление, развитие, значение и роль в мировой экономике.

28. Международные экономические организации: появление, развитие, значение и роль в мировой экономике.

29. ЕС: история и перспективы развития, значение в мировой экономике.

30. НАФТА: история и перспективы развития, значение в мировой экономике.

31. МЕРКОСУР: история и перспективы развития, значение в мировой экономике.

32. АСЕАН: история и перспективы развития, значение в мировой экономике.

33. СНГ: история и перспективы развития, значение в мировой экономике.

34. ООН: структура, значение, проблемы реформирования.

35. ОЭСР: структура, направления деятельности и роль в мировом хозяйстве.

36. ОПЕК: структура, направления деятельности и роль в мировом хозяйстве.

37. Международная торговая палата: структура, направления деятельности и роль в мировом хозяйстве.

38. ВТО: структура, цели и значение в мировой экономике.

39. МВФ: структура и роль в формировании финансового потенциала мировой экономики.

40. Глобальные проблемы мировой экономики.

41. Мировой рынок товаров.

42. Понятие и виды международных экономических операций.

43. Международное движение факторов производства: виды, особенности, направления развития.

44. Валютные отношения: понятие и виды валют, структура, значение.

45. Понятие, структура и элементы мирового валютного рынка.

46. Платежный баланс: понятие, структура, правила и принципы отражения операций, регулирование

47. Основные направления и тенденции развития международной экономики.

48. Место России в международной экономике – перспективы и возможные сценарии развития.

8. ПРИМЕРНЫЕ ТЕМЫ КУРСОВЫХ РАБОТ

1. Анализ направлений изменений в структуре основных классификаций стран мира.
2. Глобальные проблемы: структура и ее изменение
3. Инновации на современном мировом валютном рынке.
4. Инновационная экономика России: проблемы, перспективы развития и сценарии активной роли на мировом рынке.
5. Интеграционные объединения в рамках СНГ: проблемы и перспективы движения к единому интеграционному пространству.
6. Интеграционные объединения мира: проблемы, динамика и перспективы развития.
7. Интеграция рынка труда в Европейском союзе: механизм, проблемы и перспективы.
8. Интеграция финансового сектора в Европейском союзе: механизм, проблемы и перспективы.
9. Интеграция частного сектора в Европейском союзе: механизм, проблемы и перспективы.
10. Кондитерская промышленность России: роль иностранного капитала.
11. Лесопромышленный комплекс России: потенциал, перспективы развития и сценарии участия в мировом хозяйстве.
12. Машиностроительный комплекс в мировой экономике: структура, перспективы, место России.
13. МВФ и его кредитная политика.
14. Международная экономика США (Японии, Германии и т.д.) в меняющейся структуре мировой экономики.
15. Международная экономическая деятельность ТНК в странах мира: проблема согласования интересов развития.
16. Международный филателистический рынок: структура, состояние, перспективы, место России.
17. Металлургический комплекс России: современная ситуация и место в мировой экономике.
18. Миграционная политика развитых государств.
19. Мировая индустрия спорта: структура, состояние, перспективы, место России.

20. Мировой рынок военной техники и вооружений и значение военно-промышленного комплекса России.

21. Мировой рынок зерна.

22. Мировой рынок золота.

23. Мировой рынок косметических товаров.

24. Мировой рынок мяса.

25. Мировой рынок нефтепродуктов.

26. Мировой рынок произведений искусства.

27. Мировой рынок фармацевтической продукции.

28. Мировой транспорт: структура, перспективы развития, проблемы оптимизации для России.

29. Новые индустриальные страны: история и перспективы развития, роль в страновой структуре мировой экономики.

30. Особенности изменений регулирующей роли государства в процессе интеграционных преобразований (на примере одного или нескольких интеграционных объединений).

31. Особенности изменений роли и значения международных экономических организаций в мировой экономики.

32. ОЭСР: место в развитии мировой экономики (или принимающих стран).

33. Проблема повышения эффективности использования природно-ресурсного потенциала России в процессе интеграции в мировое хозяйство.

34. Проблемы и перспективы участия топливно-энергетического комплекса России в мировой экономике.

35. Расширение Европейского союза: проблемы и перспективы развития интеграции.

36. Роль ОПЕК в развитии мировой экономики.

37. Роль ТНК в развитии мировой экономики (на примере одной или нескольких).

38. России как участник международных экономических организаций: перспективы усиления позиции в мировой экономике.

39. Россия и ВТО: проблема оптимизации участия.

40. Россия на мировом рынке меха.

41. Россия на мировом рынке услуг.

42. Современная структура мирового хозяйства.

43. Транснациональные банки в условиях глобализации мировой экономики: стратегия, тактика, поглощения, место России.

44. Трудовые ресурсы России на международном рынке труда: потенциал, проблемы развития и эффективного использования.

45. Финансирование внешней торговли: мировой опыт и российские проблемы.

46. Химическая промышленность в современной мировой экономике. Участие России.

Отпечатано на участке оперативной полиграфии
редакционно-издательского отдела ТГУ

Заказ № от «20» сентября 2012 г. Тираж экз.