НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
Институт экономики и менеджмента

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭКОНОМИКИ: ЧЕЛОВЕК И СОЦИУМ (ИТЭ-ЧС 2021)

**Материалы
VII Международной научной конференции**

Томск, 21–23 октября 2021 г.

Ответственный редактор М.В. Чиков

Томск
Издательство Томского государственного университета
2021

Низкая финансовая грамотность населения является большим препятствием для широкого распространения массового инвестирования. Зачастую, люди не знают разницы между акцией и облигацией, не понимают, как устроен фондовый рынок.

Инвестиционная деятельность – это не только инвестирование денежных средств с целью получения прибыли. К данному определению относятся практические действия, которые совершаются в целях получения прибыли или положительного эффекта.

Необходимо отметить, что в XXI в. произошла большая трансформация рынка труда, что особенно сильно выделяется в России. Если во второй половине XX в. человек, получая образование, с большей долей вероятности знал, где он будет работать в дальнейшем и какие карьерные перспективы его ожидают, то в настоящее время все больше людей работают не по специальности, которую изучали в учебных заведениях, все чаще кардинально меняют сферу своей профессиональной деятельности.

Все вышеперечисленное говорит о том, что финансовая составляющая становится не единственным фактором инвестиционной деятельности: помимо этого существуют факторы времени, образования и прикладных навыков, здоровья, инвестиций в трудовую жизнь. В настоящее время необходимо не только вкладывать денежные средства в активы, но и грамотно инвестировать свое время, заботиться о здоровье, инвестировать в образование, уделять большое внимание выбору места работы.

Заключение. Исходя из вышесказанного, выделяются следующие проблемы инвестирования в России: низкий уровень реальных доходов населения, ориентированность населения на потребление либо на сбережение, но не на инвестирование, отрицательный опыт инвестирования среди населения и недоверие к финансовым институтам, недостаточная финансовая грамотность населения. Инвестированием в России занимаются лишь 3,3% процента населения, в то время как в развитых странах – более половины населения.

Литература

1. Ковалёв В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика. М. : Проспект, 2013. 1104 с.
2. Закирзянова К.Н., Фасхутдинова М.С. Долгосрочные инвестиции и источники их финансирования // Дни студенческой науки : сб. науч. тр. Междунар. студ. конф. 2020. С. 28–30.
3. Кирьянов Е.О. Использование источников финансирования при реализации финансово-инвестиционной стратегии: разработка методики оценки эффективности // Финансы. Деньги. Инвестиции. 2020. № 1 (61). С. 16–19.
4. Сребник Б.В., Вилкова Т.Б. Финансовые рынки: профессиональная деятельность на рынке ценных бумаг : учеб. пособие. М. : ИНФРА-М, 2014. 365 с.
5. Боровкова В.А. Рынок ценных бумаг : учеб. пособие. 3-е изд. СПб. : Питер, 2012. 352 с.

УДК 316.48

DOI: 10.17223/978-5-907442-40-5-2021-98

Л.А. Осьмук

Новосибирский государственный технический университет

ЧЕЛОВЕК И ГОРОД: ОБОРОНИТЕЛЬНОЕ ПОВЕДЕНИЕ В ПРОСТРАНСТВЕ РИСКА

Ключевые слова: город, городская среда, пространство риска, социальное поведение, оборонительное поведение

В социологии признается, что современное общество можно описать как общество неопределенности, «текучести», рисков, агрессивной среды. Практически все социальные процессы демонстрируют усиление жесткости, агрессивности и рациональности в поведении человека. Если общество риска – единственный возможный контекст системных изменений, то для человека он визуализируется через ситуации риска, от которых следует постоянно за-

щищаться. Естественно предположить, что чем больше рисков в обществе, тем сильнее социальная напряженность и тем больше конфликтов. Но человек адаптируется к любым условиям, поэтому в обществе риска ситуация напряженности воспринимается как естественная, отсюда отношение к конфликтам рационализируется. Отдельный интерес представляет поведение человека в пространствах риска. Таким пространством, где риски аккумулируются, выступает город с его социальными и экономическими рисками. Поскольку урбанизация является доминирующей тенденцией общества, а доля городского населения за последнее время выросла в половину, стоит ожидать, что вопрос проживания человека в городском пространстве рисков надолго останется открытым. Известно, что антропогенные риски вполне прогнозируемы и предполагают в своей структуре не только человеческий фактор как причину, но и специфику социальных отношений между: людьми (горожанами), группами горожан или городскими сообществами, человеком/группой/сообществом и структурами/организациями. В большинстве случаев речь идет о конфликтных отношениях. Таким образом, риски рожают конфликтные ситуации и конфликтные отношения, следствием чего закономерно становится оборонительное поведение горожан [1].

Попробуем понять, что такое оборона, оборонительная реакция, оборонительное поведение, стратегия оборонительного поведения. Описание поведения горожан в данном дискурсе позволяет рассмотреть, как именно ситуация влияет на человека, как изменяется его поведение. Понятия оборона и оборонительное поведение ранее применялись большей частью в военной и юридической психологии, но, с нашей точки зрения, закономерно использовать данное понятие в исследовании поведения субъектов в ситуации рисков и конфликтных ситуациях. Термин «оборона» означает «противодействие нападению», это всегда активное социальное действие, связанное с выбором стратегии в конфликтной ситуации. Сущностью обороны является защита. Но можно предположить, что между оборонительным поведением и защитой как поведением есть отличие. Оборонительное поведение всегда более осмысленно и рационально, оно предполагает ориентацию на действия нападающей стороны или стороны, наносящей ущерб. Так, оборонительное поведение в большинстве случаев предполагает целенаправленное использование имеющихся ресурсов и их преумножение. Так, к преумножению ресурсов может относиться объединение социальных субъектов вокруг одной цели для защиты своих интересов. Тогда уместно говорить об оборонительных сообществах, которые все чаще появляются в городе. Чем сильнее вызовы общества риска и напряженнее ситуация, тем больше таких сообществ и тем они активнее. Экспертное интервью (эксперты: психологи, социологи, специалисты-практики; n = 24) позволило уточнить детали, описать поведение и состояние обороняющихся социальных субъектов и предположить наличие разных типов оборонительного поведения.

Статья подготовлена в рамках проекта «Оборонительные сообщества жителей в городских конфликтах (РГНФ № 20-411-540003).

Литература

1. Скалабан И.А. Оборонительные сообщества в городских конфликтах. Становление концепции // Цивилизационные сдвиги в развитии современного города : сборник научных трудов / науч. ред. Т.И. Грабельных. Иркутск, 2021. С. 109–144.